

**Національний юридичний університет імені Ярослава Мудрого**

**Кафедра цивільного права №1**

**РОБОЧА ПРОГРАМА НАВЧАЛЬНОЇ ДИСЦИПЛІНИ**

**«Міжнародне контрактне право»**

**Рівень вищої освіти** – другий (магістерський) рівень

**Ступінь вищої освіти** – магістр

**Галузь знань** – 08 «Право»

**Спеціальність** – 081 «Право»

**Статус навчальної дисципліни** – за вибором студента

**Рік набору** – 2022

Харків 2022

**Робоча програма навчальної дисципліни «Міжнародне контрактне право»** для здобувачів вищої освіти другого (магістерського) рівня вищої освіти галузі знань 08 «Право» спеціальності 081 «Право». Харків: Нац. юрид. ун-т імені Ярослава Мудрого, 2022. 22 с.

Розробник:  
Карнаух Богдан Петрович,  
кандидат юридичних наук, доцент

Затверджено на засіданні кафедри цивільного права №1  
(протокол № 11 від 21 червня 2022 р.)

*Завідувач кафедри* – Борисова Валентина Іванівна, кандидатка юридичних наук, професорка

## Зміст

1. Опис навчальної дисципліни.....	4
2. Очікувані результати навчання.....	5
3. Зміст програми навчальної дисципліни.....	8
4. Обсяг і структура навчальної дисципліни.....	10
4.1. Для здобувачів вищої освіти денної форми навчання.....	10
4.2. Для здобувачів вищої освіти заочної форми навчання.....	11
5. Форми педагогічного контролю та засоби оцінювання результатів навчання .....	12
6. Критерії оцінювання результатів навчання.....	13
7. Педагогічний контроль для здобувачів вищої освіти денної/заочної форми навчання.....	16
8. Навчально-методичне та інформаційне забезпечення навчальної дисципліни.....	16

### 1. Опис навчальної дисципліни

Робоча програма навчальної дисципліни «Міжнародне контрактне право» розроблена відповідно до освітньо-професійної програми «Право» другого (магістерського) рівня вищої освіти галузі знань 08 «Право» спеціальності 081 «Право».

Найменування показників	Галузь знань, спеціальність, рівень освіти	Дидактична структура навчальної дисципліни	
		денна форма навчання	заочна форма навчання
Кількість кредитів ЄКТС – 4,0	Галузь знань – 08 «Право»	За вибором	За вибором
Кількість модулів – 2		Рік підготовки: 2022/2023	Рік підготовки: 2022/2023
	Спеціальність – 081 «Право»	семестр	семестр
Загальна кількість годин - 120		1/2	1/2
	Рівень освіти – другий (магістерський)	<b>Лекції</b>	<b>Лекції</b>
		20 год.	6 год.
		<b>Практичні/семінарські заняття</b>	<b>Практичні/семінарські заняття</b>
		20 год.	4 год.
		<b>Самостійна робота</b>	<b>Самостійна робота</b>
		80 год.	110 год.
Тижневих годин для денної форми навчання: аудиторних – 2 - 4, самостійної роботи студента - 4 - 6.		Види контролю: поточний контроль; підсумковий контроль знань (диференційований і залік)	Види контролю: поточний контроль; підсумковий контроль знань (диференційовані й залік)

**Мета навчальної дисципліни** – формування системи наукових знань про контрактне (договірне) право в його застосуванні до міжнародних комерційних транзакцій.

#### **Завдання:**

– формування системи теоретичних знань про особливості міжнародних комерційних договорів порівняно із договорами, що існують виключно в межах одного національного правопорядку;

- опанування порядком укладення міжнародних комерційних договорів;
- засвоєння вимог до дійсності міжнародних комерційних контрактів та розуміння наслідків їх недодержання;
- здобуття знань про диспозитивні норми щодо належного виконання міжнародних комерційних контрактів;
- визначення наслідків порушення міжнародних комерційних контрактів.

