

**Національний юридичний університет імені Ярослава Мудрого**

**Кафедра господарського права**

**С И Л А Б У С**

**навчальної дисципліни**

**«ГОСПОДАРСЬКІ ДОГОВОРИ»**

**(за вибором студента)**

Рівень вищої освіти – другий (магістерський) рівень

Ступінь вищої освіти – магістр

Галузь знань – 07 «Управління та адміністрування»

Спеціальність – 073 «Менеджмент»

Спеціалізація – «Бізнес-адміністрування»

Харків – 2018

**Силабус навчальної дисципліни «Господарські договори»** для студентів другого (магістерського) освітньо-кваліфікаційного рівня галузі знань 07 «Управління та адміністрування» спеціальності 073 «Менеджмент» спеціалізації «Бізнес-адміністрування» фінансово-правового факультету. Харків: Нац. юрид. ун-т ім. Ярослава Мудрого, 2018. 19 с.

Розробник

Мілаш Вікторія Сергіївна – професор кафедри господарського права,  
доктор юридичних наук, доцент

Затверджено на засіданні кафедри господарського права  
(протокол № 2 від 07 вересня 2018 р.)

Дата оновлення – 06 вересня 2019 р.

Завідувач кафедри \_\_\_\_\_ Д. В. Задихайло

Гарант освітньої програми \_\_\_\_\_ О. М. Левковець

## Зміст

1. Вступ.....	4
2. Анотація програми та основні модулі навчальної дисципліни .....	10
3. Вимоги викладача.....	12
4. Контрольні заходи результатів навчання.....	12
5. Самостійна робота, показники академічної активності та додаткових освітніх досягнень студентів.....	14
6. Інформаційне забезпечення самостійної роботи студентів.....	14

## ***1. Вступ***

### 1.1. Дані про викладача, який викладає навчальну дисципліну:

Мілаш Вікторія Сергіївна – доктор юридичних наук, доцент, професор кафедри господарського права;

режим перебування на кафедрі: у день консультацій,  
контактні телефони (службовий): 704-92-00.

### 1.2. Мета та завдання навчальної дисципліни

Цілі навчальної дисципліни «Господарські договори»:

набуття студентами магістерського освітньо-кваліфікаційного рівня цілісної системи знань про доктринальні та нормативні підходи щодо правового регулювання відносин, пов'язаних з укладенням, виконанням та припиненням дії господарських договорів;

здійснення підготовки студентів до самостійного вирішення професійних завдань, зокрема, підготовки проектів переддоговірних угод та господарських договорів, проектів позовних заяв про спонукання до укладення договору, про зміну та/або розірвання договору, про визначення у судовому порядку змісту його окремих договірних умов, а також відносно врегулювання договірних спорів у позасудовому порядку.

Завдання навчальної дисципліни «Господарські договори»:

– вивчення й аналіз загальних проблем теорії господарського договірного права та сучасного стану господарсько-правового регулювання договірних відносин;

– змістовний аналіз основних джерел господарського договірного права України;

– вивчення та аналіз порядку (процедур) укладення договорів у сфері господарювання, а також здійснення їх змістовної та суб'єктно-об'єктної характеристики;

– вивчення та аналіз організаційно-правових засад договірної відповідальності в сфері господарювання;

- визначення сучасного стану та напрямів модернізації правового регулювання господарсько-договірних відносин, що виникають у межах господарського обороту;
- набуття навичок щодо використання отриманих знань у практичній діяльності та практичного застосування норм господарського договірної права України.

### 3. Місце навчальної дисципліни в структурі освітньо-професійної програми

Навчальна дисципліна «Господарські договори» належить до циклу навчальних дисциплін за вибором студента.

Пререквізити: При вивченні навчальної дисципліни використовуються знання, отримані з таких навчальних дисциплін: «Менеджмент малого та середнього бізнесу», «Управління проектами бізнесу», «Управління організаційним розвитком бізнесу» тощо.

Постреквізити: Основні положення навчальної дисципліни «Господарські договори» мають застосовуватися при вивченні таких навчальних дисциплін: «Корпоративне управління», «Антикризове управління», «Управління вартістю бізнесу», «Корпоративний облік та фінансовий аналіз для менеджерів».

---

#### 1.4. Опис навчальної дисципліни:

- кількість кредитів ЕКТС – 5;
- загальна кількість годин – 150 годин;
- термін викладання – 1 семестр.

