

Міністерство освіти і науки України
Національний юридичний університет імені Ярослава Мудрого
Кафедра міжнародного приватного права та порівняльного правознавства

ПРОГРАМА
навчальної дисципліни
«Міжнародне торговельне та інвестиційне право»

Рівень вищої освіти – другий (магістерський) рівень

Ступінь вищої освіти – магістр

Галузь знань – 29 «Міжнародні відносини»

Спеціальність – 293 «Міжнародне право»

Статус навчальної дисципліни – за вибором студента

Затверджено на засіданні Вченої ради Університету
протокол № 1 від 30 червня 2022 р.
(введено в дію наказом ректора №164 від
30.08.2022 р.)



Ректор

Анатолій Гетьман

Програма навчальної дисципліни «Міжнародне торговельне та інвестиційне право» для здобувачів вищої освіти другого (магістерського) рівня вищої освіти галузі знань 29 «Міжнародні відносини» спеціальності 293 «Міжнародне право». Харків: Нац. юрид. ун-т імені Ярослава Мудрого, 2022. 54 с.

Розробник:

Шуміло Інеса Анатоліївна,
кандидатка юридичних наук, доцентка, доцентка

Затверджено на засіданні кафедри міжнародного приватного права та порівняльного правознавства
(протокол № 11 від 24 червня 2022 р.)

Завідувач кафедри – Лук'янов Дмитро Васильович, доктор юридичних наук, професор, професор

ЗМІСТ

1. Вступ.....	4
2. Опис навчальної дисципліни (навчальні одиниці).....	11
3. Зміст програми навчальної дисципліни.....	11
4. Ресурсне забезпечення навчальної дисципліни.....	16
4.1. Форми організації освітнього процесу та види навчальних занять.....	16
4.2. Самостійна робота здобувачів вищої освіти.....	18
4.3. Освітні технології та методи навчання.....	18
4.4. Форми педагогічного контролю та система оцінювання якості сформованих компетентностей за результатами засвоєння навчальної дисципліни.....	18
4.5. Навчально-методичне та інформаційне забезпечення навчальної дисципліни.....	20
 Додаток 1. Карта предметних компетентностей з навчальної дисципліни	 28
Додаток 2. Карта результатів навчання здобувача вищої освіти, сформульованих у термінах компетентностей.....	43
Додаток 3. Матриця зв'язків модулів навчальної дисципліни, результатів навчання та предметних компетентностей в програмі навчальної дисципліни.....	54

1. Вступ

1.1. Мета та завдання навчальної дисципліни.

Мета - формування системи наукових знань у сфері міжнародних торговельних та інвестиційних відносин а також глибокого розуміння природи права СОТ як центральної ланки міжнародного торговельного права, активізація аналітичної діяльності здобувачів вищої освіти, проведення науково-дослідницької роботи у сфері правового регулювання міжнародних торговельних та інвестиційних відносин.

Завдання:

- опанування студентами вироблених наукою міжнародного торговельного та інвестиційного права теоретичних знань у сфері правового регулювання транскордонного руху товарів та капіталів;
- освоєння нормативного матеріалу, що є результатом співробітництва держав та інших суб'єктів міжнародного торговельного та інвестиційного права;
- визначення актуальних проблем розвитку правового регулювання відносин суб'єктів міжнародного торговельного та інвестиційного права та напрямів сучасних наукових досліджень у цій сфері;
- ознайомлення з судовою та арбітражною практикою міжнародних органів, що розглядають спори у сфері правового регулювання питань міжнародної торгівлі та захисту іноземних інвестицій;
- розвиток навичок і умінь застосування норм міжнародного торговельного та інвестиційного права у практичній діяльності з урахуванням проблем розвитку міжнародної торгівлі та захисту інвестицій.

1.2. Статус навчальної дисципліни у структурі освітньо-професійної програми: за вибором студента.

1.3. *Пререквізити:* «Податкове право», «Право Європейського Союзу та його система», «Актуальні проблеми методології наукових досліджень».

1.4. *Кореквізити:* «Європейське приватне міжнародне право», «Міжнародне контрактне право», «Право СОТ».

1.5. *Постреквізити:* «Міжнародне право інтелектуальної власності», «Корпоративне право та управління ЄС», «Нотаріат та нотаріальні дії консульських установ».

1.6. *Перелік предметних компетентностей здобувача вищої освіти:*

ПК 1. Уміння аргументовано формулювати та висловлювати власну позицію стосовно актуальних проблем міжнародного торговельного та інвестиційного права.

ПК 2. Знання загальнотеоретичних понять та концепцій та принципів міжнародного торговельного та інвестиційного права, їх кореляції з принципами інших галузей міжнародного публічного та приватного права, а також змісту, специфіки, сучасного стану розвитку основних інститутів галузі.

ПК 3. Знання етапів становлення, періодизації розвитку, концепцій та підходів до визначення поняття міжнародного торговельного та інвестиційного права, та його місця в системі міжнародного публічного та приватного права.

ПК 4. Здатність аналізувати правові явища, юридичні факти, правові норми та правовідносини, що стосуються предмета міжнародного торговельного та інвестиційного права.

ПК 5. Уміння визначати правовий статус різних учасників міжнародних відносин, обсяг їх міжнародної правосуб'єктності у відповідній сфері та можливості впливу на міжнародну торговельну політику.

ПК 6. Здатність давати загальну міжнародно-правову характеристику провідним міжнародним міжурядовим організаціям торговельного та інвестиційного секторів.

ПК 7. Уміння аналізувати, тлумачити, правильно застосовувати вивчені категорії з міжнародного торговельного та інвестиційного права.

ПК 8. Здатність правильно тлумачити та застосовувати норми міжнародного торговельного та інвестиційного права в професійній діяльності та пояснювати специфіку застосування різноманітних джерел міжнародного торговельного та інвестиційного права.

ПК 9. Здатність самостійно виявляти та досліджувати юридичні питання, що виникають у контексті правового регулювання міжнародних торговельних та інвестиційних відносин у різних сферах.

ПК 10. Уміння пояснювати особливості міжнародно-правового регулювання відносин у сфері транскордонного руху товарів та капіталів, специфіку компетенції різних учасників цих відносин.

ПК 11. Знання і розуміння основних положень правового регулювання різноманітної діяльності суб'єктів міжнародного торговельного та інвестиційного права у сфері транскордонної комерційної та інвестиційної діяльності.

ПК 12. Знання і розуміння специфіки забезпечення реалізації принципів недискримінації (режиму найбільшого сприяння та національного режиму) в міжнародному торговельному та інвестиційному праві.

ПК 13. Здатність оцінювати ступінь узгодження принципів лібералізації торгівлі з іншими соціальними цінностями: охороною здоров'я, навколишнього природного середовища, національної безпеки, трудової зайнятості населення та ін.

ПК 14. Знання і розуміння міжнародно-правових стандартів у сфері гарантування та захисту прав іноземних суб'єктів торговельної та інвестиційної діяльності.

ПК 15. Здатність оцінювати ступінь ефективності правового регулювання окремих сфер міжнародних торговельних та інвестиційних відносин та визначати перспективи розвитку відповідної правової регламентації.

ПК 16. Здатність виявляти недоліки сучасних підходів до правового регулювання окремих сфер міжнародних торговельних та інвестиційних відносини, пропонувати способи їхнього вдосконалення.

ПК 17. Знання основних механізмів та процедур розв'язання спорів у міжнародному торговельному та інвестиційному праві та вміння відтворювати основні підходи та методики розгляду торговельних та інвестиційних спорів міжнародними судовими та арбітражними установами із застосуванням ігрового моделювання.

ПК 18. Уміння використовувати інформаційні технології та бази даних у процесі збору та обробки інформації в межах конкретної тематики у сфері міжнародного торговельного та інвестиційного права.

ПК 19. Здатність проводити аналітичні дослідження з питань теорії та практики міжнародного торговельного та інвестиційного права.

ПК 20. Здатність надавати кваліфіковані консультації та правові висновки стосовно окремих питань теорії та практики міжнародного торговельного та інвестиційного права.

ПК 21. Уміння аналізувати документи міжнародних організацій, міжнародних конференцій, міжнародних судових установ та характеризувати їхній вплив на регулювання різних сфер міжнародних торговельних та інвестиційних правовідносин.

ПК 22. Здатність виявляти та оцінювати сучасні підходи до реформування міжнародного торговельного та інвестиційного законодавства, запровадження винятків з міркувань національної безпеки, міжнародної безпеки, надзвичайних економічних ситуацій.

ПК 23. Здатність працювати з міжнародними актами в різних сферах міжнародних торговельних та інвестиційних відносин, у тому числі зі статистичною та технічною документацією.

Експлікація загальних і спеціальних компетентностей визначається в карті предметних компетентностей (Додаток 1)

1.7.Перелік результатів навчання здобувача вищої освіти:

РН НД 1.1. Демонструвати знання ключових понять, принципів, теорій та доктрин міжнародного торговельного та інвестиційного права.

РН НД 1.2. Здійснювати аналіз основних підходів до визначення природи та місця міжнародного торговельного та інвестиційного права в системі сучасного міжнародного публічного права, пропонувати та обґрунтовувати власні ідеї та пропозиції стосовно відповідної проблематики.

РН РД 1.3 Демонструвати знання специфіки предмету, спеціальних принципів, джерел міжнародного торговельного та інвестиційного права, його системно-структурної будови.

РН НД 1.4. Здійснювати логічний, критичний і системний аналіз міжнародних документів у сфері торговельної та інвестиційної діяльності: договорів, актів міжнародних організацій, конференцій тощо.

РН НД 1.5. Здійснювати критичний аналіз судової та арбітражної практики в справах, які стосуються вирішення міжнародних торговельних та інвестиційних спорів стосовно тлумачення та особливостей застосування міжнародно-правових норм у відповідній сфері.

РН НД 1.6. Виявляти знання основних етапів еволюції міжнародного торговельного та інвестиційного права, його основних інститутів, характеризувати сучасний стан та напрями подальшого розвитку міжнародно-правового торговельного та інвестиційного співробітництва в контексті глобалізації.

РН НД 1.7. Відшуковувати, самостійно вивчати й аналізувати вітчизняну та зарубіжну міжнародно-правову літературу в контексті дослідження актуальних проблем теорії та практики міжнародного торговельного та інвестиційного права.

РН НД 1.8 Характеризувати еволюцію та сучасний стан суб'єктів міжнародного торговельного та інвестиційного права, демонструвати знання тенденцій подальшого розширення кола суб'єктів міжнародного торговельного та інвестиційного права.

РН НД 1.9. Визначати межі правосуб'єктності різних учасників міжнародних торговельних та інвестиційних відносин; дискутувати щодо обсягів компетенції юридичних осіб та їхніх об'єднань, неурядових організацій у міжнародних торговельних та інвестиційних правовідносинах.

РН НД 2.1. Виявляти проблеми правового регулювання в межах окремих інститутів міжнародного торговельного та інвестиційного права, пропонувати способи їхнього подолання відповідно до принципів міжнародного торговельного та інвестиційного права, основоположних принципів міжнародного права, загальних принципів права, практики міжнародних організацій та сучасного доктринального доробку з відповідної проблематики.