**Пререквізити:** Цивільне право України (частина перша); Цивільне право України (частина друга); Цивільний процес.

**Кореквізити:** Приватне право: сучасні доктрини в судовій та правозастосовній практиці; Порівняльне правознавство.

## 2. Очікувані результати навчання

У результаті засвоєння навчальної дисципліни здобувач вищої освіти повинен демонструвати такі результати навчання:

РН-1.	Демонструвати знання й розуміння змісту, походження, структури та основних принципів права міжнародних комерційних договорів.
РН-2.	Демонструвати розуміння процесів інтернаціоналізації договірної права в умовах глобалізованої ринкової економіки.
РН-3.	Розуміти сутність а-національного (транс-національного) права та його ролі у регламентації міжнародних комерційних транзакцій.
РН-4.	Розуміти сутність <i>lex mercatoria</i> та його місця серед інших джерел права міжнародної торгівлі.
РН-5.	Працювати із джерелами транснаціонального права і <i>lex mercatoria</i> .
РН-6.	Інтерпретувати й критично оцінювати рішення національних судів та міжнародних комерційних арбітражів у справах, що виникають із міжнародних комерційних договорів.
РН-7.	Обґрунтовувати науково власну позицію у спорі, який виникає із міжнародного комерційного договору.
РН-8.	Виявляти й аналізувати новітні тенденції та інновації у сфері правової регламентації міжнародних комерційних договорів.
РН-9.	Застосовувати методи економічного аналізу з метою оцінки

	ефективності юридичної практики.
PH-10.	Оцінювати ефективність різних договірних застережень (клаузул), поширених у міжнародній комерційній практиці.
PH-11.	Застосовувати основні принципи і прийоми інтерпретації міжнародних комерційних договорів.
PH-12.	Користуватися методом доповнювального тлумачення договору та визначати кордони допустимості такого тлумачення.

Викладання навчальної дисципліни забезпечує формування у здобувача вищої освіти загальних і спеціальних компетентностей та досягнення результатів навчання, визначених стандартом вищої освіти відповідної спеціальності та освітньо-професійною програмою «Право», а саме:

***Загальних компетентностей:***

ЗК2. Здатність проводити дослідження на відповідному рівні.

ЗК4. Здатність до адаптації та дії в новій ситуації.

ЗК6. Здатність генерувати нові ідеї (креативність).

ЗК7. Здатність приймати обґрунтовані рішення.

ЗК1.1. Здатність вирішувати проблеми інноваційного характеру.

ЗК1.3. Здатність формулювати особисту думку та доказово її представляти.

ЗК1.5. Здатність до лідерства, відповідальності, ухвалення неупереджених і вмотивованих рішень.

***Спеціальних компетентностей:***

СК1. Здатність застосовувати принципи верховенства права для розв'язання складних задач і проблем, у тому числі, у ситуаціях правової невизначеності.

СК2. Здатність аналізувати та оцінювати вплив правової системи Європейського Союзу на правову систему України.

СК3. Здатність аналізувати та оцінювати вплив Конвенції про захист прав людини та основоположних свобод, а також практики Європейського суду з прав людини на розвиток правової системи та правозастосування в Україні.

СК10. Здатність ухвалювати рішення у ситуаціях, що вимагають

системного, логічного та функціонального тлумачення норм права, а також розуміння особливостей практики їх застосування.

СК15. Здатність самостійно готувати проекти актів правозастосування, враховуючи вимоги щодо їх законності, обґрунтованості та вмотивованості.

СК1.1. Здатність аналізувати механізми оцінки ефективності юридичної практики за напрямками (галузями) юридичної діяльності.

СК1.2. Здатність демонструвати знання й розуміння правових систем в умовах глобалізації.

СК1.5. Здатність вирішувати колізійні проблеми правового регулювання суспільних відносин.

### ***Програмних результатів навчання:***

ПРН1. Оцінювати природу та характер суспільних процесів і явищ, і виявляти розуміння меж та механізмів їх правового регулювання.

ПРН6. Обґрунтовано формулювати свою правову позицію, вміти опонувати, оцінювати докази та наводити переконливі аргументи.

ПРН7. Дискутувати зі складних правових проблем, пропонувати і обґрунтовувати варіанти їх розв'язання.

ПРН9. Генерувати нові ідеї та використовувати сучасні технології у наданні правничих послуг.

ПРН10. Аналізувати взаємодію міжнародного права та міжнародно-правових систем з правовою системою України на основі усвідомлення основних сучасних правових доктрин, цінностей та принципів функціонування права.

ПРН14. Обґрунтовувати правову позицію на різних стадіях правозастосування.

ПРН15. Мати практичні навички розв'язання проблем, пов'язаних з реалізацією процесуальних функцій суб'єктів правозастосування.

ПРН1.4. Характеризувати особливості інноваційної діяльності та інноваційного менеджменту у правовій сфері.

ПРН1.5. Демонструвати знання та розуміння механізму подолання

правових колізій в правозастосовній практиці.

