

Національний юридичний університет імені Ярослава Мудрого

Кафедра господарського права

ПРОГРАМА
навчальної дисципліни
«ПРАВО СОТ»
(за вибором студента)

Рівень вищої освіти – другий (магістерський) рівень

Ступінь вищої освіти – магістр

Галузь знань – 07 «Управління та адміністрування»

Спеціальність – 073 «Менеджмент»

Спеціалізація – «Бізнес-адміністрування»

Харків – 2018

Програма навчальної дисципліни «Право СОТ» для студентів другого (магістерського) освітньо-кваліфікаційного рівня галузі знань 07 «Управління та адміністрування» спеціальності 073 «Менеджмент» спеціалізації «Бізнес-адміністрування» фінансово-правового факультету.
Харків: Нац. юрид. ун-т ім. Ярослава Мудрого, 2018. 40 с.

Розробники:

Задихайло Дмитро Вітольдович – завідувач кафедри господарського права,
доктор юридичних наук, професор;
Остапенко Юлія Ігорівна – асистент кафедри господарського права, кандидат
юридичних наук

Затверджено на засіданні кафедри господарського права
(протокол № 2 від 07 вересня 2018 р.)

Дата оновлення – 06 вересня 2019 р.

Завідувач кафедри _____ Д. В. Задихайло

Гарант освітньої програми _____ О. М. Левковець

ЗМІСТ

1. Вступ.....	4
2. Опис навчальної дисципліни	10
3. Зміст програми навчальної дисципліни.....	11
4. Ресурсне забезпечення навчальної дисципліни	13
4.1. Форми організації освітнього процесу та види навчальних занять....	13
4.2. Самостійна робота здобувачів вищої освіти	Ошибка! Закладка не определена.
4.3. Освітні технології та методи навчання.....	15
4.4. Форми педагогічного контролю та система оцінювання якості сформованих компетентностей за результатами засвоєння навчальної дисципліни	16
4.5. Навчально-методичне та інформаційне забезпечення навчальної дисципліни	20
Додаток 1. Карта предметних компетентностей з навчальної дисципліни	Ошибка! Закладка не определена. 3
Додаток 2. Карта результатів навчання здобувача вищої освіти, сформульованих у термінах компетентностей	32
Додаток 3. Матриця зв'язків між модулями навчальної дисципліни, результатами навчання та предметними компетентностями в програмі навчальної дисципліни	40

1. Вступ

1.1. Мета та завдання навчальної дисципліни

Метою навчальної дисципліни «Право СОТ» є:

формування студентами магістерського освітньо-кваліфікаційного рівня цілісної системи знань про: міжнародно-правові основи регулювання міжнародної торгівлі товарами та послугами в контексті сучасних явищ та трендів; правову систему СОТ; зміст угод СОТ, які складають «пакет документів СОТ», ступінь їх застосування у внутрішньому законодавстві членів СОТ, передусім в Україні; стан існуючого міжнародного торговельного правопорядку, недоліки та проблеми його розвитку; зміст основних процедур та їх здійснення щодо укладення зовнішньоекономічних контрактів, відповідні висновки щодо визначення ефективності укладених угод зовнішньоекономічної діяльності суб'єкта господарювання в цілому (користуючись обов'язковими вимогами до самої форми зовнішньоекономічного контракту); доктринальні та нормативні підходи щодо правового регулювання відносин у системі СОТ, пов'язаних з укладенням, виконанням та виходом із «пакету» договорів СОТ;

здійснення підготовки студентів до самостійного інноваційного вирішення професійних завдань, зокрема, підготовки проектів звернень до СОТ, проектів зовнішньоекономічних договорів, визначення відомостей про зміну та/або розірвання зовнішньоекономічного договору, про визначення у судовому порядку змісту його окремих договірних умов, а також відносно врегулювання торгівельних спорів у позасудовому порядку (інноватизація підходів).

Завданнями навчальної дисципліни «Право СОТ» відповідно до предметних компетентностей здобувача вищої освіти є:

– формування теоретичних знань у сфері права СОТ та розуміння системоутворюючих категорій останнього, а саме щодо загальних положень угод СОТ та відповідних нормативно-правових актів, які регулюють міжнародний торгівельний правопорядок;

- формування навичок щодо тлумачення та застосування норм права СОТ, встановлення та юридичного обґрунтування прецедентів та законодавства в процесі роботи за юридичною спеціальністю;
- набуття студентами умінь чітко обґрунтовувати власну позицію та прийняте рішення за конкретним завданням з права СОТ; ефективно проводити наукові дослідження; використовувати національні та міжнародні джерела інформації при підготовці до практичних занять з права СОТ;
- оволодіння методами аналізу й оцінювання тенденцій, суперечностей, доцільності у визначенні головних напрямів зовнішньоекономічної діяльності для суб'єктів господарювання різних форм власності, що є суб'єктами зовнішньоекономічної діяльності;
- дослідження специфіки запровадження різних форм виходу на зовнішні ринки; вивчення змісту основних процедур та їх здійснення щодо укладення зовнішньоекономічних контрактів;
- оволодіння навичками оцінювати й робити відповідні висновки щодо визначення ефективності укладених угод, зовнішньоекономічної діяльності суб'єкта господарювання в цілому.

1.2. Місце навчальної дисципліни у структурі освітньо-професійної програми

Навчальна дисципліна «Право СОТ» належить до навчальних дисциплін за вибором студента.

Пререквізити: При вивченні даної навчальної дисципліни використовуються знання, отримані з навчальних дисциплін: «Міжнародні економічні відносини», «Зовнішньоекономічна діяльність підприємства», «Господарське право» (навчальні дисципліни бакалаврату), «Менеджмент малого та середнього бізнесу», «Управління організаційним розвитком бізнесу», «Підприємницьке право» тощо.

Постреквізити: Основні положення навчальної дисципліни мають застосовуватися при вивченні таких навчальних дисциплін: «Маркетинг у

глобальних середовищах бізнесу», «Глобальний бізнес-менеджмент», «Корпоративне управління», «Антикризове управління».

1.3. Перелік предметних компетентностей здобувача вищої освіти

Предметні компетентності здобувача вищої освіти, сформовані в результаті освоєння навчальної дисципліни:

ПК-1. Знання мотивів розробки та прийняття угод СОТ.

ПК-2. Знання в умовах інноваційного розвитку економіки основоположних механізмів міжнародно-правових актів – угод СОТ.

ПК-3. Здатність до системного аналізу положень таких галузей права, як теорія держави та права, конституційне право, міжнародне право, цивільне право, господарське право, міжнародне приватне право, митне право.

ПК-4. Навички правозастосовної діяльності в роботі з текстом угод СОТ.

ПК-5. Знання системи правових засобів захисту прав і законних інтересів держави, юридичних та фізичних осіб у сфері міжнародної торгівлі.

ПК-6. Уміння користуватись механізмом правових засобів захисту прав і законних інтересів держави, юридичних та фізичних осіб у сфері міжнародної торгівельної діяльності, вирішення спорів в рамках СОТ .

ПК-7. Знання інноваційної системи, компетенції та класифікації системи органів СОТ у сфері міжнародної торгівельної діяльності в умовах ІV промислової революції.

ПК-8. Знання системного порядку здійснення заходів міжнародного нагляду (контролю з боку органів СОТ) у сфері міжнародної торгівельної діяльності, визначення інноваційності підходів.

ПК-9. Знання особливого механізму заходів щодо оскарження результатів заходів міжнародного нагляду (контролю з боку органів СОТ) у сфері міжнародної торгівельної діяльності.

ПК-10. Здатність до використання міжнародно-правового інструментарію для усунення порушень правил і вимог СОТ.

ПК-11. Уміння складати необхідні документи з урахуванням норм права СОТ в умовах інноваційного розвитку економіки.

ПК-12. Здатність до пошуку альтернативних, інноваційних рішень щодо спорів у міжнародній торгівельній діяльності.

ПК-13. Уміння здійснювати юридичну експертизу угод СОТ та актів внутрішнього права, які стосуються міжнародної торгівельної діяльності.

ПК-14. Уміння складати зовнішньоекономічні контракти (договори) відповідно до встановлених вимог щодо їх форми та змісту.

ПК-15. Уміння аналізувати та коментувати базисні умови поставок, правила Інкотермс в умовах інноваційної економіки .

ПК-16. Уміння пояснити призначення арбітражного застереження, особливості функціонування Міжнародного комерційного арбітражу.

ПК-17. Уміння логічно використовувати відповідні платіжні умови та володіти базою джерел їх регулювання.

ПК-18. Знання сутності захисних застережень.

ПК-19. Уміння використовувати у правозастосовній діяльності прецеденти у справах СОТ як джерело-процедуру вирішення спорів щодо здійснення торгівельної діяльності.

ПК-20. Уміння формувати внутрішнє переконання та приймати справедливе правове рішення у процесі вирішення практичних завдань щодо спорів у міжнародній торгівельній діяльності, визначення рівня інноваційності відповідного механізму вирішення спорів.