РН НД 2.2. Розкривати особливості міжнародно-правової регламентації співробітництва держав у сфері забезпечення реалізації принципів недискримінації, національного режиму та режиму найбільшого сприяння у торговельній та інвестиційній сфері.

РН НД 2.3. Характеризувати сучасний стан міжнародно-правової співпраці в сфері забезпечення узгодження принципів лібералізації торгівлі з іншими соціальними цінностями: охороною здоров'я, навколишнього природного середовища, національної безпеки, трудової зайнятості населення та ін.

РН НД 2.4. Характеризувати етапи становлення міжнародно-правових стандартів у сфері гарантування та захисту прав іноземних суб'єктів торговельної та інвестиційної діяльності.

РН НД 2.5. Визначати напрями міждержавного співробітництва та оновлення інституційних механізмів торговельного та інвестиційного права у відповідь на виклики міжнародній безпеці.

РН НД 2.6. Демонструвати знання міжнародно-правових норм, спрямованих на забезпечення прав людини, у контексті подальшої лібералізації торговельної та інвестиційної діяльності.

РН НД 2.7. Визначати міжнародно-правові та політичні заходи попередження надзвичайних економічних ситуацій у країнах що

розвиваються або зазнали значних збитків внаслідок ведення військових дій, екологічних, техногенних катастроф, стихійного лиха.

РН НД 2.8. Характеризувати актуальні проблеми сучасного розвитку міжнародних торговельних та інвестиційних відносин, виокремлювати напрями, пропонувати способи, ймовірні моделі та інструменти міжнародно-правової співпраці.

РН НД 2.9. Виявляти знання основних механізмів, правил та процедур розв'язання спорів у міжнародному торговельному та інвестиційному праві.

РН НД 2.10. Надавати на професійному рівні консультації щодо сутності й способів міжнародно-правового захисту прав та інтересів суб'єктів міжнародного торговельного та інвестиційного права.

РН НД 2.11. Характеризувати стратегічні напрями зовнішньополітичної діяльності України у сфері зовнішньої торгівлі та іноземного інвестування, оцінювати результативність співпраці за відповідними спрямуваннями.

РН НД 2.12. Здійснювати аналіз законодавства України на відповідність нормам міжнародного торговельного та інвестиційного права, формулювати пропозиції стосовно наближення національно-правових актів до відповідного правового доробку.

Експлікація результатів освоєння навчальної дисципліни і результатів навчання за спеціальністю і спеціалізацією визначається в карті результатів навчання, сформульованих у термінах компетентностей (Додаток 2)

1.5 Модулі програми навчальної дисципліни.

Модуль 1. Міжнародне торговельне право.

Модуль 2. Міжнародне інвестиційне право.

Програма навчальної дисципліни – сукупність модулів, їх певна послідовність, що сприяє оволодінню певними компетентностями, необхідними для досягнення конкретних результатів навчання. Кожен модуль має певну логічну завершеність стосовно необхідних результатів освоєння освітньо-професійної програми в цілому. У межах модуля теми не визначаються.

Модульний принцип побудови програми навчальної дисципліни забезпечує гнучкість змісту навчальної дисципліни, що відбивається в можливості його диференціації і інтеграції.

Безперервність змістовного і логічного переходу між модулями програми навчальної дисципліни, а також збільшення нового знання стають можливими завдяки застосуванню принципу «дидактичної спіралі».

Кількість навчальних одиниць (дидактичний обсяг) змісту навчальної дисципліни має відповідати структурі навчальної дисципліни та реальному навчальному часу студентів.

Дидактичний обсяг навчальної дисципліни визначає розробник експертним способом з орієнтацією на предметну сферу навчальної дисципліни, а також на компетентності та результати навчання.

Кількісно-якісні показники реалізації програми навчальної дисципліни в межах дидактичної структури визначаються у таксономії навчальної дисципліни.

Експлікація модулів компетентнісно-орієнтованої програми навчальної дисципліни визначається у матриці зв'язків між модулями навчальної дисципліни, результатами навчання та предметними компетентностями (Додаток 3).

2. Опис навчальної дисципліни (навчальні одиниці)

Курс	Рівень освіти, галузь знань, спеціальність, спеціалізація	Дидактична структура та кількість годин
Кількість кредитів ЄКТС: 4,0	Галузь знань – 29 «Міжнародні відносини»	Модуль 1 Лекції: 8 Практичні заняття: 8 Самостійна робота: 40
Кількість модулів*: 2	Спеціальність – 293 «Міжнародне право»	Модуль 2 Лекції: 10 Практичні заняття: 12 Самостійна робота: 42
Загальна кількість годин: 120	Рівень освіти – другий (магістерський)	Види контролю: поточний контроль; підсумковий контроль знань (залік)
Тижневих годин: 4		

3. Зміст програми навчальної дисципліни

Модуль 1. Міжнародне торговельне право

* рекомендується: не більше 2-3 модулів для навчальних дисципліни, які вивчаються один семестр; не більше 4-6 модулів для навчальних дисциплін, які вивчаються два семестри.

Поняття та джерела міжнародного торговельного права. Поняття міжнародної системи торгівлі та основні етапи її розвитку. Публічно-правовий та приватно-правовий підхід до визначення поняття міжнародного торговельного права. Місце міжнародного торговельного права в системі права. Тенденції розвитку міжнародного торговельного права в умовах глобалізації.

Поняття та види джерел міжнародного торговельного права. Міжнародні торговельні звичаї. Міжнародні торговельні угоди. Акти приватноправової уніфікації (нове *lex mercatoria*). Типові закони та керівництва ЮНСІТРАЛ. Акти Міжнародної торгової палати.

Міжнародна торгівля та правила СОТ. Еволюція міжнародної системи торгівлі та створення СОТ. Цілі та функції СОТ. Членство у СОТ. Інституціональна структура СОТ та процедура прийняття рішень. Основні правила та принципи СОТ: принципи недискримінації, правила про доступ на ринок, правила щодо недобросовісної торгівлі, лібералізація торгівлі та інші суспільні цінності. Створення системи розв'язання міжнародних торговельних суперечок. Принципи розв'язання спорів в межах СОТ. Юрисдикція СОТ у сфері розв'язання міжнародних торгових спорів. Інституційна структура та процедура розв'язання спорів в межах СОТ. Конфіденційність процесу. Засоби захисту при порушенні правил СОТ.

Реалізація принципів недискримінації в міжнародному торговельному праві. Режим найбільшого сприяння (РНС) в межах угоди GATT 1994 та його імплементація в законодавстві України. Тест на дотримання РНС за ст. I:1 GATT 1994. Режим найбільшого сприяння в межах угоди GATS. Сутність зобов'язань щодо РНС відповідно до ст. II:1 GATS та винятки з них. Тест на дотримання ст. II:1 GATS. Винятки із зобов'язань щодо РНМ у відповідності до угоди GATS. Національний режим в межах угоди GATT 1994 та його імплементація в законодавстві України. Природа зобов'язань щодо національного режиму в межах ст. III GATT 1994. Тести на дотримання

зобов'язань щодо національного режиму в межах угоди GATT 1994. Національний режим в межах угоди GATS.

Лібералізації торгівлі та забезпечення цілей сталого розвитку в міжнародному торговельному праві. Загальна характеристика правил СОТ, спрямованих на узгодження принципів лібералізації торгівлі з іншими соціальними цінностями: охороною здоров'я, навколишнього природного середовища, національної безпеки, трудової зайнятості населення та ін. Характер та функції ст. XX GATT 1994. Межі захисту інших соціальних цінностей. Спеціальні виключення відповідно до ст. Ст. XX (b) GATT 1994: «заходи, необхідні для захисту життя або здоров'я людини, тварин та рослин».

Виключення з міркувань безпеки. Ст. XXI (a) та (b) GATT 1994: національна безпека. Ст. XXI (c) GATT 1994: міжнародний мир та безпека. Виключення з міркувань надзвичайної економічної ситуації. Ст. XIX GATT 1994 та Угода про захисні заходи.

Модуль 2. Міжнародне інвестиційне право

Поняття, правова природа та джерела та міжнародного інвестиційного права. Зародження та розвиток міжнародних інвестиційних відносин. Інститут дипломатичного захисту іноземних інвестицій у міжнародному праві, його основні характеристики. Передумови виникнення та правовий зміст «Доктрини Драго» та «Доктрини Кальво». Спроби кодифікації міжнародного інвестиційного права та вплив Гаазької конференції з кодифікації міжнародного приватного права 1930 року на регулювання питань відповідальності держав за збиток, нанесений на своїй території іноземному громадянину або його власності. Розпад колоніальної системи та його вплив на інвестиційні відносини у світі. Поняття і причини виникнення Нового міжнародного економічного порядку.

Предмет міжнародного інвестиційного права. Система міжнародного інвестиційного права. Поняття, види та особливості джерел міжнародного

інвестиційного права. Система джерел міжнародного інвестиційного права. Міжнародні договори як джерело міжнародного інвестиційного права. Види міжнародних договорів, що регулюють міжнародні інвестиційні правовідносини. Багатосторонні міжнародні інвестиційні договори. Вашингтонська конвенція 1965 року. Сеульська конвенція 1985 року. Секторальні багатосторонні інвестиційні угоди. Договори СОТ, які стосуються інвестиційних відносин. Договір до Енергетичної хартії 1994 року. Двосторонні інвестиційні угоди про заохочення та захист інвестицій. Структура двосторонніх інвестиційних угод та основний зміст двосторонніх інвестиційних угод. Міжнародний звичай як джерело міжнародного інвестиційного права. Судова та арбітражна практика як джерело міжнародного інвестиційного права. Доктрина як джерело міжнародного інвестиційного права.

Основні поняття та суб'єкти міжнародного інвестиційного права.

Юридична природа основних понять в міжнародному інвестиційному праві. Поняття держави походження інвестицій та держави, що приймає інвестиції. Поняття іноземних інвестицій (капіталовкладення). Визначення іноземної інвестиції у двосторонніх та багатосторонніх міжнародних інвестиційних договорах. Види інвестицій, що охоплюються інвестиційними договорами. Національний та міжнародний підходи до тлумачення поняття іноземної інвестиції. Характеристика кваліфікації іноземних інвестицій. Прямі та непрямі (портфельні) інвестиції. Публічні (державні) та приватні інвестиції. Поняття іноземного інвестора. Поняття кваліфікованого інвестора. Теорії кваліфікації національності іноземного інвестора. Доктрина «piercing the corporate veil» (зняття корпоративної вуалі) при кваліфікації національності іноземного інвестора. Доктрини «alter ego» та «instrumentality».

Гарантії та засоби захисту прав іноземних інвесторів. Поняття допуску та заохочення на ринок іноземних інвестицій. Моделі допуску іноземних інвестицій та моделі заохочення іноземних інвестицій. Види режимів поводження з іноземними інвестиціями в міжнародному

інвестиційному праві. Поняття абсолютних режимів поводження з іноземними інвестиціями. Стандарт справедливого та рівного поводження. Поняття відносних режимів поводження з іноземними інвестиціями. Стандарт найбільшого сприяння в контексті торгівельного права.

