

**Національний юридичний університет імені Ярослава Мудрого**  
**Кафедра міжнародного приватного права та порівняльного**  
**правознавства**

**ПРОГРАМА**  
**навчальної дисципліни**  
**«ТРАНСНАЦІОНАЛЬНЕ БАНКРУТСТВО»**  
**(за вибором студента)**

Рівень вищої освіти – другий (магістерський) рівень

Ступінь вищої освіти – магістр

Галузь знань – 05 «Соціальні та поведінкові науки»

Спеціальність – 051 «Економіка»

Спеціалізація – «Бізнес-консалтинг»

Харків – 2018

**Програма навчальної дисципліни «Транснаціональне банкрутство»** для студентів другого (магістерського) освітньо-кваліфікаційного рівня галузі знань 05 «Соціальні та поведінкові науки» спеціальності 051 «Економіка» спеціалізації «Бізнес-консалтинг» фінансово-правового факультету. Харків: Нац. юрид. ун-т ім. Ярослава Мудрого, 2018. 36 с.

Розробник

Полатай Володимир Юрійович – кандидат юридичних наук,  
доцент кафедри міжнародного приватного права та порівняльного  
правознавства

Затверджено на засіданні кафедри міжнародного приватного права та  
порівняльного правознавства

(протокол № 2 від 07 вересня 2018 р.)

Дата оновлення – 06 вересня 2019 р.

Завідувач кафедри \_\_\_\_\_ Д. В. Лук'янов

Гарант освітньої програми \_\_\_\_\_ О. С. Марченко

## Зміст

1. Вступ.....	4
2. Опис навчальної дисципліни.....	9
3. Зміст програми навчальної дисципліни.....	9
4. Ресурсне забезпечення навчальної дисципліни.....	11
4.1. Форми організації освітнього процесу та види навчальних занять....	11
4.2. Самостійна робота здобувачів вищої освіти.....	12
4.3. Освітні технології та методи навчання.....	13
4.4. Форми педагогічного контролю та система оцінювання якості сформованих компетентностей за результатами засвоєння навчальної дисципліни.....	13
4.5. Навчально-методичне та інформаційне забезпечення навчальної дисципліни.....	17
4.6. Матеріально-технічне забезпечення навчальної дисципліни.....	21
Додаток 1. Карта предметних компетентностей з навчальної дисципліни.....	22
Додаток 2. Карта результатів навчання здобувача вищої освіти, сформульованих у термінах компетентностей.....	31
Додаток 3. Матриця зв'язків між модулями навчальної дисципліни, результатами навчання та предметними компетентностями в програмі навчальної дисципліни.....	36

## *1. Вступ*

### 1.1. Мета та завдання навчальної дисципліни

Мета навчальної дисципліни «Транснаціональне банкрутство» – формування системи наукових поглядів про транснаціональне банкрутство та його значення для бізнес середовища, світової економіки в цілому, формування основних умінь і навичок провадження процедури транснаціонального банкрутства із метою забезпечення найбільш оптимальних та вигідних для всіх суб'єктів процедури транснаціонального банкрутства результатів.

Основні завдання:

- формування системи теоретичних знань щодо поняття, змісту та процедури транснаціонального банкрутства;
- визначення специфіки нормативно-правового регулювання транснаціонального банкрутства;
- встановлення алгоритму провадження процедури транснаціонального банкрутства, а також визначення основних форм проведення процедури визнання;
- формування теоретичних, методичних і практичних знань із провадження процедури транснаціонального банкрутства;
- оволодіння науковими підходами, практичними методами та прийомами консультування з провадження процедури транснаціонального банкрутства;
- формування умінь із надання послуг по проведенню транснаціонального банкрутства, діагностики стану неплатоспроможності банкрута, забезпечення найбільш сприятливого результату як для кредиторів, так і для неплатоспроможного суб'єкта;
- поглиблення теоретичних знань та формування практичних навичок із функціональної діагностики неплатоспроможної бізнес-організації;
- формування умінь із забезпечення збереження максимальної вартості активів банкрута у процедури транснаціонального банкрутства;

- оволодіння практичними методами ефективного співробітництва із судовими та іншими компетентними органами іноземних держав;
- усвідомлення необхідності спеціалізованого вивчення питання транснаціонального банкрутства та вироблення практичних навичок із провадження процедури транснаціонального банкрутства для подальшого використання у практичній діяльності.