Експлікація загальних і професійних компетентностей визначається в карті предметних компетентностей (Додаток 1).

1.4. Перелік результатів навчання здобувача вищої освіти

У результаті засвоєння навчальної дисципліни здобувач вищої освіти повинен демонструвати такі результати навчання:

PHC HD – 1.1. Здатність продемонструвати знання щодо становлення правової системи СОТ, її основних завдань та функцій, виокремити правову характеристику компетентності керівних органів СОТ як інноваційних керівних органів країн-членів СОТ в умовах розвитку сучасної економіки.

PHC HD – 1.2. Здатність продемонструвати знання та розуміння основоположних форм організації функціонування правової системи СОТ в умовах інноваційного розвитку економіки, а також розуміння основоположних механізмів міжнародно-правових актів – угод СОТ.

PHC HD – 1.3. Інтерпретувати зміст основних етапів становлення права СОТ.

PHC HD – 1.4. Аналізувати положення таких навчальних дисциплін, як теорія держави та права, конституційне право, міжнародне право, цивільне право, господарське право, міжнародне приватне право.

PHC HD – 2.1. Проаналізувати уніфікований механізм правового захисту, який викладений у текстах угод СОТ в ув'язці з українським законодавством та правовою системою, яка склалася з моменту інтеграційних процесів країни до СОТ.

PHC HD – 2.2. Вживати норми права СОТ та його принципи для захисту інтересів України, у тому числі для ліквідації законодавчих бар'єрів на шляху українських товарів та послуг за кордоном.

PHC HD – 2.3. Здійснювати пошук альтернативних рішень щодо спорів у міжнародній торгівельній діяльності, новітніх, інноваційних, альтернативних механізмів вирішення спорів у рамках СОТ .

PHC HD – 2.4. Здійснювати юридичну експертизу угод СОТ та актів внутрішнього права, які стосуються міжнародної торгівельної діяльності.

PHC HD – 2.5. Аналіз закономірностей вирішення спорів за допомогою угод СОТ та встановлення особливостей щодо спорів, які мали статуси прецедентів у рамках СОТ, а також системного аналізу позицій сторін щодо цих спорів.

PHS НД – 2.6. Пояснити закономірності щодо угод СОТ та особливості міжнародно-правового регулювання міжнародної торгівлі, а також встановити основи понятійного апарату та професійну термінологію.

PHS НД – 2.7. Скласти план безперервної самоосвіти та самовдосконалення щодо системного вивчення механізмів взаємодії права СОТ та національного законодавства.

PHS НД – 3.1. Проаналізувати систему правових інноваційних засобів захисту прав і законних інтересів держави, юридичних та фізичних осіб у сфері міжнародної торгівлі.

PHS НД – 3.2. Пояснити можливості використання правових засобів захисту прав і законних інтересів держави, юридичних та фізичних осіб у сфері міжнародної торгівлі, наданих нормативною базою СОТ.

PHS НД – 3.3. Інтерпретувати систему, компетенцію та класифікації органів міжнародного нагляду (контролю з боку органів СОТ) у сфері міжнародної торгівельної діяльності.

PHS НД – 3.4. Продемонструвати вміння складати зовнішньоекономічні контракти (договори) відповідно до встановлених вимог, їх форми та змісту в умовах інноваційного розвитку економіки та в умовах ІV промислової революції.

PHS НД – 3.5. Проаналізувати особливості механізму платіжних умов та джерела їх регулювання.

PHS НД – 3.6. Використовувати міжнародно-правовий інструментарій аналізу базисних умов поставок, правил Інкотермс в умовах інноваційного розвитку економіки.

PHS НД – 3.7. Надавати юридичні висновки у конкретних випадках у правозастосовній діяльності, у тому числі щодо необхідності звернення до альтернативних органів вирішення спорів (СОТ та Міжнародний комерційний арбітраж) .

PHS НД – 3.8. Проаналізувати сутність захисних застережень.

PHC НД – 3.9. Використовувати у правозастосовній діяльності прецеденти як джерело процедури вирішення спорів в умовах інноваційного розвитку економіки та торгівельної діяльності.

PHC НД – 3.10. Пояснити перспективи ухвалення справедливого правового рішення в процесі вирішення спорів у міжнародній торгівельній діяльності в умовах інноваційного розвитку економіки.

Експлікація результатів освоєння навчальної дисципліни і результатів навчання за спеціальністю і спеціалізацією освітньо-професійної програми визначається в карті результатів навчання, сформульованих у термінах компетентностей (Додаток 2).

1.5. Модуляризація компетентнісно-орієнтованої програми навчальної дисципліни.

Експлікація модуляризації компетентнісно-орієнтованої програми навчальної дисципліни визначається у матриці зв'язків між модулями навчальної дисципліни, результатами навчання та предметними компетентностями (Додаток 3).

2. Опис навчальної дисципліни

Курс	Рівень освіти, галузь знань, спеціальність	Дидактична структура навчальної дисципліни
Кількість кредитів ЕКТС: 5 Кількість модулів: 3 Загальна кількість годин: 150 Тижневих годин: аудиторних – самостійної роботи студента –	Рівень освіти – другий (магістерський) Галузь знань – 07 «Управління та адміністрування» Спеціальність – 073 «Менеджмент» Спеціалізація – «Бізнес-адміністрування»	За вибором студента Модуль 1 Лекції: 4 Практичні заняття: 6 Самостійна робота: 20 Модуль 2 Лекції: 6 Практичні заняття: 12 Самостійна робота: 42 Модуль 3 Лекції: 6 Практичні заняття: 12 Самостійна робота: 42

		Види контролю: поточний контроль; підсумковий контроль знань (залік)
--	--	---

3. Зміст програми навчальної дисципліни

Модуль 1. Загальні засади створення та функціонування СОТ.

Історія та процес глобалізації світової економіки. Роль транснаціональних корпорацій та їх зацікавленість у створенні холдингової мережі дочірніх підприємств у глобальному масштабі. Роль світової торгівлі та бар'єри в зростанні міжнародного товарообігу. Роль торгівлі послугами та її динаміка. Основні бар'єри перешкоджання світовій торгівлі. Тарифне та нетарифне регулювання зовнішньоторговельної діяльності. Кількісні та якісні обмеження у зовнішній торгівлі. Субсидування виробничої діяльності та експорту товарів. Створення, правовий статус та етапи розвитку ГАТТ, що привели до необхідності її реформування у СОТ. Правовий статус СОТ. Структура. Пакет базових угод СОТ.

Модуль 2. Основи правового регулювання торгівельних відносин у рамках СОТ. Механізм вирішення спорів у рамках СОТ.

Система джерел СОТ їх розподіл на групи щодо торгівлі товарами (ГАТТ), торгівлі послугами (ГАТС) та торгівельні аспекти прав інтелектуальної власності (ТРИПС). Внутрішня структура Угод СОТ по кожній із зазначених груп. Правовий режим найбільшого сприяння у зовнішньоторговельній діяльності. Принцип недискримінації у зовнішній торгівлі. Митні аспекти СОТ, митна оцінка вартості товарів, визначення країни походження товарів, застосування технічних норм та стандартів, санітарні та фітосанітарні заходи, недобросовісна торгівельна практика, антидемпінгове регулювання тощо.

Правове регулювання послуг у зовнішньоекономічній діяльності. Загальна характеристика послуг. Основні правила ГАТС та винятки з них.

Правове регулювання автотранспортних, фінансових послуг, послуг морського транспорту, телекомунікаційних послуг тощо.

Торгівельні аспекти прав інтелектуальної власності. Загальна характеристика угоди ТРІПС, сфера її застосування, зобов'язання членів СОТ щодо окремих об'єктів прав інтелектуальної власності тощо. Механізм урегулювання суперечок в рамках СОТ. Загальні правила вирішення спорів. Стадії процедури розгляду суперечок. Юридична сила актів, що приймаються в межах врегулювання спорів.

Модуль 3: Зовнішньоекономічні контракти (договори), правове регулювання окремих зовнішньоекономічних контрактів. Міжнародно-правове реагування договірних відносин.

Поняття зовнішньоекономічного договору (контракту). Правова природа зовнішньоекономічних відносин. Міжнародно-приватно правові питання в регулювання договірних зовнішньоекономічних зобов'язань. Джерела правового регулювання договірних зовнішньоекономічних зобов'язань. Міжнародні договори. Правила та звичаї міжнародної торгівлі. Внутрішнє законодавство України про зовнішньоекономічну діяльність. Окремі види зовнішньоекономічних договорів та особливості їх правового забезпечення. Суб'єкти зовнішньоекономічної діяльності за законодавством України. Особистий закон іноземного учасника зовнішньоекономічної діяльності. Право, що має застосовуватись до договірних відносин сторін зовнішньоекономічних контрактів. Поняття та форма арбітражного застереження. Поняття та види захисних застережень як умови зовнішньоекономічних договорів. Правові форми здійснення розрахунків по зовнішньоекономічним зобов'язанням. Правило ІНКОТЕРМС та правове регулювання базисних умов поставки товарів.