Поняття та розмежування експропріації та націоналізації. Історичний аспект націоналізації. Розрізнення законної та незаконної експропріації. Умови застосування законної експропріації. Пряма та непряма експропріація. Поняття «повзучої» експропріації. Заходи, еквівалентні експропріації. Тести, що використовуються для вирішення питання про те, чи можуть певні державні заходи бути визнаними еквівалентними експропріації. Компенсація за експропріацію інвестицій. Теорії компенсації за акти експропріації в міжнародному інвестиційному праві. Формула Халла та її складові. Визначення розміру компенсації.

Страховання іноземних інвестицій. Характеристики ризиків іноземних інвестицій. Страхування як засіб захисту іноземного інвестора та його види. Інститут суброгації та його характеристика в міжнародному інвестиційному праві. Національна система страхування іноземних інвестицій на прикладі Корпорації закордонних приватних інвестицій США (US Overseas Private Investment Corporation). Міжнародна система страхування інвестицій на прикладі Багатостороннього агентства з гарантій інвестицій. Види ризиків, на які надається гарантія Агентством та процедура отримання страхової гарантії Агентства. Регіональна система страхування іноземних інвестицій на прикладі Міжарабської корпорації по гарантуванню інвестиційних та експортних кредитів (Dhamaan).

Механізми врегулювання міжнародних інвестиційних спорів. Особливості спорів у міжнародному інвестиційному праві. Основні методи вирішення міжнародних інвестиційних спорів. Міжнародний інвестиційний арбітраж як основний метод вирішення таких спорів. Поняття міжнародного інвестиційного арбітражу. Переваги та недоліки вирішення інвестиційних спорів в арбітражі. Форми арбітражного провадження. Види рішень

арбітражних трибуналів. Необхідність обґрунтування рішення. Окремі думки арбітрів. Основні арбітражні інститути, які розглядають інвестиційні спори та характеристика їх арбітражних процесів. Міжнародний центр з урегулювання інвестиційних спорів (ICSID). Виконання рішень інвестиційних арбітражів: відповідно до Вашингтонської конвенції 1965 року; відповідно до Конвенції про визнання та виконання іноземних арбітражних рішень (Нью-Йоркської конвенції 1958 року). Процедура та підстави для перегляду та скасування рішення ICSID. Призначення Комітету ad hoc для розгляду питання скасування рішення. Альтернативні (позасудові) методи вирішення спорів.

4. Ресурсне забезпечення навчальної дисципліни

4.1. Форми організації освітнього процесу та види навчальних занять:

- форми організації освітнього процесу: навчальні заняття; самостійна робота; практична підготовка; контрольні заходи.

- види навчальних занять: лекції, практичні заняття, індивідуальні заняття, консультації.

4.2. Самостійна робота здобувачів вищої освіти

Самостійна робота – вид поза аудиторної роботи навчального характеру, яка спрямована на вивчення програмного матеріалу навчального курсу. Зміст самостійної роботи визначається програмою навчальної дисципліни «Міжнародне торговельне та інвестиційне право», методичними матеріалами, завданнями та вказівками викладача. Під час самостійної роботи здобувач має опрацювати конспекти лекцій, матеріали, викладені в підручниках, навчальних посібниках з міжнародного торговельного та міжнародного інвестиційного права, джерела міжнародного і національного права України та зарубіжних країн, міжнародну та національну судову практику відповідно до тем навчальної дисципліни. Також важливе значення має робота з науково-практичними коментарями, монографіями, науковими статтями, іншою науковою і навчально-методичною

літературою, рекомендованою викладачем. Методичні матеріали повинні передбачати можливість проведення самоконтролю з боку студента.

Самостійна робота студента над засвоєнням навчального матеріалу може виконуватися в науковій бібліотеці Університету, навчальних кабінетах, комп'ютерних класах (лабораторіях), а також в домашніх умовах.

У необхідних випадках ця робота проводиться відповідно до заздалегідь складеного графіка, що гарантує можливість індивідуального доступу студента до потрібних дидактичних засобів.

Формами самостійної роботи студентів є:

- письмове виконання домашніх завдань;
- засвоєння теоретичного матеріалу за темами практичних занять;
- доопрацювання матеріалів лекцій;
- робота в інформаційних мережах;
- опрацювання додаткової літератури;
- розробка кейсів;
- есе за вузькоспеціальною проблематикою;
- створення портфоліо навчального курсу та його презентація;
- написання рефератів, доповідей та їх презентація;
- підготовка та опублікування наукових статей, тез наукових доповідей;
- участь у студентських науково-практичних конференціях;
- складання бібліографії за відповідною темою;
- узагальнення судової практики;
- коментування джерел міжнародного права, а також національного права України та зарубіжних країн;
- інші форми роботи.

Вибір здобувачем видів самостійної роботи здійснюється за його власними інтересами та узгоджується з викладачем, який забезпечує організацію, контроль та оцінку якості виконання відповідної роботи.

Навчальний матеріал, який згідно із робочим навчальним планом має бути засвоєний студентами в процесі самостійної роботи, вноситься в суму балів поточного контролю разом із навчальним матеріалом, який опрацьовувався при проведенні навчальних занять.

4.3. Освітні технології та методи навчання

- освітні технології: проблемного навчання, контекстного навчання, студентоцентроване навчання, аудіо-візуальні технології, наукові дискусії, інтерактивні технології, ІТ-технології тощо;

- методи навчання: поєднання словесних, наочних та практичних методів, метод проблемного викладання, прес-конференції, ділові ігри, мозкові штурми, моделювання професійних ситуацій, кейс-метод, метод дискусії, круглий стіл тощо.

4.4. Форми педагогічного контролю та система оцінювання якості сформованих компетентностей за результатами засвоєння навчальної дисципліни

Формами контролю знань студентів є поточний та підсумковий контроль.

Поточний контроль знань студентів включає:

- контроль якості засвоєння студентами програмного матеріалу навчальної дисципліни на практичних заняттях із застосуванням таких засобів: усне, письмове або експрес-опитування, вирішення практичних завдань або задач, участь у розробці кейсу, захист есе або реферату за ініціативи студента. Поточний контроль має на меті перевірку рівня підготовки здобувача у вивченні поточного матеріалу. У ході практичного заняття здобувач може отримати оцінку чотирибальною шкалою (0, 3, 4, 5);

- контроль якості засвоєння студентами програмного матеріалу навчальної дисципліни, що проводиться наприкінці модулів у формі колоквиумів, контрольних робіт, тестування тощо.

Впродовж семестру студенти виконують завдання для самостійної роботи (підготовка презентації, есе, реферату тощо). Максимальна кількість балів за самостійну роботу студентів – 20 балів.

Формою підсумкового контролю знань здобувачів вищої освіти з навчальної дисципліни є залік. Мінімальна кількість балів для отримання заліку – 60.

Розподіл балів між формами організації освітнього процесу і видами контрольних заходів:

Поточний контроль					Підсумкова оцінка знань (залік)
Модуль № 1		Модуль № 2		Самостійна робота студентів	
п/з	Тест/контрольна робота/колоквіум	п/з	Тест/контрольна робота/колоквіум		
max 20	max 15	max 30	max 15	max 20	max 100

Критерії оцінювання результатів навчання:

Вид контролю	Кількість балів	Критерії (за кожною з оцінок)
Поточний контроль на практичному занятті	Max 5	Відмінне засвоєння навчального матеріалу з теми, можливі окремі несуттєві недоліки.
	4	Добре засвоєння матеріалу з теми, але є окремі помилки
	3	Мінімальний рівень засвоєння матеріалу, значна кількість помилок.
	Min 0	Незадовільний рівень засвоєння матеріалу.
Тестування/контрольна робота/колоквіум	Max 15	Результати опрацювання матеріалу високі, можлива незначна кількість несуттєвих помилок.
	7	Задовільний рівень засвоєння матеріалу, значна кількість помилок.

	Min 0	Незадовільний рівень засвоєння матеріалу.
Оцінка самостійної роботи студентів	Max 20	Глибоке знання проблем, пов'язаних із темою дослідження. Вільне володіння матеріалом, вміння самостійно й творчо мислити, знаходити, узагальнювати, аналізувати матеріал, робити самостійні теоретичні і практичні висновки.
	15	Основні питання висвітлено поверхнево, висновки не мають самостійного характеру.
	Min 0	Основні положення теми висвітлено поверхнево, з великою кількістю помилок, немає висновків, студент слабо володіє матеріалом роботи.
Залік	Max 100	Відмінне володіння матеріалом із дисципліни.
	Min 60	Достатнє засвоєння матеріалу з дисципліни.

*4.5. Навчально-методичне та інформаційне забезпечення
навчальної дисципліни
Нормативно-правові акти*

1. Угода про заснування Світової організації торгівлі від 15.04.1994. Офіц. сайт Верхов. Ради України. URL.: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/995_342#Text
2. Генеральна угода про тарифи й торгівлю 1994 року. Офіц. сайт Верхов. Ради України. URL.: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/981_003#Text
3. Генеральна угода про торгівлю послугами від 15.04.1994. Офіц. сайт Верхов. Ради України. URL.: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/981_017#n
4. Про затвердження Порядку забезпечення захисту прав та інтересів України в торговельно-економічній сфері в рамках Світової організації торгівлі: Постанова Кабінету Міністрів України; Порядок від 01.06.2016 № 346. Офіц. сайт Верхов. Ради України. URL.: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/346-2016-%D0%BF#Text>

5. Угода про застосування санітарних і фітосанітарних заходів від 15.04.1994. Офіц. сайт Верхов. Ради України. URL.: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/981_006#Text
6. Домовленість про правила та процедури вирішення спорів від 15.04.1994. Офіц. сайт Верхов. Ради України. URL.: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/981_019#n3
7. Угода про торговельні аспекти прав інтелектуальної власності від 15.04.1994. Офіц. сайт Верхов. Ради України. URL.: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/981_018#n3
8. Угода про технічні бар'єри в торгівлі СТОТ від 15.04.1994. Офіц. сайт Верхов. Ради України. URL.: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/981_008#Text
9. Угода про захисні заходи від 15.04.1994. Офіц. сайт Верхов. Ради України. URL.: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/981_016#Text
10. Угода про торговельне та інвестиційне співробітництво між Урядом України та Урядом Сполучених Штатів Америки від 28.03.2008. Офіц. сайт Верхов. Ради України. URL.: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/840_133#Text
11. Угода між Урядом України та Урядом Турецької Республіки про взаємне сприяння та захист інвестицій від 09.10.2017. Офіц. сайт Верхов. Ради України. URL.: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/792_005-17#Text
12. Угода між Урядом України та Урядом Латвійської Республіки про сприяння та взаємний захист інвестицій від 24.07.1997. Офіц. сайт Верхов. Ради України. URL.: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/428_005#Text
13. Угода між Україною та Японією про сприяння та захист інвестицій від 05.02.2015. Офіц. сайт Верхов. Ради України. URL.: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/392_037#Text
14. Конвенція про порядок вирішення інвестиційних спорів між державами та іноземними особами від 18.05.1965. Офіц. сайт Верхов. Ради України. URL.: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/995_060#Text

15. Про захист іноземних інвестицій на Україні: Закон України від 10.09.1991 № 1540а-ХІІ <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/1540%D0%B0-12#Text>