### 3. Зміст програми навчальної дисципліни

Модуль 1. Загальна частина міжнародного контрактного права

*Джерела права міжнародної торгівлі. Поняття Lex Mercatoria.* Поняття права міжнародної торгівлі. Джерела права міжнародної торгівлі: (а) міжнародні договори (конвенції); (б) національне право; (в) а-національне (транснаціональне) право: (і) кодифіковані комерційні звичаї; (ii) загальні принципи права і не кодифіковані комерційні звичаї; (iii) практика судів та арбітражів; (iv) стандартизовані, модельні контракти; (v) «м'яке» право; (vi) правова доктрина. Поняття *Lex Mercatoria* та його місце серед джерел права міжнародної торгівлі. Основні принципи права міжнародної торгівлі.

*Укладення договору в міжнародній комерційній практиці.* Поняття договору. «Договір» як полісемантичний термін. Відмітні риси міжнародних комерційних договорів. Оферта і акцепт як парадигмальний спосіб укладення договору. Оферта: (а) визначення оферти; (б) визначення часу, упродовж якого оферта є чинною: (і) точка початку відліку строку чинності оферти, (ii) відкликання, скасування і відхилення оферти. Акцепт: (а) визначення акцепту; (б) час для акцептування; (в) запізнілий акцепт. Переддоговірна відповідальність. Недобросовісне ведення переговорів. Специфічні проблеми, пов'язані із застосуванням стандартних форм при укладенні договорів. Представництво під час укладення міжнародних комерційних договорів.

*Дійсність договорів.* Достатність самої лише домовленості в міжнародній комерції на противагу національним правилам (стосовно форми, каузи, зустрічного надання тощо). Підстави недійсності договору: (а) брак дієздатності; (б) вади волі: (і) помилка; (ii) обман; (iii) погрози; (iv) надмірна нерівновага; (в) незаконність. Юридичні наслідки недійсності договору.

*Зміст договору та його тлумачення.* Поняття договірної умови. Відмінність між умовами, що висловлені прямо, та імплікованими умовами. Джерела імплікованих умов. Критерії щодо того, як відрізнити зобов'язання



досягти результату від зобов'язання докласти максимальних зусиль. Підхід Рене Демога. Диспозитивні норми щодо (а) якості виконання; (б) ціни; (в) строку дії договору. Умовні договори: відкладальні і скасувальні умови. Основні принципи тлумачення договорів.

*Сторони в договорі.* Поняття боржника і кредитора. Множинність боржників: (а) солідарні зобов'язання; (б) роздільні зобов'язання. Множинність кредиторів: (а) роздільні вимоги; (б) солідарні вимоги; (в) спільні вимоги. Відчужуваність і відчуження прав. Переведення боргів. Переведення договорів та його відмінність від переведення прав.

*Виконання договору.* Загальні правила щодо виконання договору: (а) час виконання, завчасне виконання; (б) виконання за один раз і виконання частинами, часткове виконання; (в) порядок виконання; (г) місце виконання. Спеціальні правила виконання грошових зобов'язань. Виконання, для його необхідний дозвіл публічної влади. Ускладнення: поняття та наслідки.

*Порушення договору та засоби захисту на випадок порушення договору.* Поняття порушення договору. Пробачне і непробачне порушення. Значення вини в договірному праві. Застереження про обмеження чи виключення відповідальності. Форс-мажорне застереження. Засоби захисту в разі порушення договору: (а) виконання в натурі (у тому числі виправлення недоліків і заміна неналежного виконання); (б) розірвання; (в) збитки; (г) притримання виконання; (д) проценти на грошові кошти. Правила щодо сумісності кількох засобів захисту.

## Модуль 2. Особлива частина міжнародного контрактного права

*Договір міжнародної купівлі-продажу товарів.* Поняття договору міжнародної купівлі-продажу товарів. Протиставлення комерційних та споживчих договорів купівлі-продажу. Укладення договору міжнародної купівлі-продажу товарів. Зобов'язання продавця та засоби захисту в разі порушення договору продавцем. Зобов'язання покупця та засоби захисту в разі порушення договору покупцем. Перехід ризиків і передання права власності. Інкотермс.

*Договори міжнародного перевезення товарів: загальні зауваги.* Поняття договору міжнародного перевезення товарів. Типи договорів міжнародного перевезення товарів залежно від виду транспорту; відповідні міжнародні конвенції. Належна форма укладення договору міжнародного перевезення товарів. Транспортні документи. Зобов'язання перевізника. Відповідальність перевізника: (а) період відповідальності; (б) підстави відповідальності; (в) межі відповідальності. Зобов'язання і відповідальність відправника.

*Договори міжнародного фінансового лізингу.* Поняття та істотні ознаки договору міжнародного фінансового лізингу. Права та обов'язки лізингодавця. Права та обов'язки лізингоодержувача. Відповідальність постачальника.