4. Ресурсне забезпечення навчальної дисципліни

4.1. Форми організації освітнього процесу та види навчальних занять

Форми організації освітнього процесу: навчальні заняття, самостійна робота, практична підготовка, контрольні заходи.

Види навчальних занять: лекція, практичне (семінарське, індивідуальне) заняття, консультація.

Лекція – призначена для викладення теоретичного матеріалу. Лекція вводить студентів у галузь наукових знань з права СОТ, знайомить їх з основними науково-теоретичними положеннями і методологією, показує взаємозв'язок з іншими галузями права. Лекція визначає зміст інших видів навчальних занять.

Практичне заняття – вид навчального заняття, на якому студенти під керівництвом викладача шляхом виконання певних, відповідним чином сформульованих завдань закріплюють теоретичні положення навчальної дисципліни. На цих заняттях здійснюється активне формування і розвиток у студентів навичок і умінь у галузі права СОТ, які необхідні для професійної діяльності. Практичне заняття включає проведення контролю знань, умінь і навичок, розв'язання задач з їх обговоренням, виконання контрольних завдань, їх перевірку та оцінювання. Оцінки, одержані студентом під час практичного заняття, враховуються при визначенні підсумкової кількості балів.

Семінарське заняття – вид навчального заняття, на якому викладач організовує дискусію з попередньо визначених проблемних питань з права СОТ. На семінарських заняттях студенти вчаться вільно обговорювати науково-теоретичні положення права СОТ, висловлювати свою думку, розвивати самостійність мислення.

Перелік тем семінарських занять визначається навчальною програмою. На кожному семінарському занятті викладач оцінює рівень підготовлених студентами рефератів, виступів, активність їх в дискусії, вміння

формулювати та відстоювати свою позицію тощо. Оцінки за кожне семінарське заняття враховуються при визначенні підсумкової оцінки.

Індивідуальне заняття – вид навчального заняття, проводиться з окремими студентами, які виявили особливі здібності в навчанні та схильність до науково-дослідної роботи і творчої діяльності з метою підвищення рівня їх підготовки та розкриття індивідуального творчого обдарування. Видами індивідуальних занять є: реферати, наукові статті, наукові доповіді. Вони виконуються студентами у терміни, передбачені навчальним планом під керівництвом викладача. Індивідуальні заняття можуть проводитися для студентів, які мають певні відставання у навчанні. Індивідуальні заняття організовуються у позанавчальний час за окремим графіком, складеним кафедрою.

Консультація – вид навчального заняття, на якому студент отримує від викладача відповіді на окремі питання або пояснення окремих теоретичних положень чи їх практичного застосування. Консультація проводиться за графіком, який складається кафедрою.

4.2. Самостійна робота здобувачів вищої освіти

Самостійна робота студентів – це форма організації освітнього процесу, що охоплює різноманітні види індивідуальної і колективної навчальної діяльності, яка здійснюється під час аудиторних або позааудиторних занять під загальним чи безпосереднім керівництвом викладача.

Форми самостійної роботи студентів:

- виконання домашніх завдань – вивчення теоретичного матеріалу та виконання спеціальних завдань щодо нього;
- підготовка проектів документів, які надаються країною-членом СОТ при вирішенні спорів, осмислення правових позицій в останніх та обґрунтування для вирішення торгівельних спорів у рамках СОТ;

- доопрацювання лекційного матеріалу: ознайомлення з додатковими нормативно-правовими актами за викладеним матеріалом, аналіз текстів документів та практики застосування норм чинного законодавства на які були посилання в лекційному матеріалі, аналіз зв'язків між національним законодавством та міжнародними нормами, викладеними у угодах СОТ;
- робота в інформаційних мережах – користування базами даних, інформаційно-пошуковими та інформаційно-довідковими системами, автоматизованими бібліотечними системами, електронними журналами тощо;
- написання реферату за вузькоспеціальною проблематикою – висвітлення актуальної теми за вузькоспеціальною проблемою курсу «Право СОТ». Тема реферату обирається за однією з тем навчального курсу та затверджується викладачем;
- узагальнення наукової літератури за певною темою – за визначеними викладачем темами студент підбирає актуальну і цікаву наукову літературу, опрацьовує та надає її викладачу;
- узагальнення судових рішень за певною темою навчальної дисципліни;
- підготовка та публікація наукових статей чи тез – тему наукової статті чи тез студент погоджує з лектором або викладачем, під керівництвом якого буде виконуватися такий вид наукової самостійної роботи;
- участь у конкурсах студентських наукових робіт, участь у наукових конференціях, круглих столах тощо.

4.3. Освітні технології та методи навчання

Традиційні методи:

– методи усного опитування, бесіди, виступи студентів на практичному занятті, пояснення до виконаного завдання або окремих його розділів, усні повідомлення студентів, відповіді на запитання викладача під час аудиторних занять, участь у дискусіях, участь в обговоренні проектів документів, які

складаються студентами;

– методи письмової підготовки: контрольні роботи студентів, написання тестових завдань, домашні завдання, конспекти, есе, реферати, кросворди в межах запропонованих тем, складання тез-доповідей щодо обраних тем.

Інноваційні методи: групові проекти.

4.4. Форми педагогічного контролю та система оцінювання якості сформованих компетентностей за результатами засвоєння навчальної дисципліни

Система оцінювання якості сформованих компетентностей за результатами засвоєння навчальної дисципліни «Право СОТ» передбачає проведення поточного та підсумкового контролю і здійснюється на основі накопичувальної бально-рейтингової системи.

Видами *поточного контролю* знань студентів є:

– контроль якості засвоєння студентами програмного матеріалу дисципліни на практичних заняттях із застосування таких методів: усне, письмове або експрес-опитування, виконання тестових завдань, розв'язання практичних завдань або задач, контрольна робота. За результатами практичних занять із кожного з трьох модулів розраховується середньоарифметична кількість балів (максимальна оцінка – 10 балів), що включається до підсумкової оцінки знань;

– контроль якості засвоєння студентами програмного матеріалу навчальної дисципліни на колоквіумах. Проводяться два колоквіуми. Максимальна оцінка з кожного колоквіуму становить 30 балів.

Протягом семестру студенти виконують завдання для самостійної роботи (підготовка усної доповіді, презентації, есе, реферату тощо). Максимальна кількість балів за самостійну роботу – 10.

Формою *підсумкового контролю* знань студентів із навчальної дисципліни «Право СОТ» є залік, що виставляється на основі результатів

поточного контролю та виконання завдань самостійної роботи. Мінімальна кількість балів, за якої студент отримує залік, становить 60 балів.

Розподіл балів між формами організації освітнього процесу і видами контрольних заходів

Поточний контроль					Самостійна робота студентів	Підсумкова оцінка знань
Практичні заняття			Колоквіуми			
Модуль № 1	Модуль № 2	Модуль № 3	Колоквіум № 1	Колоквіум № 2		
max 10	max 10	max 10	max 30	max 30	max 10	max 100

Критерії оцінювання з дисципліни «Право СОТ»

Вид контролю	Кількість балів	Критерії (за кожною з оцінок)
Поточний контроль на практичному занятті	Max 10	Відмінне засвоєння навчального матеріалу з теми, можливі окремі несуттєві недоліки.
	8	Добре засвоєння матеріалу з теми, але є окремі помилки.
	5	Задовільний рівень засвоєння матеріалу, значна кількість помилок.
	Min 0	Незадовільний рівень засвоєння матеріалу.
Колоквіум	Max 30	Відмінне засвоєння навчального матеріалу з тем, можливі окремі несуттєві недоліки.
	26	Результати опрацювання матеріалу високі, але незначна кількість несуттєвих помилок.
	22	Добре засвоєння матеріалу з тем, але є окремі помилки.
	18	Задовільний рівень засвоєння матеріалу, значна кількість помилок.
	15	Мінімальні результати, достатні для отримання позитивної оцінки.
	Min 0	Незадовільний рівень засвоєння матеріалу.
Оцінка самостійної роботи студента	Max 10	Глибоке знання проблем, пов'язаних із темою дослідження, вільне володіння матеріалом, вміння самостійно й творчо мислити, знаходити, узагальнювати, аналізувати матеріал, робити самостійні

		теоретичні та практичні висновки.
	8	В роботі розкрито основні положення теми, але є деякі неточності у викладанні матеріалу, теоретичні поняття недостатньо підкріплено фактичними даними.
	7	Основні положення теми розкрито, але деякі питання висвітлено неповно. Студент добре володіє матеріалом, але відсутня творчість та самостійність у дослідженні.
	6	Основні теоретичні питання висвітлено поверхнево, немає висновків або висновки не мають самостійного характеру; студент слабо володіє матеріалом.
	5	Основні положення теми висвітлено поверхнево, теоретичні положення не підкріплені фактичним матеріалом; немає висновків; студент слабо володіє матеріалом роботи.
	Min 0	Основні положення теми висвітлено поверхнево, з великою кількістю помилок; немає висновків; студент не володіє матеріалом роботи.