Література

Основна література

1. Голубєва В.О. Міжнародне торговельне право : Навчальний посібник. Київ : ВЦ Академії адвокатури України АPress, 2020. 381 с.
2. Довгань В. Механізм врегулювання суперечок в рамках СОТ та огляд торгової політики України: підручник. Львів : ВД "Панорама", 2016. 320 с.
3. Любашенко В. І. Міжнародне інвестиційне право: навч. посібник. Одеса: Фенікс, 2018. 125 с.
4. Мирошніченко В.О. Міжнародне торгове право у схемах, таблицях і визначеннях: навч. посібник. Київ: ЦУЛ, 2020. 142 с.
5. Шутак І. Д. Правове регулювання міжнародних економічних відносин : навч. посіб. Київ : Алерта, 2012. 412 с.
6. Bossche P. Van den. The Law and Policy of the World Trade Organization: Text, Cases and Materials. Cambridge; New York : Cambridge University Press, 2017. 1077 p.
7. Collins D. An Introduction to the International Investment Law. Cambridge: Cambridge University Press. 2017. 350 p.
8. Sornarajah M. The International Law on Foreign Investment. Cambridge: Cambridge University Press. 2010. 55 p.
9. Dolzer R., Schreuer C. Principles of International Investment Law. Oxford: Oxford University Press. 2012. 407 p.
10. Surya P. Subedi. International Investment Law Reconciling Policy and Principle. Portland: Oxford and Portland. 2008. 253 p.
11. Mann F.A. Foreign Investment in the International Court of Justice: the ELSI Case. The American Journal of International Law. URL: <https://www.jstor.org/stable/2203139>

12. Choukroune L., Nedumpara, J. *International Economic Law: Text, Cases and Materials*. Cambridge: Cambridge University Press, 2021. doi:10.1017/9781108500241
13. Sornarajah M. *The International Law on Foreign Investment (4th ed.)*. Cambridge: Cambridge University Press, 2017. doi:10.1017/9781316459959.

Додаткова література

1. Остапенко Ю. І. *Право СОТ : курс лекцій*; Нац. юрид. ун-т ім. Ярослава Мудрого. Харків : Право, 2021. 192 с.
2. *Право міжнародних організацій і Україна : у схемах та таблицях : навч. посіб.* За заг. ред. Ю. Л. Бошицького, М. О. Дей ; НАН України, Київ. ун-т права. Київ : Ліра-К, 2014. 268 с.
3. Шуміло І. А., Климович Ю. О. Проблемні питання визнання та виконання арбітражних рішень в Україні з підстав порушення публічного порядку. *Міжнародний науковий журнал "Інтернаука". Серія: "Юридичні науки"*. 2020. № 10. URL: <https://doi.org/10.25313/2520-2308-2020-11>.
4. Шуміло І.А. Міжнародно правове регулювання іноземного інвестування. У кн.: *Інвестиційне право : підручник*. За ред. Ю.М. Жорнокуя. Х. Право, 2015. С. 193-208.
5. Якубовська Н. О. Міжнародне торговельне право: потенційний вплив на економічний розвиток держав. *Митна справа*. 2013. № 4. С. 10-17.
6. Bergh C. van den Reciprocity Clause and International Trade Law. *Journal of Energy & Natural Resources Law*. 2019. №27(2). 228-257. DOI: 10.1080/02646811.2009.11435214
7. Blyzniuk V., Shumilo I., Ushenko N. Expanding the boundaries of the economic security of international companies on the basis of corporate social responsibility practices. *Journal of Security and Sustainability Issues*. 2020. Т. 10. № 2. P. 631-642. URL: http://www.tb.lt/Leidiniai/SSI/10-2/10_2_21.pdf.

8. Bonnitcha J., Brewin, S. Compensation Under Investment Treaties: What are the problems and what can be done? International Institute for Sustainable Development (IISD), 2020. <http://www.jstor.org/stable/resrep29241>
9. Bossche P. van den, Zdouc, W. The Law and Policy of the World Trade Organization: Text, Cases, and Materials (5th ed.). Cambridge: Cambridge University Press, 2021. doi:10.1017/9781108784542.
10. Charwat N., Boyd J. The transmission of international trade norms, ideas and expertise into national statutory institutions: the case of GATT and the Australian Tariff Board. *Griffith Law Review*. 2019. № 28:3. P. 281-302, DOI: 10.1080/10383441.2019.1674466.
11. Chernykh Y. (2022). Overview of Contract Interpretation in Investment Treaty Arbitration. In Contract Interpretation in Investment Treaty Arbitration: A Theory of the Incidental Issue. P. 17–70. Brill, 2022. <http://www.jstor.org/stable/10.1163/j.ctv2gjww9q.8>
12. Cleis M. N. Independence and Impartiality in the ICSID Convention and Arbitration Rules. In The Independence and Impartiality of ICSID Arbitrators: Current Case Law, Alternative Approaches, and Improvement Suggestions (pp. 12–30). Brill, 2017. URL: <http://www.jstor.org/stable/10.1163/j.ctt1w8h3hc.7>.
13. Collins D. An Introduction to International Investment Law (2nd ed.). Cambridge: Cambridge University Press, 2023. doi:10.1017/9781009245715.
14. Diependaele L., De Ville F., Sterckx S. Assessing the Normative Legitimacy of Investment Arbitration: The EU's Investment Court System. *New Political Economy*. 2019. № 24:1. P. 37-61. DOI: 10.1080/13563467.2017.1417362.
15. Fedorenko V., Filipenko N., Shumilo I., Nesterovych V., Nischymna S. Entrepreneurial activity of the IT sector in the conditions of the COVID-19 pandemic and in the post-quarantine period. *Entrepreneurship and Sustainability*. 2021. Issues 8(4). P. 697-712. [https://doi.org/10.9770/jesi.2021.8.4\(43\)](https://doi.org/10.9770/jesi.2021.8.4(43))
16. Lim C., Ho J., Paparinskis M. International Investment Law and Arbitration: Commentary, Awards and other Materials (2nd ed.). Cambridge: Cambridge University Press, 2021. doi:10.1017/9781108913652.

17. Margulis M.E. The World Trade Organization between law and politics: negotiating a solution for public stockholding for food security purposes. *Transnational Legal Theory*. 2018. № 9:3-4. P. 343-360. DOI: 10.1080/20414005.2018.1562290.
18. Minhas Sh., Remmer K.L. The Reputational Impact of Investor-State Disputes. *International Interactions*. 2018. № 44:5. P. 862-887. DOI: 10.1080/03050629.2018.1492384
19. Pogoretskyy, V. Freedom of Transit and Access to Gas Pipeline Networks under WTO Law. New York : Cambridge University Press, 2017. 372 p.
20. Qureshi A. H. The World Trade Organization and the Promotion of Effective Dispute Resolution: In Times of a Trade War. In P. Quayle & X. Gao (eds.), *International Organizations and the Promotion of Effective Dispute Resolution: AIIB Yearbook of International Law*, 2019. Vol. 2. P. 145–160. Brill. <http://www.istor.org/stable/10.1163/j.ctvrk3si.12>
21. Ratner S. R. Compensation for expropriations in a world of investment treaties: beyond the lawful/unlawful distinction. *The American Journal of International Law*. 2017. 111(1). P. 7–56. <https://www.jstor.org/stable/26568821>
22. Reinsch W., Caporal, J. A Renewed Global Trade System in M. P. Goodman, S. Miller (Eds.) *Toward a New Global Trade Framework*. Center for Strategic and International Studies (CSIS), 2021. P. 12-19 <http://www.istor.org/stable/resrep28661.5>
23. Saei J. Amicus curious: structure and play in investment arbitration. *Transnational Legal Theory*. 2017. № 8:3. P. 247-295. DOI: 10.1080/20414005.2017.1385246.
24. Shumilo I., Zhuravlova Z., Hasparian S., Franchuk V. Addressing the experience of intellectual property right legal support and it's necessity of recognition in Ukraine. *Revista do Curso de Direito do UNIFOR*. 2021. Vol. 12(1). P. 190-205. <https://periodicos.uniformg.edu.br:21011/ojs/index.php/cursodireitouniformg/articloe/view/1442>.

25. Voon T. The security exception in wto law: entering a new era. AJIL Unbound. 2019. № 113. P. 45–50. <https://www.istor.org/stable/27003877>

Інтернет-ресурси:

Офіційний веб-портал Верховної Ради України - <http://rada.gov.ua/>

Офіційний веб-портал Президента України - <http://www.president.gov.ua>

Офіційний веб-портал Кабінету Міністрів України - <http://www.kmu.gov.ua>

Офіційний Міністерства юстиції України - <https://minjust.gov.ua/>

Офіційний веб-портал Організації Об'єднаних Націй - <http://www.un.org/>

Офіційний веб-портал Світової організації торгівлі - <https://www.wto.org>

Офіційний веб-портал Конференції ООН з торгівлі та розвитку (ЮНКТАД) - <http://unctad.org>

Офіційний веб-портал Комісія ООН з права міжнародної торгівлі (ЮНСІТРАЛ) - <https://www.uncitral.org/>

Офіційний веб-портал Міжнародний центр з урегулювання інвестиційних спорів - <https://icsid.worldbank.org/>

Офіційний веб-портал Секретаріат Північноамериканської угоди про вільну торгівлю (НАФТА) - <https://www.nafta-sec-alena.org/>

Офіційний веб-портал Міжнародна торгова палата - <https://iccwbo.org/> Офіційний веб-портал Міжнародний комерційний арбітражний суд при ТПП України - <https://icac.org.ua/>

База рішень інвестиційних трибуналів та арбітражів ITALAW- <https://www.italaw.com/>

База рішень судів, арбітражів та міжнародних договорів Investor - <https://www.investorstatelawguide.com/>

Бібліографія з міжнародного інвестиційного права та процесу - <https://icsid.worldbank.org/en/Pages/resources/Bibliography-onInvestment-Law-and-Procedure.aspx>

ICSID Review – Foreign Investment Law Journal -

<https://academic.oup.com/icsidreview/>

The Journal of World Investment & Trade -

<http://booksandjournals.brillonline.com/content/journals/22119000>

Investment Arbitration Reporter (новини у сфері інвестиційного арбітражу та коментарі до рішень) - <http://www.iareporter.com/>

Мережа новин, статей (включає журнал), аудивізуальної бібліотеки тощо з тематики міжнародного арбітражу, медіації та міжнародного інвестиційного права Transnational Dispute Management

<https://www.transnational-dispute-management.com/>

СЕНМК

Стандартизований електронний навчально-методичний комплекс з міжнародного приватного права URL:

<https://library.nlu.edu.ua/senmk/item/436-mizhnarodne-pryvatne-pravo.html>

Карта предметних компетентностей з навчальної дисципліни

Шифр та назва компетентностей за спеціальністю і/або спеціалізацією	Шифр та назва компетентностей з навчальної дисципліни
ЗК – загальні (універсальні) компетентності. (обрати компетентності згідно зі змістом навчальної дисципліни)	ПК – предметні компетентності з навчальної дисципліни
ЗК – 1. Здатність до критичного мислення, аналізу та синтезу.	<p>ПК 4. Здатність аналізувати правові явища, юридичні факти, правові норми та правовідносини, що стосуються предмета міжнародного торговельного та інвестиційного права.</p> <p>ПК 7. Уміння аналізувати, тлумачити, правильно застосовувати вивчені категорії з міжнародного торговельного та інвестиційного права.</p> <p>ПК 8. Здатність правильно тлумачити та застосовувати норми міжнародного торговельного та інвестиційного права в професійній діяльності та пояснювати специфіку застосування різноманітних джерел міжнародного торговельного та інвестиційного права.</p> <p>ПК 15. Здатність оцінювати ступінь ефективності правового регулювання окремих сфер міжнародних торговельних та інвестиційних відносин та визначати перспективи розвитку відповідної правової регламентації.</p>
ЗК – 2. Здатність виявляти й вирішувати проблеми, що виникають у професійній сфері, формулювати і ставити питання для подальшого їх вирішення.	<p>ПК 9. Здатність самостійно виявляти та досліджувати юридичні питання, що виникають у контексті правового регулювання міжнародних торговельних та інвестиційних відносин у різних сферах.</p> <p>ПК 17. Знання основних механізмів та процедур розв'язання спорів у міжнародному торговельному та інвестиційному праві та вміння відтворювати основні підходи та методики розгляду торговельних та інвестиційних спорів міжнародними судовими та арбітражними установами із застосуванням ігрового моделювання.</p> <p>ПК 19. Здатність проводити аналітичні дослідження з питань теорії та практики</p>

	міжнародного торговельного та інвестиційного права.
<p>ЗК- 6. Здатність ефективно працювати в міжкультурному середовищі, зокрема розробляти міжнародні проекти та управляти ними.</p>	<p>ПК 5. Уміння визначати правовий статус різних учасників міжнародних відносин, обсяг їх міжнародної правосуб'єктності у відповідній сфері та можливості впливу на міжнародну торговельну політику.</p> <p>ПК 6. Здатність давати загальну міжнародно-правову характеристику провідним міжнародним міждержавним організаціям торговельного та інвестиційного секторів.</p> <p>ПК 21. Уміння аналізувати документи міжнародних організацій, міжнародних конференцій, міжнародних судових установ та характеризувати їхній вплив на регулювання різних сфер міжнародних торговельних та інвестиційних правовідносин..</p> <p>ПК 23. Здатність працювати з міжнародними актами в різних сферах міжнародних торговельних та інвестиційних відносин, у тому числі зі статистичною та технічною документацією.</p>
<p>ЗК 7. Здатність проводити дослідження на відповідному рівні.</p>	<p>ПК 4. Здатність аналізувати правові явища, юридичні факти, правові норми та правовідносини, що стосуються предмета міжнародного торговельного та інвестиційного права.</p> <p>ПК 7. . Уміння аналізувати, тлумачити, правильно застосовувати вивчені категорії з міжнародного торговельного та інвестиційного права.</p> <p>ПК 9. Здатність самостійно виявляти та досліджувати юридичні питання, що виникають у контексті правового регулювання міжнародних торговельних та інвестиційних відносин у різних сферах.</p> <p>ПК 16. Здатність виявляти недоліки сучасних підходів до правового регулювання окремих сфер міжнародних торговельних та інвестиційних відносини, пропонувати способи їхнього вдосконалення</p> <p>ПК 18. Уміння використовувати інформаційні технології та бази даних у процесі збору та обробки інформації в межах конкретної тематики у сфері</p>

	<p>міжнародного торговельного та інвестиційного права.</p> <p>ПК 19. Здатність проводити аналітичні дослідження з питань теорії та практики міжнародного торговельного та інвестиційного права.</p>
<p>ЗК 9. Здатність до вирішення проблем інноваційного характеру та до пошуку альтернативних рішень у професійній діяльності.</p>	<p>ПК 9. Здатність самостійно виявляти та досліджувати юридичні питання, що виникають у контексті правового регулювання міжнародних торговельних та інвестиційних відносин у різних сферах.</p> <p>ПК 13. Здатність оцінювати ступінь узгодження принципів лібералізації торгівлі з іншими соціальними цінностями: охороною здоров'я, навколишнього природного середовища, національної безпеки, трудової зайнятості населення та ін.</p> <p>ПК 14. Знання і розуміння міжнародно-правових стандартів у сфері гарантування та захисту прав іноземних суб'єктів торговельної та інвестиційної діяльності.</p> <p>ПК 17. Знання основних механізмів та процедур розв'язання спорів у міжнародному торговельному та інвестиційному праві та вміння відтворювати основні підходи та методики розгляду торговельних та інвестиційних спорів міжнародними судовими та арбітражними установами із застосуванням ігрового моделювання.</p> <p>ПК 18. Уміння використовувати інформаційні технології та бази даних у процесі збору та обробки інформації в межах конкретної тематики у сфері міжнародного торговельного та інвестиційного права.</p> <p>ПК 20. Здатність надавати кваліфіковані консультації та правові висновки стосовно окремих питань теорії та практики міжнародного торговельного та інвестиційного права.</p> <p>ПК 22. Здатність виявляти та оцінювати сучасні підходи до реформування міжнародного торговельного та інвестиційного законодавства, запровадження винятків з міркувань національної безпеки, міжнародної безпеки,</p>

	надзвичайних економічних ситуацій.
<p>ЗК 10. Уміння працювати (збирати, отримувати, систематизувати та синтезувати) з різноманітною інформацією, та великими обсягами інформації з різних джерел, аналізувати та критично-конструктивно її оцінювати з урахуванням крос-культурних особливостей суб'єктів міжнародних відносин.</p>	<p>ПК 5. Уміння визначати правовий статус різних учасників міжнародних відносин, обсяг їх міжнародної правосуб'єктності у відповідній сфері та можливості впливу на міжнародну торговельну політику.</p> <p>ПК 10. Уміння пояснювати особливості міжнародно-правового регулювання відносин у сфері транскордонного руху товарів та капіталів, специфіку компетенції різних учасників цих відносин.</p> <p>ПК 11. Знання і розуміння основних положень правового регулювання різноманітної діяльності суб'єктів міжнародного торговельного та інвестиційного права торговельного та інвестиційного права у сфері транскордонної комерційної та інвестиційної діяльності.</p> <p>ПК 12. Знання і розуміння специфіки забезпечення реалізації принципів недискримінації (режиму найбільшого сприяння та національного режиму) в міжнародному торговельному та інвестиційному праві.</p> <p>ПК 13. Здатність оцінювати ступінь узгодження принципів лібералізації торгівлі з іншими соціальними цінностями: охороною здоров'я, навколишнього природного середовища, національної безпеки, трудової зайнятості населення та ін.</p> <p>ПК 18. Уміння використовувати інформаційні технології та бази даних у процесі збору та обробки інформації в межах конкретної тематики у сфері міжнародного торговельного та інвестиційного права.</p> <p>ПК 19. Здатність проводити аналітичні дослідження з питань теорії та практики міжнародного торговельного та інвестиційного права.</p> <p>ПК 23. Здатність працювати з міжнародними актами в різних сферах міжнародних торговельних та інвестиційних відносин, у тому числі зі</p>

	статистичною та технічною документацією.
ЗК 11. Здатність використовувати новітні інформаційні та комунікативні технології у професійних цілях.	<p>ПК 18. Уміння використовувати інформаційні технології та бази даних у процесі збору та обробки інформації в межах конкретної тематики у сфері міжнародного торговельного та інвестиційного права.</p> <p>ПК 23. Здатність працювати з міжнародними актами в різних сферах міжнародних торговельних та інвестиційних відносин, у тому числі зі статистичною та технічною документацією.</p>
ЗК 12. Здатність формулювати особисту думку та доказово її представляти.	<p>ПК 1. Уміння аргументовано формулювати та висловлювати власну позицію стосовно актуальних проблем міжнародного торговельного та інвестиційного права.</p> <p>ПК 2. Знання загальнотеоретичних понять та концепцій та принципів міжнародного торговельного та інвестиційного права, їх кореляції з принципами інших галузей міжнародного публічного та приватного права, а також змісту, специфіки, сучасного стану розвитку основних інститутів галузі.</p> <p>ПК 3. Знання етапів становлення, періодизації розвитку, концепцій та підходів до визначення поняття міжнародного торговельного та інвестиційного права, та його місця в системі міжнародного публічного та приватного права.</p> <p>ПК 6. Здатність давати загальну міжнародно-правову характеристику провідним міжнародним міждержавним організаціям торговельного та інвестиційного секторів.</p> <p>ПК 8. Здатність правильно тлумачити та застосовувати норми міжнародного торговельного та інвестиційного права в професійній діяльності та пояснювати специфіку застосування різноманітних джерел міжнародного торговельного та</p>

	<p>інвестиційного права.</p> <p>ПК 16. Здатність виявляти недоліки сучасних підходів до правового регулювання окремих сфер міжнародних торговельних та інвестиційних відносин, пропонувати способи їхнього вдосконалення.</p> <p>ПК 20. Здатність надавати кваліфіковані консультації та правові висновки стосовно окремих питань теорії та практики міжнародного торговельного та інвестиційного права.</p> <p>ПК 21. Уміння аналізувати документи міжнародних організацій, міжнародних конференцій, міжнародних судових установ та характеризувати їхній вплив на регулювання різних сфер міжнародних торговельних та інвестиційних правовідносин.</p>
<p>ЗК 15. Здатність розуміти специфіку предметної сфери і професійної діяльності, приймати обґрунтовані, виважені рішення та усвідомлювати їх етичні наслідки.</p>	<p>ПК 2. . Знання загальнотеоретичних понять та концепцій та принципів міжнародного торговельного та інвестиційного права, їх кореляції з принципами інших галузей міжнародного публічного та приватного права, а також змісту, специфіки, сучасного стану розвитку основних інститутів галузі міжнародного торговельного та інвестиційного права.</p> <p>ПК 5. Уміння визначати правовий статус різних учасників міжнародних відносин, обсяг їх міжнародної правосуб'єктності у відповідній сфері та можливості впливу на міжнародну торговельну політику.</p> <p>ПК 8. Здатність правильно тлумачити та застосовувати норми міжнародного торговельного та інвестиційного права в професійній діяльності та пояснювати специфіку застосування різноманітних джерел міжнародного торговельного та інвестиційного права.</p> <p>ПК 10. Уміння пояснювати особливості міжнародно-правового регулювання відносин у сфері транскордонного руху товарів та капіталів, специфіку компетенції різних учасників цих відносин.</p> <p>ПК 12. Знання і розуміння специфіки забезпечення реалізації принципів недискримінації (режиму найбільшого сприяння та національного режиму) в</p>