#### **4.Обсяг і структура навчальної дисципліни**

##### **4.1. Для здобувачів вищої освіти денної форми навчання**

№ п/п	Дата проведення (згідно розкладу)	Тематика навчального курсу	Обсяг у годинах			
			Усього	У тому числі		
				Лекції	Практичні заняття, семінарські заняття, колоквіуми тощо	Самостійна робота
		<b>Модуль 1. Загальна частина</b>				
1		<b>Тема 1.</b> Джерела права міжнародної торгівлі.	12	2	2	8
2		<b>Тема 2.</b> Укладення договору в міжнародній комерційній практиці	12	2	2	8
3		<b>Тема 3.</b> Дійсність договорів.	12	2	2	8
4		<b>Тема 4.</b> Зміст договору та його тлумачення.	12	2	2	8
5		<b>Тема 5.</b> Сторони в договорі.	12	2	2	8

6		<b>Тема 6.</b> Виконання договору.	12	2	2	8
7		<b>Тема 7.</b> Порушення договору та засоби захисту.	12	2	2	8
		Разом	84	14	14	56
		<b>Модуль 2.</b> <b>Особлива частина</b>				
8		<b>Тема 1.</b> Договір міжнародної купівлі-продажу товарів.	12	2	2	8
9		<b>Тема 2.</b> Договори міжнародного перевезення товарів.	12	2	2	8
10		<b>Тема 3.</b> Договори міжнародного фінансового лізингу.	12	2	2	8
		Разом	36	6	6	24
		<b>Усього годин / кредитів ECTS</b>	<b>120/4,0</b>	<b>20</b>	<b>20</b>	<b>80</b>

*4.2. Для здобувачів вищої освіти заочної форми навчання*

№ п/п	Дата проведення (згідно розкладу)	Тематика навчального курсу	Обсяг у годинах			
			Усього	У тому числі		
				Лекції	Практичні заняття, семінарські заняття, колоквіуми тощо	Самостійна робота
		<b>Модуль 1.</b> <b>Загальна частина</b>				
1		<b>Тема 1.</b> Джерела права міжнародної торгівлі.	13	2	-	11
2		<b>Тема 2.</b> Укладення договору в міжнародній комерційній	15	2	2	11

		практиці.				
3		<b>Тема 3.</b> Дійсність договорів.	11	-	-	11
4		<b>Тема 4.</b> Зміст договору та його тлумачення.	11	-	-	11
5		<b>Тема 5.</b> Сторони в договорі.	11	-	-	11
6		<b>Тема 6.</b> Виконання договору.	11	-	-	11
7		<b>Тема 7.</b> Порухення договору та засоби захисту.	15	2	2	11
		Разом	87	6	4	77
		<b>Модуль 2. Особлива частина</b>				
8		<b>Тема 1.</b> Договір міжнародної купівлі-продажу товарів.	11	-	-	11
9		<b>Тема 2.</b> Договори міжнародного перевезення товарів.	11	-	-	11
10		<b>Тема 3.</b> Договори міжнародного фінансового лізингу.	11	-	-	11
		Разом	33	-	-	33
		<b>Усього годин / кредитів ECTS</b>	<b>120/4,0</b>	<b>6</b>	<b>4</b>	<b>110</b>

### ***5. Форми педагогічного контролю та засоби оцінювання результатів навчання***

Оцінювання результатів засвоєння навчальної дисципліни «Міжнародне контрактне право» передбачає проведення поточного та підсумкового контролю і здійснюється на основі накопичувальної бально-рейтингової системи.

*Поточний контроль знань* включає:

- контроль якості засвоєння студентами програмного матеріалу навчальної дисципліни на практичних заняттях із застосуванням таких засобів:

усне, письмове або експрес-опитування, вирішення практичних завдань або задач, участь у розробці кейсу, захист есе або реферату за ініціативи студента. Поточний контроль має на меті перевірку рівня підготовки студента у вивченні поточного матеріалу. У ході практичного заняття студент може отримати оцінку за чотирибальною шкалою (0, 3, 4, 5);

- контроль якості засвоєння студентами програмного матеріалу навчальної дисципліни, що проводиться наприкінці модулів у формі колоквіумів.

Обов'язковою формою самостійної роботи студентів є підготовка індивідуальної підсумкової письмової роботи. Максимальна кількість балів за результатами захисту індивідуальної підсумкової письмової роботи – 20 балів.

Формою підсумкового контролю знань здобувачів вищої освіти з навчальної дисципліни є диференційований залік. Мінімальна кількість балів для отримання диференційованого заліку – 60 балів.