Результати успішного засвоєння навчальної дисципліни «Право СОТ» передбачають їх диференціацію на: відмінний (відповідає підсумковій оцінці А за шкалою ECTS), типовий (відповідає оцінкам С і В) і пороговий (відповідає оцінкам Е і D) рівні за вимогами до сформованих компетентностей.

Досягнення відмінного рівня сформованості предметних компетентностей означає відмінне оволодіння знаннями, уміннями і практичними навичками. Наявна системність знань студента. Студент може вільно застосовувати отримані знання і демонструвати набуті уміння та практичні навички у складних та нетипових ситуаціях.

Досягнення типового рівня сформованості предметних компетентностей означає дуже добре або добре оволодіння знаннями, уміннями та практичними навичками. Студент може застосувати отримані знання і демонструвати набуті уміння та практичні навички як у простих, так

і в складних ситуаціях. Наявний зв'язок між окремими знаннями у студента, проте відчувається недостатність умінь і практичних навичок із системного оцінювання відповідної інформації.

Досягнення порогового рівня сформованості предметних компетентностей означає задовільне або достатнє оволодіння знаннями, уміннями та практичними навичками. Для порогового рівня характерна фрагментарність знань. У простих, типових, стандартних ситуаціях студент може застосувати отримані знання і демонструвати набуті уміння та практичні навички, але він не здатний цього зробити при підвищенні рівня складності ситуації.

Підсумкова оцінка з навчальної дисципліни «Право СОТ» виставляється в залікову книжку відповідно до такої шкали:

Оцінка за шкалою ECTS	Визначення	Оцінка за національною шкалою	Оцінка за 100-бальною шкалою, що використовується в НЮУ
A	Відмінно – відмінне виконання, лише з незначною кількістю помилок	Зараховано	90 – 100
B	Дуже добре – вище середнього рівня з кількома помилками		80 – 89
C	Добре – у цілому правильна робота з певною кількістю незначних помилок		75 – 79
D	Задовільно – непогано, але зі значною кількістю недоліків		70 – 74
E	Достатньо – виконання задовольняє мінімальні критерії		60 – 69
FX	Незадовільно – потрібно попрацювати перед тим, як перескладати	Не зараховано	35 – 59
F	Незадовільно – необхідна серйозна подальша робота, обов'язковий повторний курс		0 – 34

4.5. Навчально-методичне та інформаційне забезпечення навчальної дисципліни

4.5.1. Нормативно-правові акти

1. Конституція України від 28.06.1996 р. *Відомості Верховної Ради України*. 1996. № 30. Ст. 141. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/254к/96-вр> (дата звернення 06.09.2019).

2. Господарський кодекс України: Закон України від 16.01.2003 № 436-IV. *Відомості Верховної Ради України*. 2003. № 18, № 19-20, № 21-22. Ст. 144. Дата оновлення: 16.11.2017. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/436-15/card6> (дата звернення 06.09.2019).

3. Угода про заснування Світової організації торгівлі - Офіційний портал Верховної ради України. URL: http://zakon5.rada.gov.ua/laws/show/995_342 (дата звернення 06.09.2019).

4.5.2. Підручники, навчальні посібники, монографії, статті тощо

Основна література

1. Ван ден Боше П., Бекетов С. Вступ до права Світової організації торгівлі. Київ: Ін Юре, 2011. 100 с.

2. Задихайло Д. В., Пашков В. М. Господарське право: підручник. Харків: Право, 2012. 696 с.

3. Задихайло Д. В. Господарсько-правове забезпечення економічної політики держави: монографія. Харків: Юрайт, 2012. 456 с.

4. Крупчана О. Д., Білоусова Ю. В. Коментар законодавства про Світову організацію торгівлі. Київ: «Видавничий дім «Професіонал», 2011. 488 с.

5. Мартинов А. Ю. Світова організація торгівлі. Енциклопедія історії України: у 10 т. Київ: Наук. думка, 2012. Т. 9. 478 с.

6. Осика С. Г., Пятницький В. Т. Світова організація торгівлі. Київ: «К.І.С.», 2005. 514 с.

7. Шумило В. М. Право ВТО: учебник для магистров и аспирантов. Москва: Издательство Юрайт, 2014. 219 с.

8. Чибісов Д. М. Процедура вирішення спорів в рамках Світової організації торгівлі: теорія і практика. Одеса: Національний університет

«Одеська юридична академія»; Південноукраїнський центр тендерних проблем, 2011. Вип. 42. 352 с.

9. Швайка Л. А. Державне регулювання економіки: підручник. Київ: Знання, 2008. 462 с.

Додаткова література

1. Битяк О. Ю. Господарсько-правове забезпечення функціонування електроенергетичного комплексу України: монографія. Харків: ФІНН, 2011. 168 с.

2. Давидюк О. М. Технологія як об'єкт господарсько-правового регулювання: монографія. Харків: ФІНН, 2010. 176 с.

3. Задихайло Д. В. Галузева економічна політика держави: проблеми правового забезпечення: колект. монографія. Харків: Юрайт, 2013. 520 с.

4. Задихайло Д. В. Інноваційне інвестування в Україні: проблеми правового забезпечення: колект. Монографія. Харків: Юрайт, 2013. 536 с.

5. Задихайло Д. В. Засоби та механізми господарсько-правового регулювання: колект. монографія. Харків: Юрайт, 2013. 416 с.

6. Кузьміна М. Н. Господарсько-правові засоби забезпечення якості продукції: монографія. Харків: ФІНН, 2010. 184 с.

7. Мілаш В. С. Господарське право: курс лекцій: У 2 ч. Ч. 2. Харків: Право, 2008. 336 с.

8. Мілаш В. С. Захисні застереження в зовнішньоекономічному договорі: монографія. Полтава: АСМІ, 2004. 180 с.

9. Остапенко Ю. І. Напрями та зміст модернізації законодавчого регулювання телекомунікаційних відносин в Україні: монографія. Харків: Юрайт, 2014. 192 с.

10. Швидка Т. І. Забезпечення зростання конкурентоздатності національної економіки: господарсько-правовий аспект: монографія. Харків: Юрайт, 2015. 184 с.

11. Щекина Е. А. Правовой обычай международной торговли как источник международного частного права: монография. Харьков: Крок, 2007. 221 с.

4.5.3. Интернет-ресурси.

Офіційний портал Верховної ради України. URL: <http://rada.gov.ua/>
(дата звернення 06.09.2019).

Офіційний сайт Світової організації торгівлі. URL : <https://www.wto.org/>
(дата звернення 06.09.2019).

Офіційний сайт Міністерство розвитку економіки, торгівлі та сільського господарства України. URL: <http://www.me.gov.ua/?lang=uk-UA>
(дата звернення 06.09.2019).

Додаток 1

Карта предметних компетентностей з навчальної дисципліни

Шифр та назва компетентностей за спеціальністю і/або спеціалізацією	Шифр та назва компетентностей з навчальної дисципліни
ЗК – загальні (універсальні) компетентності	ПК – предметні компетентності з навчальної дисципліни «Право СОТ»
ЗК-1. Знання закономірностей функціонування організації як відкритої інтегративної системи, синергетика структурних елементів якої є основою досягнення цілей управління бізнесом.	ПК-3. Здатність до системного аналізу положень таких галузей права, як теорія держави та права, конституційне право, міжнародне право, цивільне право, господарське право, міжнародне приватне право, митне право.
ЗК-2. Здатність до ефективної професійної діяльності, інноваційного підходу до реалізації професійних функцій.	ПК-2. Знання в умовах інноваційного розвитку економіки основоположних механізмів міжнародно-правових актів – угод СОТ.
ЗК-3. Знання змісту, функцій, цілей та результатів професійної управлінської діяльності відповідно до її предметної області.	ПК-1. Знання мотивів розробки та прийняття угод СОТ. ПК-5. Знання системи правових засобів захисту прав і законних інтересів держави, юридичних та фізичних осіб у сфері міжнародної торгівлі.
ПК-4. Навички правозастосовної діяльності в роботі з текстом угод СОТ.	ПК-2. Знання в умовах інноваційного розвитку економіки основоположних механізмів міжнародно-правових актів – угод СОТ. ПК-4. Навички правозастосовної діяльності в роботі з текстом угод СОТ..
ЗК-6. Здатність до прийняття інноваційних рішень в умовах невизначеності зовнішнього середовища.	ПК-6. Уміння користуватись механізмом правових засобів захисту прав і законних інтересів держави, юридичних та фізичних осіб у сфері міжнародної торгівельної діяльності, вирішення спорів в рамках СОТ .
ЗК-7. Уміння здійснювати дослідницьку роботу, управляти науковими проектами та інноваційними продуктами.	ПК-7. Знання інноваційної системи, компетенції та класифікації системи органів СОТ у сфері міжнародної торгівельної діяльності в умовах ІV промислової революції. ПК-8. Знання системного порядку здійснення заходів міжнародного нагляду (контролю з боку органів СОТ) у сфері міжнародної торгівельної діяльності, визначення інноваційності підходів.