	<p>міжнародному торговельному та інвестиційному праві.</p> <p>ПК 13. Здатність оцінювати ступінь узгодження принципів лібералізації торгівлі з іншими соціальними цінностями: охороною здоров'я, навколишнього природного середовища, національної безпеки, трудової зайнятості населення та ін.</p> <p>ПК 14. Знання і розуміння міжнародно-правових стандартів у сфері гарантування та захисту прав іноземних суб'єктів торговельної та інвестиційної діяльності.</p> <p>ПК 20. Здатність надавати кваліфіковані консультації та правові висновки стосовно окремих питань теорії та практики міжнародного торговельного та інвестиційного права.</p>
<p>ЗК 16. Здатність спілкуватися з представниками інших професійних груп різного рівня, з інших галузей знань та видів діяльності, а також здатність працювати в міжнародному фаховому середовищі.</p>	<p>ПК 1. Уміння аргументовано формулювати та висловлювати власну позицію стосовно актуальних проблем міжнародного торговельного та інвестиційного права.</p> <p>ПК 5. Уміння визначати правовий статус різних учасників міжнародних відносин, обсяг їх міжнародної правосуб'єктності у відповідній сфері та можливості впливу на міжнародну торговельну політику.</p> <p>ПК 9. Здатність самостійно виявляти та досліджувати юридичні питання, що виникають у контексті правового регулювання міжнародних торговельних та інвестиційних відносин у різних сферах.</p> <p>ПК 20. Здатність надавати кваліфіковані консультації та правові висновки стосовно окремих питань теорії та практики міжнародного торговельного та інвестиційного права.</p> <p>ПК 22. Здатність виявляти та оцінювати сучасні підходи до реформування міжнародного торговельного та інвестиційного законодавства, запровадження винятків з міркувань національної безпеки, міжнародної безпеки, надзвичайних економічних ситуацій.</p>
<p>СК – спеціальні компетентності (обрати компетентності згідно зі змістом навчальної дисципліни)</p>	

<p>СК 1 Здатність критично осмислювати проблеми та закономірності функціонування і розвитку міжнародних відносин, визначати тенденції розвитку світової політики, оцінювати вплив глобальних політичних процесів на національні правові, політичні та економічні системи.</p>	<p>ПК 1. Уміння аргументовано формулювати та висловлювати власну позицію стосовно актуальних проблем міжнародного торговельного та інвестиційного права.</p> <p>ПК 15. Здатність оцінювати ступінь ефективності правового регулювання окремих сфер міжнародних торговельних та інвестиційних відносин та визначати перспективи розвитку відповідної правової регламентації.</p> <p>ПК 16. Здатність виявляти недоліки сучасних підходів до правового регулювання окремих сфер міжнародних торговельних та інвестиційних відносин, пропонувати способи їхнього вдосконалення.</p> <p>ПК 22. Здатність виявляти та оцінювати сучасні підходи до реформування міжнародного торговельного та інвестиційного законодавства, запровадження винятків з міркувань національної безпеки, міжнародної безпеки, надзвичайних економічних ситуацій.</p>
<p>СК 3. Здатність самостійно забезпечувати юридичне представництво інтересів фізичних, юридичних осіб чи держави при розгляді справ у національних та міжнародних установах та організувати надання юридичних послуг.</p>	<p>ПК 2. Знання загальнотеоретичних понять та концепцій та принципів міжнародного торговельного та інвестиційного права, їх кореляції з принципами інших галузей міжнародного публічного та приватного права, а також змісту, специфіки, сучасного стану розвитку основних інститутів галузі.</p> <p>ПК 4. Здатність аналізувати правові явища, юридичні факти, правові норми та правовідносини, що стосуються предмета міжнародного торговельного та інвестиційного права.</p> <p>ПК 5. Уміння визначати правовий статус різних учасників міжнародних відносин, обсяг їх міжнародної правосуб'єктності у відповідній сфері та можливості впливу на міжнародну торговельну політику.</p> <p>ПК 8. Здатність правильно тлумачити та застосовувати норми міжнародного торговельного та інвестиційного права в професійній діяльності та пояснювати специфіку застосування різноманітних джерел міжнародного торговельного та інвестиційного права.</p> <p>ПК 17. Знання основних механізмів та процедур розв'язання спорів у</p>

	<p>міжнародному торговельному та інвестиційному праві та вміння відтворювати основні підходи та методики розгляду торговельних та інвестиційних спорів міжнародними судовими та арбітражними установами із застосуванням ігрового моделювання.</p> <p>ПК 20. Здатність надавати кваліфіковані консультації та правові висновки стосовно окремих питань теорії та практики міжнародного торговельного та інвестиційного права.</p> <p>ПК 21. Уміння аналізувати документи міжнародних організацій, міжнародних конференцій, міжнародних судових установ та характеризувати їхній вплив на регулювання різних сфер міжнародних торговельних та інвестиційних правовідносин.</p>
<p>СК 4. Здатність комплексно використовувати вузькоспеціалізовані знання у конкретних сферах регулювання міжнародного публічного права, міжнародного приватного права, європейського права для вирішення прикладних завдань.</p>	<p>ПК 2. Знання загальнотеоретичних понять та концепцій та принципів міжнародного торговельного та інвестиційного права, їх кореляції з принципами інших галузей міжнародного публічного та приватного права, а також змісту, специфіки, сучасного стану розвитку основних інститутів галузі.</p> <p>ПК 6. Здатність давати загальну міжнародно-правову характеристику провідним міжнародним міждержавним організаціям торговельного та інвестиційного секторів.</p> <p>ПК 10. Уміння пояснювати особливості міжнародно-правового регулювання відносин у сфері транскордонного руху товарів та капіталів, специфіку компетенції різних учасників цих відносин.</p> <p>ПК 11. Знання і розуміння основних положень правового регулювання різноманітної діяльності суб'єктів міжнародного торговельного та інвестиційного права у сфері транскордонної комерційної та інвестиційної діяльності.</p> <p>ПК 12. Знання і розуміння специфіки забезпечення реалізації принципів недискримінації (режиму найбільшого сприяння та національного режиму) в міжнародному торговельному та інвестиційному праві.</p>

	<p>ПК 13. Здатність оцінювати ступінь узгодження принципів лібералізації торгівлі з іншими соціальними цінностями: охороною здоров'я, навколишнього природного середовища, національної безпеки, трудової зайнятості населення та ін.</p> <p>ПК 14. Знання і розуміння міжнародно-правових стандартів у сфері гарантування та захисту прав іноземних суб'єктів торговельної та інвестиційної діяльності.</p> <p>ПК 17. Знання основних механізмів та процедур розв'язання спорів у міжнародному торговельному та інвестиційному праві та вміння відтворювати основні підходи та методики розгляду торговельних та інвестиційних спорів міжнародними судовими та арбітражними установами із застосуванням ігрового моделювання.</p> <p>ПК 21. Уміння аналізувати документи міжнародних організацій, міжнародних конференцій, міжнародних судових установ та характеризувати їхній вплив на регулювання різних сфер міжнародних торговельних та інвестиційних правовідносин.</p> <p>ПК 23. Здатність працювати з міжнародними актами в різних сферах міжнародних торговельних та інвестиційних відносин, у тому числі зі статистичною та технічною документацією.</p>
<p>СК 7. Здатність представляти інтереси України або фізичних і юридичних осіб у міжнародних судових установах, арбітражах, національних судах іноземних держав.</p>	<p>ПК 1. Уміння аргументовано формулювати та висловлювати власну позицію стосовно актуальних проблем міжнародного торговельного та інвестиційного права.</p> <p>ПК 4. Здатність аналізувати правові явища, юридичні факти, правові норми та правовідносини, що стосуються предмета міжнародного торговельного та інвестиційного права.</p> <p>ПК 5. Уміння визначати правовий статус різних учасників міжнародних відносин, обсяг їх міжнародної правосуб'єктності у відповідній сфері та можливості впливу на міжнародну торговельну політику.</p> <p>ПК 8. Здатність правильно тлумачити та застосовувати норми міжнародного торговельного та інвестиційного права в</p>

	<p>професійній діяльності та пояснювати специфіку застосування різноманітних джерел міжнародного торговельного та інвестиційного права.</p> <p>ПК 17. Знання основних механізмів та процедур розв'язання спорів у міжнародному торговельному та інвестиційному праві та вміння відтворювати основні підходи та методики розгляду торговельних та інвестиційних спорів міжнародними судовими та арбітражними установами із застосуванням ігрового моделювання.</p> <p>ПК 18. Уміння використовувати інформаційні технології та бази даних у процесі збору та обробки інформації в межах конкретної тематики у сфері міжнародного торговельного та інвестиційного права.</p> <p>ПК 20. Здатність надавати кваліфіковані консультації та правові висновки стосовно окремих питань теорії та практики міжнародного торговельного та інвестиційного права.</p> <p>ПК 21. Уміння аналізувати документи міжнародних організацій, міжнародних конференцій, міжнародних судових установ та характеризувати їхній вплив на регулювання різних сфер міжнародних торговельних та інвестиційних правовідносин.</p>
<p>СК 8. Здатність працювати і представляти інтереси України в міжнародних міжурядових організаціях.</p>	<p>ПК 1. Уміння аргументовано формулювати та висловлювати власну позицію стосовно актуальних проблем міжнародного торговельного та інвестиційного права.</p> <p>ПК 6. Здатність давати загальну міжнародно-правову характеристику провідним міжнародним міжурядовим організаціям торговельного та інвестиційного секторів.</p> <p>ПК 21. Уміння аналізувати документи міжнародних організацій, міжнародних конференцій, міжнародних судових установ та характеризувати їхній вплив на регулювання різних сфер міжнародних торговельних та інвестиційних правовідносин.</p> <p>ПК 23. Здатність працювати з міжнародними актами в різних сферах</p>

	<p>міжнародних торговельних та інвестиційних відносин, у тому числі зі статистичною та технічною документацією.</p>
<p>СК 11. Здатність забезпечувати імплементацію міжнародно-правових стандартів в окремі галузі національного законодавства.</p>	<p>ПК 10. Уміння пояснювати особливості міжнародно-правового регулювання відносин у сфері транскордонного руху товарів та капіталів, специфіку компетенції різних учасників цих відносин.</p> <p>ПК 11. Знання і розуміння основних положень правового регулювання різноманітної діяльності суб'єктів міжнародного торговельного та інвестиційного права у сфері транскордонної комерційної та інвестиційної діяльності.</p> <p>ПК 12. Знання і розуміння специфіки забезпечення реалізації принципів недискримінації (режиму найбільшого сприяння та національного режиму) в міжнародному торговельному та інвестиційному праві.</p> <p>ПК 13. Здатність оцінювати ступінь узгодження принципів лібералізації торгівлі з іншими соціальними цінностями: охороною здоров'я, навколишнього природного середовища, національної безпеки, трудової зайнятості населення та ін.</p> <p>ПК 14. Знання і розуміння міжнародно-правових стандартів у сфері гарантування та захисту прав іноземних суб'єктів торговельної та інвестиційної діяльності.</p> <p>ПК 16. Здатність виявляти недоліки сучасних підходів до правового регулювання окремих сфер міжнародних торговельних та інвестиційних відносини, пропонувати способи їхнього вдосконалення.</p> <p>ПК 18. Уміння використовувати інформаційні технології та бази даних у процесі збору та обробки інформації в межах конкретної тематики у сфері міжнародного торговельного та інвестиційного права.</p> <p>ПК 19. Здатність проводити аналітичні дослідження з питань теорії та практики міжнародного торговельного та інвестиційного права.</p>