#### 1.5. Перелік предметних компетентностей здобувача вищої освіти

Предметні компетентності здобувача вищої освіти, сформовані в результаті освоєння навчальної дисципліни:

ПК – 1. Знання доктринальних підходів до розуміння сучасного господарського договірного права України та поняття «господарський договір».

ПК – 2. Уміння пояснювати сутність і природу договірних відносин, що виникають у процесі організації та здійснення господарської діяльності, та виявляти проблемні аспекти їх відмежування від суміжних договірних відносин.

ПК – 3. Знання джерел правового регулювання господарсько-договірних відносин в умовах інноваційного розвитку економіки.

ПК – 4. Уміння користуватися категоріально-понятійним апаратом господарського договірного права України.

ПК – 5. Знання проблематики співвідношення та балансу приватних і публічних інтересів у господарсько-договірних відносинах та правових засобів забезпечення їх реалізації.

ПК – 6. Уміння орієнтуватися в теоретичних проблемах сучасного господарського договірного права та аналізувати наявні доктринальні підходи щодо їх вирішення.

ПК – 7. Знання доктринальних підходів щодо різних аспектів розвитку та перспектив вдосконалення договірних правовідносин у сфері господарювання.

ПК – 8. Уміння виявляти та системно аналізувати сучасні тенденції розвитку господарського законодавства в сфері укладення та виконання господарських договорів, у тому числі договорів інноваційного характеру.

ПК – 9. Здатність до системного аналізу судової практики застосування господарського законодавства в сфері укладання та виконання господарських договорів.

ПК – 10. Уміння самостійно виявляти та аналізувати проблемні аспекти правового регулювання договірних відносин у сфері інноваційного господарювання та формулювати власну позицію щодо шляхів їх вирішення.

ПК – 11. Навички оперувати положеннями чинного господарського законодавства у професійній діяльності, зокрема при наданні професійних консультацій, пов'язаних з укладенням та/або виконанням господарських договорів.

ПК – 12. Знання основних засад господарсько-договірної відповідальності та способів застосування цих знань під час вирішення професійних завдань.

ПК – 13. Уміння самостійно здійснювати правову характеристику різних типів / видів господарських договорів, зокрема договорів інноваційного типу, та застосовувати її результати під час вирішення професійних завдань.

ПК – 14. Знання порядку й підстав зміни та розірвання господарських договорів, визнання господарських договорів недійсними.

ПК – 15. Уміння застосовувати знання особливостей змісту та форми господарських договорів у практичній діяльності.

ПК – 16. Уміння застосовувати знання процедурних аспектів укладення господарських договорів у професійній діяльності.

ПК – 17. Уміння застосовувати знання спеціальних процедур під час укладення окремих видів господарських договорів у професійній діяльності.

ПК – 18. Знання з регулювання переддоговірних відносин та використання специфічних договірних конструкцій у сфері господарювання.

ПК – 19. Здатність до використання теоретичних положень господарського договірного права та чинного господарського законодавства під час складання проектів переддоговірних угод та господарських договорів.

ПК – 20. Уміння опрацьовувати дискусійні питання господарського договірного права та ефективно проводити науковий пошук.

#### 1.6. Перелік результатів навчання здобувача вищої освіти

У результаті засвоєння навчальної дисципліни здобувач вищої освіти повинен демонструвати такі результати навчання:

РНС НД – 1.1. Здатність продемонструвати знання теоретичних підходів до розуміння сучасного господарського договірного права та поняття «господарський договір», а також аргументувати власну точку зору.

РНС НД – 1.2. Пояснювати сутність і природу договірних відносин, що виникають у процесі організації та здійснення господарської діяльності, та здійснювати їх відмежування від суміжних договірних відносин.

РНС НД – 1.3. Проаналізувати джерела правового регулювання господарсько-договірних відносин в умовах інноваційного розвитку економіки.

РНС НД – 1.4. Здатність оперувати категоріально-понятійним апаратом господарського договірного права.

РНС НД – 1.5. Демонструвати знання та розуміння проблематики балансу приватних і публічних інтересів у господарсько-договірних відносинах та правових засобів забезпечення їх реалізації.

РНС НД – 1.6. Здатність продемонструвати знання та розуміння сучасних тенденцій розвитку господарського законодавства в сфері укладення та виконання господарських договорів, у тому числі договорів інноваційного характеру.

РНС НД – 2.1. Проаналізувати судову практику застосування норм господарського законодавства, якими регулюються договірні відносини.

РНС НД – 2.2. Здатність продемонструвати знання і розуміння підстав, меж та правових засобів господарсько-договірної відповідальності та вміння застосовувати ці знання під час вирішення професійних завдань.