	ПК-12. Здатність до пошуку альтернативних, інноваційних рішень щодо спорів у міжнародній торгівельній діяльності.
ЗК-8. Уміння чітко та доказово формулювати власні висновки, науково обґрунтовувати їх, переконливо та недвозначно доносити власну позицію до суб'єктів бізнес-середовища, а також до осіб, які навчаються.	ПК-8. Знання системного порядку здійснення заходів міжнародного нагляду (контролю з боку органів СОТ) у сфері міжнародної торгівельної діяльності, визначення інноваційності підходів. ПК-10. Здатність до використання міжнародно-правового інструментарію для усунення порушень правил і вимог СОТ
ЗК-9. Здатність до подальшого самостійного навчання, розвитку особистих здібностей, професійного самовдосконалення, безперервної освіти, оновлення та інтеграції знань.	ПК-11. Уміння складати необхідні документи з урахуванням норм права СОТ в умовах інноваційного розвитку економіки.
ЗК-10. Уміння спілкуватися іноземною мовою з використанням відповідної термінології у певній предметній галузі.	ПК-20. Уміння формувати внутрішнє переконання та приймати справедливе правове рішення у процесі вирішення практичних завдань щодо спорів у міжнародній торгівельній діяльності, визначення рівня інноваційності відповідного механізму вирішення спорів..
ЗК-11. Уміння працювати в міжнародному середовищі, підтримувати ділові та соціокультурні зв'язки з бізнес-партнерами, громадськістю, публічною владою, міжнародними організаціями.	ПК-14. Уміння складати зовнішньоекономічні контракти (договори) відповідно до встановлених вимог щодо їх форми та змісту.
ЗК-12. Знання етичних принципів професійної діяльності, особистого місця та ролі в їх суспільній реалізації.	ПК-15. Уміння аналізувати та коментувати базисні умови поставок, правила Інкотермс в умовах інноваційної економіки .
ЗК-13. Навички використання сучасних інформаційних технологій для пошуку, обробки та аналізу інформації.	ПК-19. Уміння використовувати у правозастосовній діяльності прецеденти у спрах СОТ як джерело-процедуру вирішення спорів щодо здійснення торгівельної діяльності.
ЗК-14. Уміння виявляти проблеми в сфері професійної діяльності, визначати нестандартні заходи стосовно їх розв'язання.	ПК-13. Уміння здійснювати юридичну експертизу угод СОТ та актів внутрішнього права, які стосуються міжнародної торгівельної діяльності.ПК-16. Уміння пояснити призначення арбітражного застереження, особливості функціонування Міжнародного

	комерційного арбітражу.
ЗК-16. Уміння неупереджено та об'єктивно оцінювати результати професійної діяльності, знаходити баланс соціально-економічних інтересів бізнесу та суспільства.	ПК-9. Знання особливого механізму заходів щодо оскарження результатів заходів міжнародного нагляду (контролю з боку органів СОТ) у сфері міжнародної торгівельної діяльності. ПК-17. Уміння логічно використовувати відповідні платіжні умови та володіти базою джерел їх регулювання. ПК-18. Знання сутності захисних застережень.
ФКС – фахові компетентності за спеціальністю «Менеджмент»	ПК – предметні компетентності з навчальної дисципліни «Право СОТ»
ФКС-1. Здатність до системного розуміння та визначення характеристик бізнес-організації, закономірностей процесів бізнес-адміністрування.	ПК-3. Здатність системно аналізувати положення таких галузей права як теорія держави та права, конституційне право, міжнародне право, цивільне право, господарське право, міжнародне приватне право, митне право.
ФКС-2. Уміння управляти організаційним розвитком у глобальному бізнес-середовищі, опановувати та застосовувати сучасні міжнародні практики управління та маркетингу.	ПК-20. Уміння формувати внутрішнє переконання та приймати справедливе правове рішення у процесі вирішення практичних завдань щодо спорів у міжнародній торгівельній діяльності, визначення рівня інноваційності відповідного механізму вирішення спорів.
ФКС-3. Здатність до визначення стратегічних цілей організаційного розвитку, розробки стратегій інноваційного управління бізнесом, обґрунтування заходів з їх реалізації.	ПК-2. Знання в умовах інноваційного розвитку економіки основоположних механізмів міжнародно-правових актів – угод СОТ.
ФКС-4. Уміння виявляти проблеми, що виникають під час управління бізнес-організацією, аналізувати її взаємовідносини із стейкхолдерами та визначати зміст управлінських заходів, спрямованих на реалізацію спільних соціально-економічних інтересів стейкхолдерів, принципалів та менеджерів, а також мінімізацію агентських витрат.	ПК-5. Знання системи правових засобів захисту прав і законних інтересів держави, юридичних та фізичних осіб у сфері міжнародної торгівлі. ПК-18. Знання сутності захисних застережень.
ФКС-5. Уміння створювати ефективні бізнес-структури, визначати напрями їх трансформації в умовах змін зовнішнього	ПК-11. Уміння складати необхідні документи з розрахунком норм права СОТ в умовах інноваційного розвитку

середовища та організаційної оптимізації.	економіки.
ФКС-6. Здатність до управління бізнесом як цілісним соціально-економічним комплексом.	ПК-6. Уміння користуватись механізмом правових засобів захисту прав і законних інтересів держави, юридичних та фізичних осіб у сфері міжнародної торгівельної діяльності, обговорення інноваційного, альтернативного характер сучасного механізму вирішення спорів в рамках СОТ
ФКС-7. Уміння планувати розвиток бізнесу, здійснювати організаційне та ресурсне забезпечення системи планів організаційного розвитку.	ПК-7. Знання інноваційної системи, компетенції та класифікації системи органів СОТ у сфері міжнародної торгівельної діяльності в умовах ІV промислової революції.
ФКС-8. Здатність до антикризового бізнес-адміністрування, спрямованого на підвищення стійкості бізнесу до загроз внутрішнього та зовнішнього середовища.	ПК-8. Знання системного порядку здійснення заходів міжнародного нагляду (контролю з боку органів СОТ) у сфері міжнародної торгівельної діяльності, визначення інноваційності підходів.
ФКС-9. Уміння управляти потенціалом бізнесу, забезпечуючи підвищення його ефективності.	ПК-9. Знання особливого механізму заходів щодо оскарження результатів заходів міжнародного нагляду (контролю з боку органів СОТ) у сфері міжнародної торгівельної діяльності.
ФКС-10. Знання специфіки адміністрування малого та середнього бізнесу, організації фінансових потоків та кадрової роботи.	ПК-10. Здатність використовувати міжнародно-правовий інструментарій для усунення порушень щодо правил та вимог СОТ.
ФКС-11. Здатність до аналітичної діяльності, спрямованої на розробку та впровадження інноваційних методів управління бізнесом.	ПК-1. Знання мотивів розробки та прийняття угод СОТ. ПК-4. Навички правозастосовної діяльності в роботі з текстами угод СОТ.
ФКС-12. Здатність до розроблення заходів з удосконалення організаційної культури, впроваджувати міжнародні стандарти корпоративної поведінки.	ПК-12. Здатність до пошуку альтернативних, інноваційних рішень щодо спорів у міжнародній торгівельної діяльності.
ФКС-13. Уміння використовувати повноваження для пом'якшення та	ПК-13. Уміння здійснювати юридичну експертизу угод СОТ та актів

подолання конфліктних ситуацій в бізнес-організації.	внутрішнього права, які стосуються міжнародній торгівельної діяльності.
ФКС-14. Уміння аналізувати глобальне бізнес-середовище, виявляти перспективні напрями розвитку бізнесу у міжнародному, національному, регіональному та галузевому контексті.	ПК-14. Уміння складати зовнішньоекономічні контракти (договори) відповідно до встановлених вимог щодо його форми та змісту.
ФКС-15. Уміння аналізувати ефективність управлінських заходів, застосовуючи інструментарій управлінського обліку та фінансового аналізу.	ПК-17. Уміння логічно використовувати відповідні платіжні умови та володіти базою джерел їх регулювання.
ФКС-16. Здатність до делегування повноважень, встановлення меж відповідальності виконавців та організації роботи у командах, групах.	ПК-16. Здатність пояснити призначення арбітражного застереження, особливості функціонування Міжнародного комерційного арбітражу.
ФКС-17. Уміння здійснювати комунікації у процесі бізнес-адміністрування, створювати ефективні системи збирання, аналізу та обміну інформацією.	ПК-15. Здатність аналізувати та коментувати базисні умови поставок, правила Інкотермс в умовах інноваційної економіки .
ФКС-18. Уміння здійснювати оцінку вартості бізнесу, розробляти та вживати нестандартні управлінські заходи, спрямовані на підвищення його капіталізації.	ПК-19. Уміння використовувати у правозастосовній діяльності прецеденти у спорах СОТ як джерело-процедуру вирішення спорів щодо здійснення торгівельної діяльності.
ФКС-20. Уміння використовувати сучасні методики мотивації підлеглих, ефективно управляти їх діяльністю.	ПК-19. Уміння використовувати у правозастосовній діяльності прецеденти у спорах СОТ як джерело-процедуру вирішення спорів щодо здійснення торгівельної діяльності.
ФКС-21. Уміння управляти власною професійною кар'єрою, підвищувати особисту конкурентоспроможність на ринку праці.	ПК-20. Здатність формувати внутрішнє переконання та приймати справедливе правове рішення у процесі вирішення практичних завдань щодо спорів у міжнародній торгівельній діяльності, визначення рівня інноваційності відповідного механізму вирішення спорів.
ФКС-22. Здатність до розроблення інноваційних бізнес-проектів та управління ними.	ПК-16. Здатність пояснити призначення арбітражного застереження, особливості функціонування Міжнародного комерційного арбітражу.