Розподіл балів між формами організації освітнього процесу і видами контрольних заходів:

Поточний контроль					Підсумкова оцінка знань (диференційований залік)
Модуль № 1		Модуль № 2		Самостійна робота студентів	
п/з	Колоквіум	п/з	Колоквіум		
max 30	max 20	max 10	max 20	max 20	max 100

### **6. Критерії оцінювання результатів навчання**

Вид контролю	Кількість балів	Критерії (за кожною з оцінок)
Поточний	Max 5	Відмінне засвоєння навчального матеріалу з теми, можливі окремі несуттєві недоліки.

контроль на практичному занятті	4	Добре засвоєння матеріалу з теми, але є окремі помилки.
	3	Задовільний рівень засвоєння матеріалу, значна кількість помилок.
	Min 0	Незадовільний рівень засвоєння матеріалу.
Колоквіум	Max 20	Результати опрацювання матеріалу високі, можлива незначна кількість несугтєвих помилок.
	10	Задовільний рівень засвоєння матеріалу, значна кількість помилок.
	Min 0	Незадовільний рівень засвоєння матеріалу.
Індивідуальна підсумкова письмова робота	Max 20	Робота оформлена відповідно до вимог кафедри. Робота не містить методологічних помилок, є посилання на джерела та власні висновки. При захисті продемонстровані глибокі знання теми, а також доведеність висновків, позицій, класифікацій тощо.
	15	Робота оформлена відповідно до вимог кафедри. Робота містить незначні методологічні помилки, є посилання на джерела, є власні висновки. При захисті продемонстровані достатні знання теми, а також доведеність висновків, позицій, класифікацій тощо.
	10	Робота оформлена відповідно до вимог кафедри, але з незначними помилками. Робота містить методологічні та змістовні помилки, є посилання на джерела, є власні висновки. При захисті продемонстровані достатні знання теми, але виникли проблеми з аргументації окремих понять та суджень у роботі, доведеність висновків.
	5	Робота оформлена з помилками та порушеннями кафедральних вимог щодо форми роботи. Робота містить методологічні та змістовні помилки, використано недостатню кількість джерел для обґрунтування дослідження та висновків. При захисті виникли труднощі щодо розкриття змісту теми, наведення аргументів стосовно окремих положень роботи та обґрунтованості і доведеності висновків.
	0	Робота оформлена неналежним чином, без посилання на джерела та містить методологічні помилки. При захисті автор роботи не може продемонструвати знання з обраної теми, навести аргументацію понять та здійснити аналіз інформації. Робота виконана з порушенням вимог академічної доброчесності.
Диференційований залік	100	1. Всебічне, систематичне і глибоке знання матеріалу, передбаченого програмою навчальної дисципліни, у тому числі орієнтація в основних наукових доктринах і концепціях навчальної дисципліни. 2. Засвоєння основної та додаткової літератури, рекомендованої кафедрою.

зараховано		3. Здатність до самостійного поповнення знань з навчальної дисципліни й використання отриманих знань у практичній роботі.
	90	1. Повне знання матеріалу, передбаченого програмою навчальної дисципліни. 2. Засвоєння основної літератури та знайомство з додатковою літературою, рекомендованою кафедрою. 3. Здатність до самостійного поповнення знань з дисципліни, розуміння їх значення для практичної роботи.
	85	1. Достатньо повне знання матеріалу, передбаченого програмою навчальної дисципліни, за відсутності у відповіді суттєвих помилок. 2. Засвоєння основної літератури, рекомендованої кафедрою. 3. Здатність до самостійного поповнення знань з дисципліни, розуміння їх значення для практичної роботи.
	75	1. Знання основного матеріалу, передбаченого програмою навчальної дисципліни, в обсязі, достатньому для подальшого навчання і майбутньої роботи за професією. 2. Засвоєння основної літератури, рекомендованої кафедрою. 3. Помилки й суттєві неузгодженості у відповіді на заліку за наявності знань для їх самостійного усунення або за допомогою викладача.
	70	1. Знання основного матеріалу, передбаченого програмою навчальної дисципліни, в обсязі, достатньому для подальшого навчання і майбутньої роботи за професією. 2. Ознайомлення з основною літературою, рекомендованою кафедрою. 3. Помилки у відповіді на заліку за наявності знань для усунення найсуттєвіших помилок за допомогою викладача.
	60	1. Прогалини в знаннях з певних частин основного матеріалу, передбаченого програмою навчальної дисципліни. 2. Наявність помилок у відповіді на питання на заліку.
не зараховано	55	1. Відсутність знань значної частини основного матеріалу, передбаченого програмою навчальної дисципліни. 2. Неможливість продовжити навчання або здійснювати професійну діяльність без проходження повторного курсу з цієї дисципліни.