РНС НД – 2.3. Пояснити порядок і підстави зміни та розірвання господарських договорів, визнання господарських договорів недійсними та складання проектів відповідних юридичних документів.

РНС НД – 2.4. Обґрунтувати особливості змісту та форми господарських договорів та застосовувати ці знання у професійній діяльності.



РНС НД – 2.5. Проаналізувати процедурні аспекти укладення господарських договорів та застосовувати ці знання під час вирішення професійних завдань.

РНС НД – 2.6. Інтерпретувати особливості застосування спеціальних процедур під час укладення окремих видів господарських договорів та застосовувати ці знання при вирішенні професійних завдань.

РНС НД – 2.7. Опрацьовувати дискусійні питання господарського договірного права, послідовно їх досліджувати та формулювати власну позицію щодо шляхів їх вирішення.

РНС НД – 3.1. Орієнтуватися в теоретичних проблемах господарського договірного права за сучасних умов та здійснювати аналіз наявних доктринальних підходів щодо їх вирішення.

РНС НД – 3.2. Пояснити доктринальні підходи щодо різних аспектів розвитку та перспектив вдосконалення договірних правовідносин у сфері господарювання, формулювати та обґрунтовувати власну точку зору.

РНС НД – 3.3. Виявляти та аналізувати проблемні аспекти правового регулювання договірних відносин у сфері інноваційного господарювання та обґрунтовувати власну точку зору.

РНС НД – 3.4. Оперувати положеннями чинного господарського законодавства при вирішенні професійних завдань у межах юридичного супроводження господарської діяльності, що набуває договірних форм.

РНС НД – 3.5. Здійснювати правову характеристику різних типів / видів господарських договорів, зокрема договорів інноваційного типу, та застосовувати її результати під час вирішення професійних завдань.

РНС НД – 3.6. Демонструвати знання і розуміння проблематики регулювання переддоговірних відносин та особливостей використання специфічних договірних конструкцій у сфері господарювання.

РНС НД – 3.7. Використовувати теоретичні положення господарського договірного права та чинне господарське законодавство під час складання проектів переддоговірних угод та господарських договорів.

## ***2. Анотація програми та основні модулі навчальної дисципліни***

### **2.1. Анотація програми навчальної дисципліни**

#### **Модуль 1. Основні засади господарського договірної права України**

Вивчається поняття, структура та джерела господарського договірної права України. Головна увага приділяється законодавству України в сфері укладення та виконання господарських договорів, а також питанням застосування до змісту господарського договору національного законодавства іноземних країн. Вивчаються конвенційний та звичаєвий рівні джерел господарського договірної права, локальні акти та індивідуальні (ненормативні) договори як джерела регулювання господарсько-договірних відносин як джерел договірної права. Окрема увага приділяється аналогії права та аналогії закону як засобам подолання прогалін у регулюванні господарсько-договірних відносин. Вивчаються питання співвідношення господарського зобов'язання та господарського договору, істотні умови господарських договорів, у тому числі захисні застереження. Аналізується система господарських договорів.

#### **Модуль 2. Процедурні аспекти договірної діяльності та правові підвалини господарсько-договірної відповідальності**

Вивчається загальний порядок укладення господарських договорів, особливості укладення договорів на аукціоні, за конкурсом на біржах, через мережу Інтернет, за рішенням суду. Характеризуються представницькі повноваження на укладення господарських договорів від імені господарських організацій. Аналізуються вимоги до письмової форми господарських договорів та їх нотаріального посвідчення. Визначаються загальні умови (принципи) виконання господарсько-договірних зобов'язань, порядок зміни та розірвання господарських договорів, а також наслідки істотного порушення договорів. Головна увага приділяється договірним спорам у сфері господарювання, питанням дійсності та чинності господарського договору, підставам та наслідкам визнання господарського договору недійсним.

Розкриваються основні засади господарсько-договірної відповідальності та поняття форс-мажору як підстави звільнення від відповідальності за невиконання (неналежне виконання) господарсько-договірних зобов'язань.

### **Модуль 3. Правова характеристика окремих видів господарських договорів**

Розкривається сутність моделювання договірних відносин у сфері господарювання. Аналізуються переддоговірні угоди, попередній, публічний та генеральний договори, договір приєднання, додатки та додаткові угоди в сфері господарювання. Здійснюється правова характеристика окремих видів господарських договорів: поставки, міни/ бартеру; засновницького договору та договору про спільну підприємницьку діяльність; оренди та лізингу; концесійних договорів та угод про розподіл продукції; комерційної концесії та ліцензійних угод; договорів підряду на капітальне будівництво. Аналізуються договори про надання послуг у сфері господарювання. Вивчається договірно-правове забезпечення функціонування базових моделей відносин у сфері електронної комерції, а також договірні засади здійснення інвестиційної та інноваційної видів діяльності.