ФКП – фахові компетентності за профілем (спеціалізацією) «Бізнес-адміністрування»	ПК – предметні компетентності з навчальної дисципліни «Право СОТ»
ФКП-1. Знання теоретико-методологічних основ бізнес-адміністрування та інноваційних концепцій і теорій у сфері управління.	ПК-1. Знання мотивів розробки та прийняття угод СОТ.
ФКП-2. Знання інноваційних методів управління сучасними бізнес-організаціями в умовах невизначеності та ризиків глобального середовища.	ПК-3. Здатність до системного аналізу положень таких галузей права, як теорія держави та права, конституційне право, міжнародне право, цивільне право, господарське право, міжнародне приватне право, митне право.
ФКП-3. Уміння аналізувати закономірності сучасних процесів інтернаціоналізації та глобалізації, їх вплив на функціонування бізнес-структур різних профілів і масштабів.	ПК-2. Знання в умовах інноваційного розвитку економіки основоположних механізмів міжнародно-правових актів – угод СОТ.
ФКП-4. Знання принципів, моделей, стандартів корпоративного управління, видів та етапів формування корпоративних стратегій.	ПК-4. Навички правозастосовної діяльності в роботі з текстами угод СОТ.
ФКП-5. Уміння аналізувати потенціал основних форм і процесів ринку корпоративного контролю.	ПК-6. Уміння користуватись механізмом правових засобів захисту прав і законних інтересів держави, юридичних та фізичних осіб у сфері міжнародної торгівельної діяльності, вирішення спорів в рамках СОТ.
ФКП-6. Знання сучасних технологій формування, розвитку, використання стратегічних конкурентних переваг бізнес-організацій різних видів і масштабів.	ПК-8. Знання системного порядку здійснення заходів міжнародного нагляду (контролю з боку органів СОТ) у сфері міжнародної торгівельної діяльності, визначення інноваційності підходів.
ФКП-7. Уміння аналізувати середовище бізнесу для обґрунтування управлінських рішень щодо перспектив функціонування і розвитку організації.	ПК-10. Здатність до використання міжнародно-правового інструментарію для усунення порушень правил і вимог СОТ.
ФКП-8. Здатність до пошуку та обґрунтування інноваційних ідей для розвитку бізнес-організації, пріоритетних для бізнесу напрямів інноваційного інвестування.	ПК-11. Уміння складати необхідні документи з урахуванням норм права СОТ в умовах інноваційного розвитку економіки.

<p>ФКП-9. Знання принципів формування та вибору оптимальної інноваційної стратегії бізнес-організації, проектування бізнес-моделей упровадження інновацій.</p>	<p>ПК-8. Знання системного порядку здійснення заходів міжнародного нагляду (контролю з боку органів СОТ) у сфері міжнародної торговельної діяльності, визначення інноваційності підходів.</p>
<p>ФКП-11. Здатність до застосування доцільних методів управління організаційними конфліктами.</p>	<p>ПК-12. Здатність до пошуку альтернативних, інноваційних рішень щодо спорів у міжнародній торговельній діяльності.</p> <p>ПК-18. Знання сутності захисних застережень.</p>
<p>ФКП-12. Знання закономірностей організаційного розвитку бізнесу, напрямів і технологій організаційних змін, специфіки управління ними на різних етапах життєвого циклу компанії.</p>	<p>ПК-14. Уміння складати зовнішньоекономічні контракти (договори) відповідно до встановлених вимог щодо їх форми та змісту.</p>
<p>ФКП-13. Знання змісту, закономірностей формування та умов ефективного використання потенціалу бізнес-організацій різних видів.</p>	<p>ПК-15. Здатність аналізувати та коментувати базисні умови поставок, правила Інкотермс в умовах інноваційної економіки.</p>
<p>ФКП-14. Знання принципів і технологій проектування ефективних типів і моделей організаційної структури бізнес-організації, чинників і напрямів їх раціоналізації.</p>	<p>ПК-7. Знання інноваційної системи, компетенції та класифікації системи органів СОТ у сфері міжнародної торговельної діяльності в умовах ІV промислової революції.</p> <p>ПК-16. Здатність пояснити призначення арбітражного застереження, особливості функціонування Міжнародного комерційного арбітражу.</p>
<p>ФКП-15. Уміння організувати ефективну взаємодію структурних підрозділів організації на основі оптимального розподілу повноважень і відповідальності, використання потенціалу командної роботи.</p>	<p>ПК-13. Уміння здійснювати юридичну експертизу угод СОТ та актів внутрішнього права, які стосуються міжнародної торговельної діяльності.</p>
<p>ФКП-17. Знання сучасних технологій управління бізнес-проектами, специфіки організації проектної діяльності бізнесу різних видів і масштабів.</p>	<p>ПК-5. Знання системи правових засобів захисту прав і законних інтересів держави, юридичних та фізичних осіб у сфері міжнародної торгівлі.</p>

<p>ФКП-18. Здатність до обґрунтованого вибору і застосування сучасних методів оцінки ефективності бізнес-проектів, управління проектними ризиками</p>	<p>ПК-6. Уміння користуватись механізмом правових засобів захисту прав і законних інтересів держави, юридичних та фізичних осіб у сфері міжнародної торгівельної діяльності, обговорення інноваційного, альтернативного характер сучасного механізму вирішення спорів в рамках СОТ .</p>
<p>ФКП-19. Знання особливостей інноваційного бізнесу, видів і потенціалу його організаційних форм, специфіки управлінських завдань на різних етапах інноваційного циклу.</p>	<p>ПК-7. Знання інноваційної системи, компетенції та класифікації системи органів СОТ у сфері міжнародної торгівельної діяльності в умовах ІV промислової революції.</p>
<p>ФКП-20. Знання змісту і методологічних особливостей інноваційного проектування, його специфіки для різних видів бізнес-проектів.</p>	<p>ПК-16. Уміння пояснити призначення арбітражного застереження, особливості функціонування Міжнародного комерційного арбітражу.</p>
<p>ФКП-21. Здатність до обґрунтування оптимальних для бізнес-організації форм комерціалізації інтелектуального продукту, механізмів правової охорони інтелектуальної власності.</p>	<p>ПК-8. Знання системного порядку здійснення заходів міжнародного нагляду (контролю з боку органів СОТ) у сфері міжнародної торгівельної діяльності, визначення інноваційності підходів.</p>
<p>ФКП-22. Знання змісту і технологій сучасних бізнес-комунікацій, глобальних бізнес-сервісів і потенціалу їх застосування для ефективної діяльності бізнес-організацій у висококонкурентному глобальному середовищі.</p>	<p>ПК-9. Знання особливого механізму заходів щодо оскарження результатів заходів міжнародного нагляду (контролю з боку органів СОТ) у сфері міжнародної торгівельної діяльності.</p>
<p>ФКП-23. Знання економічного механізму виникнення кризового стану підприємства, методів і технологій його діагностування.</p>	<p>ПК-19. Уміння використовувати у правозастосовній діяльності прецеденти у справах СОТ як джерело-процедуру вирішення спорів щодо здійснення торгівельної діяльності.</p>
<p>ФКП-24. Уміння розробляти заходи антикризового бізнес-адміністрування, оптимальні моделі санації бізнес-організації.</p>	<p>ПК-15. Уміння аналізувати та коментувати базисні умови поставок, правила Інкотермс в умовах інноваційної економіки .</p>
<p>ФКП-26. Знання сутності, взаємозв'язку та відмінностей фінансового і управлінського обліку діяльності бізнес-організації.</p>	<p>ПК-17. Уміння логічно використовувати відповідні платіжні умови та володіти базою джерел їх регулювання.</p>
<p>ФКП-27. Знання основних національних культурних стереотипів і механізмів їх</p>	<p>ПК-18. Знання сутності захисних</p>

впливу на міжнародні бізнес-комунікації, принципів і правил крос-культурної поведінки при проведенні міжнародних переговорів.	застережень.
ФКП-29. Знання морально-етичних норм професійної діяльності бізнес-менеджера.	ПК-20. Уміння формувати внутрішнє переконання та приймати справедливе правове рішення у процесі вирішення практичних завдань щодо спорів у міжнародній торгівельній діяльності, визначення рівня інноваційності відповідного механізму вирішення спорів.