**7. Педагогічний контроль для здобувачів вищої освіти денної/заочної форми навчання**

**Шкала підсумкового педагогічного контролю**

Оцінка за шкалою ECTS	Визначення	Оцінка за національною шкалою для заліку	Оцінка за 100-бальною шкалою, що використовується в НЮУ
<b>A</b>	<b>Відмінно</b> – відмінне виконання, лише з незначною кількістю помилок	зараховано	90 – 100
<b>B</b>	<b>Дуже добре</b> – вище середнього рівня з кількома помилками		80 – 89
<b>C</b>	<b>Добре</b> – у цілому правильна робота з певною кількістю незначних помилок		75 – 79
<b>D</b>	<b>Задовільно</b> – непогано, але зі значною кількістю недоліків		70 – 74
<b>E</b>	<b>Достатньо</b> – виконання задовольняє мінімальні критерії		60 – 69
<b>FX</b>	<b>Незадовільно</b> – потрібно попрацювати перед тим, як перескладати	не зараховано	35 – 59
<b>F</b>	<b>Незадовільно</b> – необхідна серйозна подальша робота, обов'язковий повторний курс		0 – 34

**8. Навчально-методичне та інформаційне забезпечення навчальної дисципліни**

*Нормативно-правові акти*

1. Єдинообразные правила, касающиеся договорных условий о согласованной сумме, причитающейся в случае неисполнения обязательств :  
 Міжнародний документ від 29.06.1983 р. URL:  
[https://uncitral.un.org/ru/texts/salegoods/contractualtexts/failure\\_of\\_performance](https://uncitral.un.org/ru/texts/salegoods/contractualtexts/failure_of_performance)  
 (дата звернення: 15.06.2022).



2. Інкотермс. Офіційні правила тлумачення торговельних термінів Міжнародної торгової палати : правила Міжнародної торгової палати від 01.01.2000 р. Дата оновлення: 01.01.2011. URL: [https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/988\\_007#Text](https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/988_007#Text) (дата звернення: 15.06.2022).
3. Конвенція ООН о договорах полностью или частично морской международной перевозки грузов (Роттердамские правила) : Конвенція ООН від 11.12.2008 р. URL: [https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/995\\_k30#Text](https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/995_k30#Text) (дата звернення: 15.06.2022).
4. Конвенція ООН об использовании электронных сообщений в международных договорах : Конвенція ООН від 23.11.2005 р. URL: [https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/995\\_e71#Text](https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/995_e71#Text) (дата звернення: 15.06.2022).
5. Конвенція ООН об уступке дебиторской задолженности в международной торговле : Конвенція ООН від 12.12.2001 р. URL: [https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/995\\_a37#Text](https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/995_a37#Text) (дата звернення: 15.06.2022).
6. Конвенція ООН про морське перевезення вантажів : Конвенція ООН від 31.03.1978 р. URL: [https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/995\\_391#Text](https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/995_391#Text) (дата звернення: 15.06.2022).
7. Конвенція про договір міжнародного автомобільного перевезення вантажів (КДПВ) : Конвенція ООН від 19.05.1956 р. URL: [https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/995\\_234#Text](https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/995_234#Text) (дата звернення: 15.06.2022).
8. Конвенція про міжнародні залізничні перевезення (КОТІФ) : Конвенція ООН від 09.05.1980 р. URL: [https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/994\\_291#Text](https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/994_291#Text) (дата звернення: 15.06.2022).
9. Конвенція про уніфікацію деяких правил міжнародних повітряних перевезень : Конвенція ООН від 03.06.1999 р. URL: [https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/994\\_291#Text](https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/994_291#Text) (дата звернення: 15.06.2022).
10. Конвенція УНІДРУА про міжнародний фінансовий лізинг : Конвенція ООН від 28.05.1988 р. URL: [https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/995\\_263#Text](https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/995_263#Text) (дата звернення: 15.06.2022).