#### 2.2. Основні модулі навчальної дисципліни

№	Модуль/назва	Кількість кредитів ЄКТС	Усього годин	Аудиторні заняття (контактні)			Самостійна робота студентів
				Лекції	Практичні заняття	Інші види занять **	
1	<b>Модуль 1.</b> Основні засади господарського договірного права України.	1	30	4	6		20
2	<b>Модуль 2.</b> Процедурні аспекти	2	60	6	12		42

\* вказуються інші види аудиторних занять здобувача вищої освіти, якщо вони використовуються при вивченні навчальної дисципліни – кейс – стадії, групові проекти, колоквіум та ін.

	договірної діяльності та правові підвалини господарсько-договірної відповідально від.						
3	<b>Модуль 3.</b> Правова характеристика окремих видів господарських договорів.	2	60	6	12		42
Разом		5,0	150	16	30		104

### **3. Вимоги викладача**

При вивченні навчальної дисципліни «Господарські договори» студенти повинні:

- регулярно відвідувати заняття (лекції та практичні заняття);
- брати активну участь у практичних заняттях;
- своєчасно та якісно виконувати завдання, передбачені навчальним планом і програмою навчальної дисципліни;
- бути дисциплінованими і організованими.

Обов'язковою вимогою є дотримання норм «Кодексу академічної етики Національного юридичного університету імені Ярослава Мудрого».

### **4. Контрольні заходи результатів навчання**

Контроль знань у рамках навчальної дисципліни «Господарські договори» здійснюється з урахуванням бально-рейтингової системи.

4.1. Розподіл балів між формами організації освітнього процесу і видами контрольних заходів:

- лекції – 0 балів;
- практичні заняття – 30 балів;
- колоквіуми – 60 балів;

самостійна робота студентів – 10 балів.

Підсумкова оцінка знань: 100 балів.

Поточний контроль					Самостійна робота студентів	Підсумкова оцінка знань
Практичні заняття			Колоквіуми			
Модуль № 1	Модуль № 2	Модуль № 3	Колоквіум № 1	Колоквіум № 2		
max 10	max 10	max 10	max 30	max 30	max 10	max 100

Формою підсумкового контролю знань студентів із навчальної дисципліни «Господарські договори» є залік, що виставляється на основі результатів поточного контролю та виконання завдань самостійної роботи. Мінімальна кількість балів, за якої студент отримує залік, становить 60 балів.

#### 4.2. Шкала підсумкової оцінки знань студентів

Підсумкова оцінка з навчальної дисципліни виставляється в залікову книжку відповідно до такої шкали:

Оцінка за шкалою ECTS	Визначення	Оцінка за національною шкалою	Оцінка за 100-бальною шкалою, що використовується в НЮУ
A	<b>Відмінно</b> – відмінне виконання, лише з незначною кількістю помилок	Зараховано	90 – 100
B	<b>Дуже добре</b> – вище середнього рівня з кількома помилками		80 – 89
C	<b>Добре</b> – у цілому правильна робота з певною кількістю незначних помилок		75 – 79
D	<b>Задовільно</b> – непогано, але зі значною кількістю недоліків		70 – 74
E	<b>Достатньо</b> – виконання задовольняє мінімальні критерії		60 – 69
FX	<b>Незадовільно</b> – потрібно попрацювати перед тим, як перескладати	Не зараховано	35 – 59
F	<b>Незадовільно</b> – необхідна серйозна подальша робота, обов'язковий повторний курс		0 – 34

#### 4.3. Методи педагогічного контролю

Традиційні методи: індивідуальне опитування.

Методи самоконтролю: самооцінка студента за питаннями для самоконтролю.

### **5. Самостійна робота, показники академічної активності та додаткових освітніх досягнень студентів**

Самостійна робота студентів – це форма організації освітнього процесу, що охоплює різноманітні види індивідуальної і колективної навчальної діяльності, яка здійснюється під час аудиторних або позааудиторних занять під загальним чи безпосереднім керівництвом викладача.