Карта результатів навчання здобувача вищої освіти, сформульованих у термінах компетентностей

Шифр та назва РН за спеціальністю і / або спеціалізацією	Модуль НД	Шифр та назва РН з навчальної дисципліни
РНС – результати навчання за спеціальністю «Менеджмент»		Результати навчання з навчальної дисципліни «Право СОТ»
РНС-1. Демонструвати знання сучасних концепцій стратегічного та операційного управління організаціями та процесами.	1	РНС НД – 1.1. Здатність продемонструвати знання щодо становлення правової системи СОТ, її основних завдань та функцій, виокремити правову характеристику компетентності керівних органів СОТ як інноваційних керівних органів країн-членів СОТ в умовах розвитку сучасної економіки.
РНС-2. Здійснювати прогнозування, планування та програмування розвитку бізнес-організацій в умовах глобального середовища бізнесу, що характеризується невизначеністю та змінами.	1	РНС НД – 1.2. Здатність продемонструвати знання та розуміння основоположних форм організації функціонування правової системи СОТ в умовах інноваційного розвитку економіки, а також розуміння основоположних механізмів міжнародно-правових актів – угод СОТ.
РНС-4. Застосовувати міжнародні та національні стандарти корпоративного управління при прийнятті управлінських рішень щодо вибору моделей корпоративного розвитку, корпоративної культури та соціальної відповідальності.	1	РНС НД – 2.1. Проаналізувати уніфікований механізм правового захисту, який викладений у текстах угод СОТ у ув'язці з українським законодавством та правовою системою, яка склалася з моменту інтеграційних процесів країни до СОТ.
РНС-5. Створювати і розвивати бізнеси різного профілю і масштабу як складові управління бізнес-організацією та окремими бізнес-єдиницями.	1	РНС НД – 1.4. Аналізувати положення таких навчальних дисциплін як теорія держави та права, конституційне право, міжнародне право, цивільне право, господарське право, міжнародне приватне право.

PHC-6. Здійснювати планування, організацію, мотивацію та контроль бізнес-проекування з метою впровадження інноваційних бізнес-проектів.	2	PHC НД – 2.6. Пояснити закономірності щодо угод СОТ та особливості міжнародно-правового регулювання міжнародної торгівлі, а також встановити основи понятійного апарату та професійну термінологію.
PHC-7. Застосовувати інструментарій інноваційного менеджменту в управлінні розвитком бізнес-організацій та процесів.	2	PHC НД – 2.2. Вживати норми права СОТ та його принципи для захисту інтересів України, у тому числі для ліквідації законодавчих бар'єрів на шляху українських товарів та послуг за кордоном.
PHC-8. Здійснювати управління організацією з урахуванням особливостей її розвитку на різних етапах життєвого циклу.	1, 2	PHC НД – 1.3. Інтерпретувати зміст основних етапів становлення права СОТ. PHC НД – 2.4. Здійснювати юридичну експертизу угод СОТ та актів внутрішнього права, які стосуються міжнародній торгівельної діяльності.
PHC-9. Застосовувати в управлінській діяльності принципи, методи та інструменти управлінського обліку, фінансового аналізу та корпоративного обліку.	2,3	PHC НД – 2.6. Пояснити закономірності щодо угод СОТ та особливості міжнародно-правового регулювання міжнародної торгівлі, а також встановити основи понятійного апарату та професійну термінологію. PHC НД – 3.5. Проаналізувати систему особливостей механізму платіжних умов та володіти базою джерел їх регулювання.
PHC-10. Прогнозувати потенційні ризики діяльності фірми та впроваджувати стратегії їх подолання / попередження.	3	PHC НД – 3.2. Уміння користуватись правовими засобами захисту прав і законних інтересів держави, юридичних та фізичних осіб у сфері міжнародної торгівлі наданих нормативною базою СОТ, інноваційність відповідного підходу.
PHC-11. Виявляти потенційні (приховані) кризові ситуації та явища в організації з метою розроблення та впровадження комплексу антикризових заходів.	2	PHC НД – 2.3. Пошук альтернативних рішень щодо спорів у міжнародній торгівельної діяльності, встановлення новітніх, інноваційних, альтернативних механізмів вирішення спорів та визначення сучасного механізму вирішення спорів в рамках СОТ.

		РНС НД – 2.5. Аналіз закономірностей вирішення спорів за допомогою угод СОТ та встановлення особливостей щодо спорів, які мали статуси прецедентів у рамках СОТ, а також системного аналізу позицій сторін щодо цих спорів.
РНС-12. Аргументувати вибір методів управління вартістю бізнесу, напрями та заходи підвищення його капіталізації.	3	РНС НД – 3.1. Проаналізувати систему правових інноваційних засобів захисту прав і законних інтересів держави, юридичних та фізичних осіб у сфері міжнародної торгівлі.
РНС-13. Створювати умови для накопичення та реалізації інтелектуального потенціалу персоналу, забезпечення креативності та інновативності його діяльності.	2	РНС НД – 2.7. Безперервна самоосвіта та самовдосконалення щодо системного вивчення механізмів взаємодії права СОТ та національного законодавства.
РНС-14. Здійснювати програми управління потенціалом бізнес-організації, спрямовані на підвищення його ефективності та конкурентоспроможності.	2	РНС НД – 2.5. Аналіз закономірностей вирішення спорів за допомогою угод СОТ та встановлення особливостей щодо спорів, які мали статуси прецедентів у рамках СОТ, а також системного аналізу позицій сторін щодо цих спорів.
РНС-16. Здійснювати моделювання бізнес-процесів, їх ресурсне забезпечення та аналіз ефективності.	3	РНС НД – 3.7. Надавати юридичні заключення у конкретних випадках у правозастосовній діяльності, а також уміння звернення до альтернативних органів вирішення спорів (таких як СОТ та Міжнародний комерційний арбітраж).
РНС-17. Розробляти програми організаційних змін на основі аналізу і проектування міжособистісних, групових та організаційних комунікацій.	3	РНС НД – 3.6. Використовувати міжнародно-правовий інструментарій щодо аналізу базисних умов поставок, правил Інкотермс в умовах інноваційного розвитку економіки.
РНС-19. Застосовувати навички консультативного менеджменту, надання дієвої консультативної допомоги керівникам та професіоналам організації.	3	РНС НД – 3.4. Здатність продемонструвати уміння складати зовнішньоекономічні контракти (договори) відповідно до встановлених вимог, форми щодо його форми та змісту в умовах інноваційного розвитку економіки та в умовах ІV промислової революції.

РНС-20. Демонструвати здатності до ефективних бізнес-комунікацій та їх удосконалення.	3	РНС НД – 3.3. Інтерпретувати систему, компетенцію та класифікації органів міжнародного нагляду (контролю з боку органів СОТ) у сфері міжнародної торгівельної діяльності.
Результати навчання за профілем (спеціалізацією) «Бізнес-адміністрування»		Результати навчання з навчальної дисципліни «Договірне право»
РНП-1. Демонструвати знання інноваційних концепцій, принципів, напрямів бізнес-адміністрування сучасних організацій як відкритих соціо-технічних систем в умовах невизначеності та ризику.	2	РНС НД – 2.1. Проаналізувати уніфікований механізм правового захисту, який викладений у текстах угод СОТ у ув'язці з українським законодавством та правовою системою, яка склалася з моменту інтеграційних процесів країни до СОТ.
РНП-2. Охарактеризувати зміст стратегічного й оперативного бізнес-адміністрування організації з урахуванням закономірностей процесів глобалізації світового економічного простору.	2	РНС НД – 2.2. Вживати норми права СОТ та його принципи для захисту інтересів України, у тому числі для ліквідації законодавчих бар'єрів на шляху українських товарів та послуг за кордоном.
РНП-3. Визначати джерела формування конкурентних переваг бізнес-організацій різних профілів і масштабів, оптимальні способи їх використання з урахуванням потенціалу і ризиків ведення бізнесу у глобальному середовищі.	1	РНС НД – 1.1. Здатність продемонструвати знання щодо становлення правової системи СОТ, її основних завдань та функцій, виокремити правову характеристику компетентності керівних органів СОТ як інноваційних керівних органів країн-членів СОТ в умовах розвитку сучасної економіки.
РНП-5. Здійснювати комплексний аналіз і діагностування бізнес-організації як відкритої системи для обґрунтування управлінських рішень із підвищення ефективності її діяльності.	1	РНС НД – 1.4. Аналізувати положення таких навчальних дисциплін як теорія держави та права, конституційне право, міжнародне право, цивільне право, господарське право, міжнародне приватне право. РНС НД – 1.3. Інтерпретувати зміст основних етапів становлення права СОТ.