<p>СК 12. Здатність здійснювати дослідження та/або запроваджувати інновації у різних галузях та інститутах міжнародного публічного права, міжнародного приватного права, права ЄС.</p>	<p>ПК 1. . Здатність проводити аналітичні дослідження з питань теорії та практики міжнародного торговельного та інвестиційного права.</p> <p>ПК 2. . Знання загальнотеоретичних понять та концепцій та принципів міжнародного торговельного та інвестиційного права, їх кореляції з принципами інших галузей міжнародного публічного та приватного права, а також змісту, специфіки, сучасного стану розвитку основних інститутів галузі.</p> <p>ПК 3. Знання етапів становлення, періодизації розвитку, концепцій та підходів до визначення поняття міжнародного торговельного та інвестиційного права, та його місця в системі міжнародного публічного та приватного права.</p> <p>ПК 4. Здатність аналізувати правові явища, юридичні факти, правові норми та правовідносини, що стосуються предмета міжнародного торговельного та інвестиційного права.</p> <p>ПК 5. Уміння визначати правовий статус різних учасників міжнародних відносин, обсяг їх міжнародної правосуб'єктності у відповідній сфері та можливості впливу на міжнародну торговельну політику.</p> <p>ПК 8. Здатність правильно тлумачити та застосовувати норми міжнародного торговельного та інвестиційного права в професійній діяльності та пояснювати специфіку застосування різноманітних джерел міжнародного торговельного та інвестиційного права.</p> <p>ПК 9. Здатність самостійно виявляти та досліджувати юридичні питання, що виникають у контексті правового регулювання</p> <p>ПК 15. Здатність оцінювати ступінь ефективності правового регулювання окремих сфер міжнародних торговельних та інвестиційних відносин та визначати перспективи розвитку відповідної правової регламентації.</p> <p>ПК 16. Здатність виявляти недоліки сучасних підходів до правового регулювання окремих сфер міжнародних торговельних та інвестиційних відносини, пропонувати способи їхнього</p>
--	--

	<p>вдосконалення.</p> <p>ПК 18. Уміння використовувати інформаційні технології та бази даних у процесі збору та обробки інформації в межах конкретної тематики у сфері міжнародного торговельного та інвестиційного права.</p> <p>ПК 19. Здатність проводити аналітичні дослідження з питань теорії та практики міжнародного торговельного та інвестиційного права.</p> <p>ПК 21. Уміння аналізувати документи міжнародних організацій, міжнародних конференцій, міжнародних судових установ та характеризувати їхній вплив на регулювання різних сфер міжнародних торговельних та інвестиційних правовідносин.</p> <p>ПК 22. Здатність виявляти та оцінювати сучасні підходи до реформування міжнародного торговельного та інвестиційного законодавства, запровадження винятків з міркувань національної безпеки, міжнародної безпеки, надзвичайних економічних ситуацій.</p> <p>ПК 23. Здатність працювати з міжнародними актами в різних сферах міжнародних торговельних та інвестиційних відносин, у тому числі зі статистичною та технічною документацією.</p>
<p>СК 14. Здатність застосовувати міждисциплінарний підхід в оцінці міжнародно-правових явищ та міжнародних відносин з використанням юридичного інструментарію.</p>	<p>ПК 2. Знання загальнотеоретичних понять та концепцій та принципів міжнародного торговельного та інвестиційного права, їх кореляції з принципами інших галузей міжнародного публічного та приватного права, а також змісту, специфіки, сучасного стану розвитку основних інститутів галузі.</p> <p>ПК 3. Знання етапів становлення, періодизації розвитку, концепцій та підходів до визначення поняття міжнародного торговельного та інвестиційного права, та його місця в системі міжнародного публічного та приватного права.</p> <p>ПК 4. Здатність аналізувати правові явища, юридичні факти, правові норми та правовідносини, що стосуються предмета міжнародного торговельного та</p>

	<p>інвестиційного права.</p> <p>ПК 13. Здатність оцінювати ступінь узгодження принципів лібералізації торгівлі з іншими соціальними цінностями: охороною здоров'я, навколишнього природного середовища, національної безпеки, трудової зайнятості населення та ін.</p> <p>ПК 22. Здатність виявляти та оцінювати сучасні підходи до реформування міжнародного торговельного та інвестиційного законодавства, запровадження винятків з міркувань національної безпеки, міжнародної безпеки, надзвичайних економічних ситуацій.</p> <p>ПК 23. Здатність працювати з міжнародними актами в різних сферах міжнародних торговельних та інвестиційних відносин, у тому числі зі статистичною та технічною документацією.</p>
<p>СК 16. Здатність працювати з міжнародною документацією (договорами, актами міжнародних організацій та органів, тощо), визначати їх правову природу, складати проекти й супровідну документацію українською й іноземними мовами.</p>	<p>ПК 2. Знання загальнотеоретичних понять та концепцій та принципів міжнародного торговельного та інвестиційного права, їх кореляції з принципами інших галузей міжнародного публічного та приватного права, а також змісту, специфіки, сучасного стану розвитку основних інститутів галузі.</p> <p>ПК 4. Здатність аналізувати правові явища, юридичні факти, правові норми та правовідносини, що стосуються предмета міжнародного торговельного та інвестиційного права.</p> <p>ПК 15. Здатність оцінювати ступінь ефективності правового регулювання окремих сфер міжнародних торговельних та інвестиційних відносин та визначати перспективи розвитку відповідної правової регламентації.</p> <p>ПК 18. Уміння використовувати інформаційні технології та бази даних у процесі збору та обробки інформації в межах конкретної тематики у сфері міжнародного торговельного та інвестиційного права.</p> <p>ПК 21. Уміння аналізувати документи міжнародних організацій, міжнародних конференцій, міжнародних судових установ та характеризувати їхній вплив на регулювання різних сфер міжнародних</p>

	<p>торговельних та інвестиційних правовідносин.</p> <p>ПК 23. Здатність працювати з міжнародними актами в різних сферах міжнародних торговельних та інвестиційних відносин, у тому числі зі статистичною та технічною документацією.</p>
<p>СК 21. Здатність ефективно комунікувати у міжнародному, мультикультурному середовищі з використанням знань у сфері міжнародного права, європейського права й міжнародних відносин.</p>	<p>ПК 1. Уміння аргументовано формулювати та висловлювати власну позицію стосовно актуальних проблем міжнародного торговельного та інвестиційного права.</p> <p>ПК 2. Знання загальнотеоретичних понять та концепцій та принципів міжнародного торговельного та інвестиційного права, їх кореляції з принципами інших галузей міжнародного публічного та приватного права, а також змісту, специфіки, сучасного стану розвитку основних інститутів галузі.</p> <p>ПК 6. Здатність давати загальну міжнародно-правову характеристику провідним міжнародним міжурядовим організаціям торговельного та інвестиційного секторів.</p> <p>ПК 9. Здатність самостійно виявляти та досліджувати юридичні питання, що виникають у контексті правового регулювання міжнародних торговельних та інвестиційних відносин у різних сферах.</p> <p>ПК 19. Здатність проводити аналітичні дослідження з питань теорії та практики міжнародного торговельного та інвестиційного права.</p> <p>ПК 21. Уміння аналізувати документи міжнародних організацій, міжнародних конференцій, міжнародних судових установ та характеризувати їхній вплив на регулювання різних сфер міжнародних торговельних та інвестиційних правовідносин.</p>

Карта результатів навчання здобувача вищої освіти, сформульованих у термінах компетентностей

Шифр та назва РН за спеціальністю і / або спеціалізацією	Модуль НД	Шифр та назва РН з навчальної дисципліни
ПРН – результати навчання за спеціальністю /спеціалізацією (обрати результати навчання згідно зі змістом навчальної дисципліни)		Результати навчання з навчальної дисципліни
ПРН 1. Аналізувати різноаспектні проблеми міжнародно-правового й національно-правового змісту і пропонувати шляхи їх вирішення.	№ 1	<p>РН НД 1.1. Демонструвати знання ключових понять, принципів, теорій та доктрин міжнародного торговельного та інвестиційного права.</p> <p>РН НД 1.5. Здійснювати критичний аналіз судової та арбітражної практики в справах, які стосуються вирішення міжнародних торговельних та інвестиційних спорів стосовно тлумачення та особливостей застосування міжнародно-правових норм у відповідній сфері.</p> <p>РН НД 1.7. Знаходити, самостійно вивчати й аналізувати вітчизняну та зарубіжну міжнародно-правову літературу в контексті дослідження актуальних проблем теорії та практики міжнародного торговельного та інвестиційного права.</p>
	№ 2	<p>РН НД 2.1. Виявляти проблеми правового регулювання в межах окремих інститутів міжнародного торговельного та інвестиційного права, пропонувати способи їхнього подолання відповідно до принципів міжнародного торговельного та інвестиційного права, основоположних принципів міжнародного права, загальних принципів права, практики міжнародних організацій та сучасного доктринального доробку з відповідної проблематики.</p> <p>РН НД 2.6. Демонструвати знання</p>

		<p>міжнародно-правових норм, спрямованих на забезпечення прав людини, у контексті подальшої лібералізації торговельної та інвестиційної діяльності.</p> <p>РН НД 2.7. Визначати міжнародно-правові та політичні заходи попередження надзвичайних економічних ситуацій у країнах що розвиваються або зазнали значних збитків внаслідок ведення військових дій, екологічних, техногенних катастроф, стихійного лиха.</p> <p>РН НД 2.8. Характеризувати актуальні проблеми сучасного розвитку міжнародних торговельних та інвестиційних відносин, виокремлювати напрями, пропонувати способи, ймовірні моделі та інструменти міжнародно-правової співпраці.</p>
<p>ПРН 4. Розуміти міжнародно-правову ситуацію, прогнозувати її розвиток, фахово і критично оцінювати події та явища зі сфери міжнародних відносин та світової політики, використовуючи юридичний інструментарій.</p>	<p>№ 1</p> <p>№ 2</p>	<p>РН НД 1.2. Здійснювати аналіз основних підходів до визначення природи та місця міжнародного торговельного та інвестиційного права в системі сучасного міжнародного публічного права, пропонувати та обґрунтовувати власні ідеї та пропозиції стосовно відповідної проблематики.</p> <p>РН НД 1.6. Виявляти знання основних етапів еволюції міжнародного торговельного та інвестиційного права, його основних інститутів, характеризувати сучасний стан та напрями подальшого розвитку міжнародно-правового торговельного та інвестиційного співробітництва в контексті глобалізації.</p> <p>РН НД 2.1. Виявляти проблеми правового регулювання в межах окремих інститутів міжнародного торговельного та інвестиційного права, пропонувати способи їхнього подолання відповідно до принципів міжнародного торговельного та інвестиційного права,</p>