Формами самостійної роботи, показниками академічної активності та додаткових освітніх досягнень студентів є:

- доопрацювання матеріалів лекції;
- робота в інформаційних мережах;
- підготовка та публікація наукових статей, тез тощо;
- інші здобутки, підтвержені документально (грамотами, дипломами тощо);
- відвідування навчальних занять.

### **6. Інформаційне забезпечення самостійної роботи студентів**

#### **Основна література**

##### *Нормативно-правові акти:*

Конституція України від 28.06.1996 р. *Відомості Верховної Ради України*. 1996. № 30. Ст. 141. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/254к/96-вр> (дата звернення: 03.09.2019).

Господарський кодекс України від 16.01.2003 р. *Відомості Верховної Ради України*. 2003. № 18, № 19-20, № 21-22. Ст. 144. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/436-15> (дата звернення: 03.09.2019).

Цивільний кодекс України від 16.01.2003 р. *Відомості Верховної Ради України*. 2003. №№ 40-44. Ст. 356. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/435-15> (дата звернення: 03.09.2019).

Про оренду державного та комунального майна: Закон України від 10 квітня 1992 р. (в ред. ЗУ від 14 березня 1995 р.) *Відомості Верховної Ради України*. 1995. № 15. Ст. 99. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/2269-12> (дата звернення: 03.09.2019).

Про державно-приватне партнерство: Закон України від 1 липня 2010 р. *Відомості Верховної Ради України*. 2010. № 40. Ст. 524. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/2404-17> (дата звернення: 03.09.2019).

Про концесії: Закон України від 16 липня 1999 р. *Відомості Верховної Ради України*. 1999. № 41. Ст. 372. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/997-14> (дата звернення: 03.09.2019).

Про угоди про розподіл продукції: Закон України від 14 вересня 1999 р. *Відомості Верховної Ради України*. 1999. № 44. Ст. 391. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/1039-14> (дата звернення: 03.09.2019).

Про особливості оренди чи концесії об'єктів паливно-енергетичного комплексу, що перебувають у державній власності: Закон України від 08.07.2011 р. *Відомості Верховної Ради України*. 2012. № 18. Ст.157. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/3687-17> (дата звернення: 03.09.2019).

Про особливості передачі в оренду чи концесію об'єктів у сферах теплопостачання, водопостачання та водовідведення, що перебувають у комунальній власності: Закон України від 21 жовтня 2010 р. (назва Закону із змінами, внесеними згідно із ЗУ від 10.10.2013) *Відомості Верховної Ради України*. 2011. – № 11. – Ст. 71. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/2624-17> (дата звернення: 03.09.2019).

Про публічні закупівлі: Закон України від 25 грудня 2015 р. *Відомості Верховної Ради України*. 2016. № 9. Ст. 89. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/922-19> (дата звернення: 03.09.2019).

Про фінансовий лізинг: Закон України від 16 грудня 1997 р. (в ред. ЗУ від 11.12.2003 р.) *Відомості Верховної Ради України*. 2004. № 15. Ст. 231. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/723/97-%D0%B2%D1%80> (дата звернення: 03.09.2019).

Про концесії: Закон України від 16 липня 1999 р. *Відомості Верховної Ради України*. 1999. № 41. Ст. 372. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/997-14> (дата звернення: 03.09.2019).

Про зовнішньоекономічну діяльність: Закон України від 16 квітня 1991 р. *Відомості Верховної Ради УРСР*. 1991. № 29. Ст. 377. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/959-12> (дата звернення: 03.09.2019).

Про інвестиційну діяльність: Закон України від 18 вересня 1991 р. // *Відомості Верховної Ради України*. 1991. № 47. Ст. 646. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/1560-12> (дата звернення: 03.09.2019).

Про інноваційну діяльність: Закон України від 4 липня 2002 р. // *Відомості Верховної Ради України*. 2002. № 36. Ст. 266. URL: <https://zakon4.rada.gov.ua/laws/show/40-15> (дата звернення: 03.09.2019).

Про міжнародне приватне право: Закон України від 23 червня 2005 р. *Відомості Верховної Ради України*. 2005. № 32. Ст. 422. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/2709-15> (дата звернення: 03.09.2019).

Про електронні документи та електронний документообіг: Закон України від 22 травня 2003 р. *Відомості Верховної Ради України*. 2003. № 36. Ст. 275. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/851-15> (дата звернення: 03.09.2019).

Про електронну комерцію: Закон України від 3 вересня 2015 р. *Відомості Верховної Ради України*. 2015. № 45. Ст. 410. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/675-19> (дата звернення: 03.09.2019).