РНП-6. Здійснювати проектування оптимальної бізнес-моделі корпорації, ефективних стандартів корпоративного управління, моделі корпоративної культури та соціальної відповідальності.	3	РНС НД – 3.1. Проаналізувати систему правових інноваційних засобів захисту прав і законних інтересів держави, юридичних та фізичних осіб у сфері міжнародної торгівлі.
РНП-7. Розробляти ефективні моделі мотивації та розвитку персоналу.	2	РНС НД – 2.7. Безперервна самоосвіта та самовдосконалення щодо системного вивчення механізмів взаємодії права СОТ та національного законодавства.
РНП-8. Організовувати формування та розвиток команд бізнес-структур з урахуванням особливостей крос-культурної взаємодії та специфіки управління інтернаціональними командами.	2	РНС НД – 3.2. Уміння користуватись правовими засобами захисту прав і законних інтересів держави, юридичних та фізичних осіб у сфері міжнародної торгівлі наданих нормативною базою СОТ, інноваційність відповідного підходу.
РНП-10. Розробляти програми організаційних змін на різних етапах життєвого циклу бізнес-організації на основі ефективного проектування міжособистісних, групових, організаційних комунікацій, консалтингової підтримки моделювання бізнес-процесів.	2	РНС НД – 1.2. Здатність продемонструвати знання та розуміння основоположних форм організації функціонування правової системи СОТ в умовах інноваційного розвитку економіки, а також розуміння основоположних механізмів міжнародно-правових актів – угод СОТ.
РНП-11. Організовувати процеси генерування інноваційних ідей для розвитку бізнес-організації, пріоритетних для бізнесу інновацій з урахуванням тенденцій розвитку бізнес-середовища (національного та міжнародного).	2	РНС НД – 2.6. Пояснити закономірності щодо угод СОТ та особливості міжнародно-правового регулювання міжнародної торгівлі, а також встановити основи понятійного апарату та професійну термінологію.
РНП-12. Систематизувати методичні засади управління інноваційним розвитком діючих бізнес-організацій та новостворених інноваційних структур.	2	РНС НД – 2.4. Здійснювати юридичну експертизу угод СОТ та актів внутрішнього права, які стосуються міжнародній торгівельної діяльності.

РНП-13. Розробляти інноваційні стратегії та інноваційні бізнес-моделі діючих і новостворених бізнес-структур.	2	РНС НД – 2.5. Аналіз закономірностей вирішення спорів за допомогою угод СОТ та встановлення особливостей щодо спорів, які мали статуси прецедентів у рамках СОТ, а також системного аналізу позицій сторін щодо цих спорів.
РНП-14. Проектувати організаційну структуру управління бізнес-організаціями, оптимальний розподіл повноважень та відповідальності між виконавцями / підрозділами, способи координації їх діяльності.	3	<p>РНС НД – 3.3. Інтерпретувати систему, компетенцію та класифікації органів міжнародного нагляду (контролю з боку органів СОТ) у сфері міжнародної торгівельної діяльності.</p> <p>РНС НД – 3.6. Використовувати міжнародно-правовий інструментарій щодо аналізу базисних умов поставок, правил Інкотермс в умовах інноваційного розвитку економіки.</p>
РНП-15. Визначати оптимальні види інтегрованих бізнес-структур для розв'язання різних завдань функціонування і розвитку бізнес-організації.	3	РНС НД – 3.8. Проаналізувати сутність захисних застережень.
РНП-16. Розробляти систему заходів з ефективного управління потенціалом бізнес-структур різних видів.	3	<p>РНС НД – 3.4. Здатність продемонструвати уміння складати зовнішньоекономічні контракти (договори) відповідно до встановлених вимог, форми щодо його форми та змісту в умовах інноваційного розвитку економіки та в умовах ІV промислової революції.</p> <p>РНС НД – 3.7. Надавати юридичні заключення у конкретних випадках у правозастосовній діяльності, а також уміння звернення до альтернативних органів вирішення спорів (таких як СОТ та Міжнародний комерційний арбітраж).</p>
РНП-17. Організувати діяльність із розробки та реалізації бізнес-проектів різних видів і масштабів на усіх етапах життєвого циклу.	3	РНС НД – 3.9. Формулювати особисту думку та доказово її представляти, уміння використовувати у правозастосовній діяльності прецеденти як джерело процедури вирішення спорів в умовах інноваційного розвитку економіки

		щодо здійснення інновазації торгівельної діяльності, а відтак, здатність до безперервної самоосвіти щодо системного вивчення механізмів взаємодії права СОТ та національного законодавства.
РНП-18. Оцінювати ефективність та ризику бізнес-проектів різних видів для обґрунтування доцільності та оптимального способу їх реалізації.	3	РНС НД – 3.5. Проаналізувати систему особливостей механізму платіжних умов та володіти базою джерел їх регулювання.
РНП-20. Обирати оптимальні форми та методи комерціалізації результатів інноваційної діяльності бізнес-організації.	3	РНС НД – 3.1. Проаналізувати систему правових інноваційних засобів захисту прав і законних інтересів держави, юридичних та фізичних осіб у сфері міжнародної торгівлі.
РНП-21. Розробляти проекти з моделювання та оптимізації бізнес-процесів організацій різного профілю та масштабу.	3	РНС НД – 3.2. Уміння користуватись правовими засобами захисту прав і законних інтересів держави, юридичних та фізичних осіб у сфері міжнародної торгівлі наданих нормативною базою СОТ, інноваційність відповідного підходу.
РНП-22. Моделювати системну інтеграцію бізнес-процесів компанії з управлінськими рішеннями із запровадження стратегії інноваційного розвитку організації, реалізації окремих бізнес-проектів тощо.	2	РНС НД – 2.7. Безперервна самоосвіта та самовдосконалення щодо системного вивчення механізмів взаємодії права СОТ та національного законодавства.
РНП-23. Здійснювати моніторинг та діагностування фінансово-економічного стану бізнес-організації для виявлення і оцінки потенційних, прихованих, реальних кризових явищ та процесів, визначення ймовірності банкрутства.	3	РНС НД – 3.4. Здатність продемонструвати уміння складати зовнішньоекономічні контракти (договори) відповідно до встановлених вимог, форми щодо його форми та змісту в умовах інноваційного розвитку економіки та в умовах IV промислової революції.
РНП-24. Розробляти ефективні стратегії та програми антикризового управління бізнес-організацією.	3	РНС НД – 3.5. Проаналізувати систему особливостей механізму платіжних умов та володіти базою джерел їх регулювання. РНС НД – 3.8. Проаналізувати сутність

		захисних застережень. РНС НД – 3.10. Здатність формувати внутрішнє переконання та приймати справедливе правове рішення у процесі вирішення практичних завдань щодо спорів у міжнародній торгівельній діяльності в умовах інноваційного розвитку економіки.
РНП-26. Використовувати дані управлінського і фінансового обліку бізнес-організації для обґрунтування рішень щодо підвищення ефективності її функціонування.	3	РНС НД – 3.6. Використовувати міжнародно-правовий інструментарій щодо аналізу базисних умов поставок, правил Інкотермс в умовах інноваційного розвитку економіки.
РНП-27. Застосовувати доцільні методи оцінки вартості бізнесу для різних ситуацій, стадій життєвого циклу організації, обґрунтування різних видів управлінських рішень.	3	РНС НД – 3.7. Надавати юридичні заключення у конкретних випадках у правозастосовній діяльності, а також уміння звернення до альтернативних органів вирішення спорів (таких як СОТ та Міжнародний комерційний арбітраж) .
РНП-29. Використовувати сучасні види та моделі бізнес-комунікацій, глобальні бізнес-сервіси для забезпечення ефективного функціонування бізнес-організацій різних видів і масштабів у глобальному середовищі.	3	РНС НД – 3.9. Формулювати особисту думку та доказово її представляти, уміння використовувати у правозастосовній діяльності прецеденти як джерело процедури вирішення спорів в умовах інноваційного розвитку економіки щодо здійснення інновації торгівельної діяльності, а відтак, здатність до безперервної самоосвіти щодо системного вивчення механізмів взаємодії права СОТ та національного законодавства.
РНП-30. Розробляти оптимізаційні управлінські рішення згідно з принципами етики і соціальної відповідальності бізнесу.	3	РНС НД – 3.4. Здатність продемонструвати уміння складати зовнішньоекономічні контракти (договори) відповідно до встановлених вимог, форми щодо його форми та змісту в умовах інноваційного розвитку економіки та в умовах IV промислової революції.