		<p>основоположних принципів міжнародного права, загальних принципів права, практики міжнародних організацій та сучасного доктринального доробку з відповідної проблематики.</p> <p>РН НД 2.7. Визначати міжнародно-правові та політичні заходи попередження надзвичайних економічних ситуацій у країнах що розвиваються або зазнали значних збитків внаслідок ведення військових дій, екологічних, техногенних катастроф, стихійного лиха.</p> <p>РН НД 2.8. Характеризувати актуальні проблеми сучасного розвитку міжнародних торговельних та інвестиційних відносин, виокремлювати напрями, пропонувати способи, ймовірні моделі та інструменти міжнародно-правової співпраці.</p>
<p>ПРН 5. Здійснювати юридичне представництво клієнта в національних судах, міжнародних комерційних арбітражах, органах державної влади та місцевого самоврядування.</p>	<p>№ 1</p> <p>№ 2</p>	<p>РН РД 1.3 Демонструвати знання специфіки предмету, спеціальних принципів, джерел міжнародного торговельного та інвестиційного права, його системно-структурної будови.</p> <p>РН НД 1.4. Здійснювати логічний, критичний і системний аналіз міжнародних документів у сфері торговельної та інвестиційної діяльності: договорів, актів міжнародних організацій, конференцій тощо.</p> <p>РН НД 2.2. Розкривати особливості міжнародно-правової регламентації співробітництва держав у сфері забезпечення реалізації принципів недискримінації, національного режиму та режиму найбільшого сприяння у торговельній та інвестиційній сфері.</p> <p>РН НД 2.3. Характеризувати сучасний стан міжнародно-правової співпраці в сфері забезпечення узгодження принципів лібералізації торгівлі з іншими соціальними</p>

		з відповідної проблематики.
ПРН 11. Демонструвати навички спілкування з представниками інших професійних груп різного рівня, інших галузей знань та видів діяльності, а також здатність працювати в міжнародному, міжкультурному середовищі; організувати і вести переговори.	№ 1	<p>РН НД 1.1. Демонструвати знання ключових понять, принципів, теорій та доктрин міжнародного торговельного та інвестиційного права.</p> <p>РН НД 1.2. Здійснювати аналіз основних підходів до визначення природи та місця міжнародного торговельного та інвестиційного права в системі сучасного міжнародного публічного права, пропонувати та обґрунтовувати власні ідеї та пропозиції стосовно відповідної проблематики.</p> <p>відповідної проблематики.</p>
	№ 2	<p>РН НД 2.3. Характеризувати сучасний стан міжнародно-правової співпраці в сфері забезпечення узгодження принципів лібералізації торгівлі з іншими соціальними цінностями: охороною здоров'я, навколишнього природного середовища, національної безпеки, трудової зайнятості населення та ін.</p> <p>РН НД 2.7. Визначати міжнародно-правові та політичні заходи попередження надзвичайних економічних ситуацій у країнах що розвиваються або зазнали значних збитків внаслідок ведення військових дій, екологічних, техногенних катастроф, стихійного лиха.</p> <p>РН НД 2.11. Характеризувати стратегічні напрями зовнішньополітичної діяльності України у сфері зовнішньої торгівлі та іноземного інвестування, оцінювати результативність співпраці за відповідними спрямуваннями.</p>
ПРН 17. Проводити дослідження з міжнародно-правової тематики, застосовуючи першоджерела й прийоми правової інтерпретації складних комплексних проблем, що постають з цього дослідження, аргументувати висновки й	№ 1	РН НД 1.2. Здійснювати аналіз основних підходів до визначення природи та місця міжнародного торговельного та інвестиційного права в системі сучасного міжнародного публічного права, пропонувати та обґрунтовувати

<p>презентувати результати дослідження.</p>	<p>№ 2</p>	<p>власні ідеї та пропозиції стосовно відповідної проблематики.</p> <p>РН РД 1.3 Демонструвати знання специфіки предмету, спеціальних принципів, джерел міжнародного торговельного та інвестиційного права, його системно-структурної будови.</p> <p>РН НД 1.6. Виявляти знання основних етапів еволюції міжнародного торговельного та інвестиційного права, його основних інститутів, характеризувати сучасний стан та напрями подальшого розвитку міжнародно-правового торговельного та інвестиційного співробітництва в контексті глобалізації.</p> <p>РН НД 1.7. Знаходити, самостійно вивчати й аналізувати вітчизняну та зарубіжну міжнародно-правову літературу в контексті дослідження актуальних проблем теорії та практики міжнародного торговельного та інвестиційного права.</p> <p>РН НД 1.8 Характеризувати еволюцію та сучасний стан суб'єктів міжнародного торговельного та інвестиційного права, демонструвати знання тенденцій подальшого розширення кола суб'єктів міжнародного торговельного та інвестиційного права.</p> <p>РН НД 1.9. Визначати межі правосуб'єктності різних учасників міжнародних торговельних та інвестиційних відносин; дискутувати щодо обсягів компетенції юридичних осіб та їхніх об'єднань, неурядових організацій у міжнародних торговельних та інвестиційних правовідносинах.</p> <p>РН НД 2.2. Розкривати особливості міжнародно-правової регламентації співробітництва держав у сфері забезпечення</p>
---	------------	--

	<p>реалізації принципів недискримінації, національного режиму та режиму найбільшого сприяння у торговельній та інвестиційній сфері.</p> <p>РН НД 2.3. Характеризувати сучасний стан міжнародно-правової співпраці в сфері забезпечення узгодження принципів лібералізації торгівлі з іншими соціальними цінностями: охороною здоров'я, навколишнього природного середовища, національної безпеки, трудової зайнятості населення та ін.</p> <p>РН НД 2.4. Характеризувати етапи становлення міжнародно-правових стандартів у сфері гарантування та захисту прав іноземних суб'єктів торговельної та інвестиційної діяльності.</p> <p>РН НД 2.5. Визначати напрями міждержавного співробітництва та оновлення інституційних механізмів торговельного та інвестиційного права у відповідь на виклики міжнародній безпеці.</p> <p>РН НД 2.6. Демонструвати знання міжнародно-правових норм, спрямованих на забезпечення прав людини, у контексті подальшої лібералізації торговельної та інвестиційної діяльності.</p> <p>РН НД 2.7. Визначати міжнародно-правові та політичні заходи попередження надзвичайних економічних ситуацій у країнах що розвиваються або зазнали значних збитків внаслідок ведення військових дій, екологічних, техногенних катастроф, стихійного лиха.</p> <p>РН НД 2.8. Характеризувати актуальні проблеми сучасного розвитку міжнародних торговельних та інвестиційних відносин, виокремлювати напрями, пропонувати способи, ймовірні моделі та інструменти міжнародно-правової співпраці.</p>
--	---

		<p>РН НД 2.9. Виявляти знання основних механізмів, правил та процедур розв'язання спорів у міжнародному торговельному та інвестиційному праві.</p> <p>РН НД 2.10. Надавати на професійному рівні консультації щодо сутності й способів міжнародно-правового захисту прав та інтересів суб'єктів міжнародного торговельного та інвестиційного права.</p> <p>РН НД 2.11. Характеризувати стратегічні напрями зовнішньополітичної діяльності України у сфері зовнішньої торгівлі та іноземного інвестування, оцінювати результативність співпраці за відповідними спрямуваннями.</p> <p>РН НД 2.12. Здійснювати аналіз законодавства України на відповідність нормам міжнародного торговельного та інвестиційного права, формулювати пропозиції стосовно наближення національно-правових актів до відповідного правового доробку.</p>
<p>ПРН 19. Демонструвати знання еволюції, стану й перспектив розвитку правового регулювання різноманітних сфер міжнародного співробітництва, усвідомлювати наслідки конвергенції правових систем в умовах глобалізації та регіональної інтеграції.</p>	<p>№ 1</p>	<p>РН НД 1.1. Демонструвати знання ключових понять, принципів, теорій та доктрин міжнародного торговельного та інвестиційного права.</p> <p>РН НД 1.2. Здійснювати аналіз основних підходів до визначення природи та місця міжнародного торговельного та інвестиційного права в системі сучасного міжнародного публічного права, пропонувати та обґрунтовувати власні ідеї та пропозиції стосовно відповідної проблематики.</p> <p>РН НД 1.6. Виявляти знання основних етапів еволюції міжнародного торговельного та інвестиційного права, його основних інститутів, характеризувати сучасний стан та напрями подальшого розвитку міжнародно-правового</p>

	№ 2	<p>торговельного та інвестиційного співробітництва в контексті глобалізації.</p> <p>РН НД 1.8 Характеризувати еволюцію та сучасний стан суб'єктів міжнародного торговельного та інвестиційного права, демонструвати знання тенденцій подальшого розширення кола суб'єктів міжнародного торговельного та інвестиційного права.</p> <p>РН НД 2.1. Виявляти проблеми правового регулювання в межах окремих інститутів міжнародного торговельного та інвестиційного права, пропонувати способи їхнього подолання відповідно до принципів міжнародного торговельного та інвестиційного права, основоположних принципів міжнародного права, загальних принципів права, практики міжнародних організацій та сучасного доктринального доробку з відповідної проблематики.</p> <p>РН НД 2.12. Здійснювати аналіз законодавства України на відповідність нормам міжнародного торговельного та інвестиційного права, формулювати пропозиції стосовно наближення національно-правових актів до відповідного правового доробку.</p>
<p>ПРН 20. Демонструвати уміння вести юридичний бізнес, навички комплексного юридичного й економічного аналізу комерційного проекту, зокрема і міжнародного, з урахуванням ризиків.</p>	<p>№ 1</p> <p>№ 2</p>	<p>РН НД 1.9. Визначати межі правосуб'єктності різних учасників міжнародних торговельних та інвестиційних відносин; дискутувати щодо обсягів компетенції юридичних осіб та їхніх об'єднань, неурядових організацій у міжнародних торговельних та інвестиційних правовідносинах.</p> <p>РН НД 2.1. Виявляти проблеми правового регулювання в межах окремих інститутів міжнародного торговельного та інвестиційного права, пропонувати способи їхнього подолання відповідно до принципів</p>

		<p>міжнародного торговельного та інвестиційного права, основоположних принципів міжнародного права, загальних принципів права, практики міжнародних організацій та сучасного доктринального доробку з відповідної проблематики.</p> <p>РН НД 2.6. Демонструвати знання міжнародно-правових норм, спрямованих на забезпечення прав людини, у контексті подальшої лібералізації торговельної та інвестиційної діяльності.</p>
--	--	---

Додаток 3

Матриця зав'язків модулів навчальної дисципліни, результатів навчання та предметних компетентностей у програмі навчальної дисципліни

Результати навчання за навчальною дисципліною / модулями	П	П	П	П	П	П	П	П	П	П	П	П	П	П	П	П	П	П	П	П	П	П	П
	К	К	К	К	К	К	К	К	К	К	К	К	К	К	К	К	К	К	К	К	К	К	К
	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	1	1	1	1	1	1	1	1	1	2	2	2	2
Міжнародне торговельне та інвестиційне право/Модуль 1																							
РН НД 1.1.		•	•	•	•		•																
РН НД 1.2.	•			•			•		•	•	•	•	•	•									
РН НД 1.3.		•		•				•	•														
РН НД 1.4.															•	•						•	
РН НД 1.5.								•								•						•	
РН НД 1.6.		•	•			•										•							•
РН НД 1.7.									•									•				•	•
РН НД 1.8.						•	•																
РН НД 1.9.						•	•																
Міжнародне торговельне та інвестиційне право / Модуль 2																							
РН НД 2.1.									•			•	•		•	•							•
РН НД 2.2.									•	•	•	•	•	•									
РН НД 2.3.											•	•	•										
РН НД 2.4.																							•
РН НД 2.5.																							•
РН НД 2.6.																							•
РН НД 2.7.											•												•
РН НД 2.8.													•	•	•								
РН НД 2.9.																	•					•	
РН НД 2.10	•								•							•				•	•		•
РН НД 2.11																•							•
РН НД 2.12																•		•	•				