Про державне регулювання діяльності у сфері трансферу технологій: Закон України від 14 вересня 2006 р. (в ред. ЗУ від 02.10.2012 р.) *Відомості Верховної Ради України*. 2013. № 47. Ст. 644. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/143-16> (дата звернення: 03.09.2019).



*Монографії:*

1. Мілаш В.С. Захисні застереження в зовнішньоекономічному договорі: монографія. Полтава: АСМІ, 2004. 179 с.
2. Беяневич О.А. Господарське договірне право України (теоретичні аспекти): монографія. Київ: Юрінком Інтер, 2006. 592 с.
3. Мілаш В.С. Комерційний договір у контексті сучасних ринкових умов: монографія. Харків: Видавець ФО-П Вапнярчук Н.М., 2007. 440 с.
4. Луць В.В. Контракти в підприємницькій діяльності: навч. посіб. Київ: Юрінком Інтер, 2008. 576 с.
5. Резнікова В.В. Правове регулювання посередництва у сфері господарювання (теоретичні аспекти): монографія. Хмельницький: Вид-во Хмельницького університету управління та права, 2010. 706 с.
6. Принципы международных коммерческих договоров УНИДРУА / Пер. с англ. А.С. Комарова. Москва: Статут, 2006. 735 с.
7. Принципи європейського договірного права. Коментарі та рекомендації / пер. з англ. ТОВ «Асоціація експортерів і імпортерів «ЗЕД». Київ: Асоціація «ЗЕД», 2013. 304 с.
8. Мілаш В.С. Перспективи модернізації договірних правовідносин у сфері господарювання: Монографія; Харк. нац. ун-т міськ. госп-ва ім. О. М. Бекетова. Харків: ХНУМГ, 2014. 227 с.
9. Долгополова Л.М. Укладення договорів на торгах: монографія / Л.М. Долгополова. Харків: Право, 2014. 184 с.
10. Федорченко Н.В. Договірні зобов'язання з надання послуг: проблеми теорії і практики: монографія. Київ: НДІ приватного права і підприємництва НАПрН України, 2015. 328 с.

*Додаткова література*

1. Брагинский М. И., Витрянский В. В. Договорное право. Кн. 1: Общие положения. Москва: Статут, 2002. 848 с.
2. Брагинский М. И., Витрянский В. В. Договорное право. Кн. 3: Договоры о выполнении работ и оказании услуг. Москва: Статут, 2002. 1038 с.

3. Брагинский М.И., Витрянский В.В. Договорное право. Кн. 2: Договоры о передаче имущества. Москва: Статут, 2006. 780 с.
4. Кучер А.Н. Теория и практика преддоговорного этапа: юридический аспект: монографія. Москва: 2005. 363 с.
5. Бервено С.М. Проблеми договірнього права України: монографія. Київ: Юрінком Інтер, 2006. 392 с.
6. Договоры в предпринимательской деятельности / отв. ред. Е. А. Павлодский, Т. Л. Левшина; Ин.-т законод. и сравнит. правоведения. Москва: Статут, 2008. 509 с.
7. Кратенко М. В. Злоупотребление свободой договора: частно-правовые и публично-правовые аспекты: монографія. Мсква: Волтерс Клувер, 2010. 208 с.
8. Карапетов А. Г., Савельев А. И. Свобода договора и ее пределы. Т. 1: Теоретические, исторические и политико-правовые основания принципа свободы договора и его ограничений. Москва: Статут, 2012. 452 с.
9. Карапетов А.Г., Савельев А.И. Свобода договора и ее пределы. Т. 2: Пределы свободы определения условий договора в зарубежном и российском праве. Москва: Статут, 2012. 453 с.
10. Модельные правила европейского частного права / Пер. с англ.: Науч. ред. Н. Ю. Рассказова. Москва: Статут, 2013. 989 с.

*Интернет-ресурси*

Офіційне Інтернет-представництво Президента України. URL: <https://www.president.gov.ua/> (дата звернення: 03.09.2019).

Офіційний Єдиний веб-портал органів виконавчої влади України. URL: <http://www.kmu.gov.ua> (дата звернення: 03.09.2019).

Офіційний портал Верховної Ради України. URL: <http://rada.gov.ua/> (дата звернення: 03.09.2019).

Правова професійна система МЕГА-НаУ. URL: <http://www.nau.kiev.ua> (дата звернення: 03.09.2019).

СЕНМК – Стандартизований електронний навчально-методичний комплекс. URL: <http://library.nlu.edu.ua> (дата звернення: 03.09.2019).