11. Про зовнішньоекономічну діяльність : Закон України від 16.04.1991 р. № 959-ХІІ. Дата оновлення: 01.08. 2022. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/959-12#Text> (дата звернення: 06.08.2022).
12. Про міжнародне приватне право : Закон України від 23.06.2005 р. № 2709-ІV. Дата оновлення: 06.10.2021. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/2709-15#Text> (дата звернення: 06.08.2022).
13. Common European Sales Law. The Commission's proposal for a regulation (COM(2011) 635 final). URL: <https://www.beuc.eu/sites/default/files/publications/2012-00202-01-e.pdf> (дата звернення: 15.06.2022).
14. Convention on Agency in the International Sale of Goods (Geneva, 17 February 1983). URL: <https://www.unidroit.org/wp-content/uploads/2021/06/agency-convention1983.pdf> (дата звернення: 15.06.2022).
15. Convention relating to a Uniform Law on the Formation of Contracts for the International Sale of Goods (The Hague, 1 July 1964). URL: <https://www.unidroit.org/instruments/international-sales/ulfc-1964/> (дата звернення: 15.06.2022).
16. Draft Common Frame of Reference. URL: <https://sakig.pl/wp-content/uploads/2019/01/dfcr.pdf> (дата звернення: 15.06.2022).
17. Model Clauses for Use by Parties of the UNIDROIT Principles of International Commercial Contracts. URL: <https://www.unidroit.org/instruments/commercial-contracts/upicc-model-clauses/> (дата звернення: 15.06.2022).
18. Principles of European Contract Law. URL: [https://www.trans-lex.org/400200/\\_pecl/](https://www.trans-lex.org/400200/_pecl/) (дата звернення: 15.06.2022).
19. UN Convention on Contracts for the International Sale of Goods. URL: [https://uncitral.un.org/sites/uncitral.un.org/files/media-documents/uncitral/en/19-09951\\_e\\_ebook.pdf](https://uncitral.un.org/sites/uncitral.un.org/files/media-documents/uncitral/en/19-09951_e_ebook.pdf) (дата звернення: 15.06.2022).

20. UNIDROIT Model Law on Leasing. URL: <https://www.unidroit.org/instruments/leasing/model-law/> (дата звернення: 15.06.2022).
21. UNIDROIT Principles of International Commercial Contracts (2016). URL: <https://www.unidroit.org/wp-content/uploads/2021/06/Unidroit-Principles-2016-English-bl.pdf> (дата звернення: 15.06.2022).

### *Основна література*

1. Діковська, І.А. Принципи правового регулювання міжнародних приватних договірних зобов'язань : монографія. Київ : Юрінком Інтер, 2014. 464 с.
2. Договірне право України. Загальна частина : навч. посіб. / за ред. О. В. Дзери. Київ : Юрінком Інтер, 2018. 896 с.
3. Договірне право України. Особлива частина : навч. посіб. / за ред. О. В. Дзери. Київ : Юрінком Інтер, 2018. 1200 с.
4. Карнаух, Б.П. Тлумачення договору: короткий нарис із наднаціональної і транснаціональної точок зору. *Проблеми законності*. 2016. Вип. 135. С. 39–51.
5. Харьковская цивилистическая школа: о договоре : монография / под общ. ред. И. В. Спасибо-Фатеевой. Харьков : Право, 2017. 576 с.
6. Cavalieri R. & Salvatore, V. An Introduction to International Contract Law. Torino : Giappichelli, 2019. 224 pp.
7. Hutchison A. & Myburgh F. (Eds.). Research Handbook on International Commercial Contracts. Cheltenham UK, Norhampton MA USA : Edward Elgar, 2020. 368 pp.
8. McKendrick E. Contract Law. Text, Cases and Materials. 10th Ed. Oxford : OXFORD University Press, 2022. 1088 pp.

*Додаткова література*

1. Димінська, О. Ю. Значення «Soft Law» для гармонізації договірного права ЄС. *Університетські наукові записки : часопис*. Хмельницький, 2016. № 1 (57). С. 236–243.
2. Димінська, О. Ю. Співвідношення процесів гармонізації та уніфікації договірного права ЄС. *Університетські наукові записки : часопис*. Хмельницький, 2016. № 4 (60). С. 133–138.
3. Карнаух Б. П. Два режими відповідальності поручителя: матеріальний та процесуальний аспекти. *Світ науки та освіти*. 2019. № 3. С. 44–53.
4. Окладна М. Г. Етапи становлення договірного права в історії міжнародного права. *Право та інновації*. 2021. № 2. С. 90–95.
5. Філатова Н. Правочини з використанням електронної форми представлення інформації. *Проблеми законності*. 2017. Вип. 136. С. 40–55.
6. Філатова Н. Ю. Регулювання особливостей укладення електронних договорів: порівняльно-правовий аналіз. *Проблеми законності*. 2017. Вип. 139. С. 63–77.
7. Філатова Н. Ю., Бережняк О. С. Договори типу click-wrap і browse-wrap: особливості і призначення. *Вісник Одеського національного університету*. 2018. Т. 23, Вип. 1. С. 87–97.
8. Філатова Н. Ю., Логойко О. О. Порівняльний аналіз особливостей укладення електронних договорів в Україні і Німеччині: правові аспекти. *Правова держава*. 2020. № 38. С. 92–99.
9. Цолль, Ф. Академічний проект Директиви про посередницькі онлайн платформи - новий законодавчий інструмент договірного права Європейського Союзу. *Право України*. 2019. № 2. С. 207–215.
10. Ben-Shahar Omri and Hoffman David A. and Hwang Cathy. Nonparty Interests in Contract Law. 2022. February, 19. *University of Chicago Coase-Sandor Institute for Law & Economics Research Paper No. 955*.

URL: <https://ssrn.com/abstract=4038584> or <http://dx.doi.org/10.2139/ssrn.4038584>  
(дата звернення: 15.06.2022).

11. Cafaggi Fabrizio and Iamiceli Paola. The limits of contract laws. The control of contractual power in trade practices and the preservation of freedom of contract within agrifood global supply chains / Fernando Gomez Pomar and Ignacio Fernandez Chacon (eds). *Estudios de Derecho Contractual Europeo*. 2022. URL: <https://ssrn.com/abstract=4048571> (дата звернення: 15.06.2022).

12. Cheong Ben Chester and Lee Lidie Lydia. Rectification of Contracts Arising from Common Mistake: Sun Electric Pte Ltd v Menrva Solutions Pte Ltd. *Singapore Academy of Law Journal* (SAcLJ). 2022. URL: <https://ssrn.com/abstract=4139345> (дата звернення: 15.06.2022).

13. Chernykh Yuliya. International Law and Contract Interpretation. *Contract Interpretation in Investment Treaty Arbitration: A Theory of the Incidental Issue*. 2022. pp. 111–218. URL: <http://www.jstor.org/stable/10.1163/j.ctv2gjww9q.10> (дата звернення: 15.06.2022).

14. Grochowski Mateusz. Does European Contract Law Need a New Concept of Vulnerability? *Journal of European Consumer and Market Law* (EuCML). 2021. No 4. URL: <https://ssrn.com/abstract=4022734> (дата звернення: 15.06.2022).

15. Infante Ruiz, Francisco José and Oliva Blázquez Francisco. Contracts Contrary to Fundamental Principles and Mandatory Rules of European Contract Law. *InDret*. 2022, Vol. 2. URL: <https://ssrn.com/abstract=4096658> (дата звернення: 15.06.2022).

16. Klass Gregory. How to Interpret a Vending Machine: Smart Contracts and Contract Law. *Georgetown Law Technology Review*. 2022. Vol. 7. URL: <https://ssrn.com/abstract=4045711> (дата звернення: 15.06.2022).

17. Pédamon Catherine. Judicial Interpretation of Commercial Contracts in English and French Law: A Comparative Perspective. *European Business Law Review*. 2021 Vol. 32, Issue 6. P. 1093-1124. URL: <https://ssrn.com/abstract=4024322> (дата звернення: 15.06.2022).

18. Schuppert Gunnar Folke, and Rhodes Barrett. Contract. *A Global History of Ideas in the Language of Law*. 2021. Vol. 16. P. 258 – 268. URL: <http://www.jstor.org/stable/j.ctv1j13z40.18> (дата звернення: 15.06.2022).

19. Swain Warren. Contracts ‘Not for the Public Good’ and the Classical Law of Contract. *The Journal of Legal History*. 2022. Vol. 43. P. 1 - 23. URL: <https://ssrn.com/abstract=4073108> (дата звернення: 15.06.2022).

20. Telles Pedro and Klingler Desiree. Non-Compliance with Contract Terms: A Comparative View on (Non)regulation and Remedies. *Copenhagen Business School, CBS LAW Research Paper*. 2022. No. 22-03. URL: <https://ssrn.com/abstract=4078881> (дата звернення: 15.06.2022).

#### *Інтернет-ресурси*

1. For business. For you - <https://iccwbo.org/>
2. Unidroit work and instruments in the area of civil procedur - <http://www.unidroit.org/>
3. United Nations Commission On International Traid Law - <http://www.uncitral.org/uncitral/index.html>
4. UNILEX jn UNIDROIT Principles & CISG - <http://www.unilex.info/>
5. Hague Conference on Private International Law - <https://www.hcch.net/>
6. Trans-Lex.org. - <https://www.trans-lex.org/>
7. Eur-Lex - <http://eur-lex.europa.eu/homepage.html>

#### *СЕНМК*

Стандартизований електронний навчально-методичний комплекс кафедри цивільного права № 1. URL: <https://library.nlu.edu.ua/senmk/item/224-tsyvilne-pravo-ukrainy-2-chastyna.html>