## 1.2. Місце навчальної дисципліни у структурі освітньо-професійної програми

Навчальна дисципліна належить до циклу дисциплін за вибором студента.

Пререквізити: Для вивчення курсу студент повинен мати знання з таких навчальних дисциплін: «Міжнародна економіка», «Міжнародний бізнес» (вивчаються у бакалавраті), «Сучасні економічні теорії», «Економічна теорія сфери послуг», «Економіка та організація консалтингової діяльності», «Інвестиційно-інноваційний бізнес-консалтинг», «Економічна діагностика та аналітика у бізнес-консультуванні», «Міжнародне економічне право».

Постреквізити: Основні положення навчальної дисципліни можуть застосовуватися при вивченні «Фінансового бізнес-консалтингу», «Маркетингового бізнес-консалтингу», «Консалтингу корпоративних бізнес-організацій», «Консалтингу бізнес-проектів» та інших навчальних дисциплін за вибором студента.

## 1.3. Перелік предметних компетентностей здобувача вищої освіти

Перелік предметних компетентностей здобувача вищої освіти, сформовані в результаті освоєння навчальної дисципліни:

ПК-1.	Знання змісту, історичного походження та еволюції транснаціонального банкрутства.
ПК-2.	Знання сутності транснаціонального банкрутства з огляду на економічну, правову природу явища.

ПК-3.	Уміння виокремити стадії процедури транснаціонального банкрутства.
ПК-4.	Уміння аналізувати та діагностувати неплатоспроможність при транснаціональному банкрутстві.
ПК-5.	Здатність до встановлення сукупності активів, що підлягають продажу для задоволення вимог кредиторів.
ПК-6.	Уміння аналізувати ринок для встановлення найбільш можливої та оптимальної ціни активів, що застосовуються для погашення вимог кредиторів.
ПК-7.	Знання економічних інструментів у контексті застосування іноземного правопорядку для регулювання відносин транснаціонального банкрутства.
ПК-8.	Уміння здійснювати співробітництво з іноземними експертами з оцінки активів та аналізу балансу боржника.
ПК-9.	Уміння здійснювати консультативний супровід розроблення стратегій проведення процедури транснаціонального банкрутства.
ПК-10.	Уміння визначати проблемні економічні аспекти процедури транснаціонального банкрутства та застосовувати економічні механізми вирішення цих проблем.
ПК-11.	Здатність до консультування щодо використання основних інструментів при вирішенні питання ліквідаційної процедури.
ПК-12.	Знання законодавчо можливих способів здійснення процедури транснаціонального банкрутства
ПК-13.	Навички застосування санаційних процедур при транснаціональному банкрутстві
ПК-14.	Здатність до системного аналізу стану господарюючого суб'єкта при провадженні санаційної процедури.
ПК-15.	Здатність до системної консультативної допомоги з функціональної діагностики бізнес-організації для можливості збереження і застосування засобів відновлення платоспроможності.
ПК-16.	Уміння розробляти консультативні проекти засобів відновлення платоспроможності суб'єкта господарювання із іноземним елементом.
ПК-17.	Уміння розробляти консультативні проекти із планування заходів відновлення платоспроможності транснаціонального банкрута.
ПК-18.	Знання основних методів відновлення платоспроможності банкрута.
ПК-19.	Уміння провадити процедуру транснаціонального банкрутства із застосуванням економічних елементів для сприятливих результатів для всіх суб'єктів процедури.
ПК-20.	Знання іноземних практик проведення економічного аналізу ліквідаційного балансу суб'єкта господарювання, що визнається банкрутом.
ПК-21.	Уміння застосувати практичні рекомендації міжнародних організацій при здійсненні процедури транснаціонального

	банкрутства.
ПК-22.	Уміння здійснювати переговори з суб'єктами процедури транснаціонального банкрутства для встановлення найбільш сприятливих для всіх варіантів здійснення процедури.
ПК-23.	Навички порівняльного аналізу вивчення іноземного досвіду проведення процедури транснаціонального банкрутства і виокремлення позитивного досвіду.
ПК-24.	Навички використання основних юридичних інструментів при проведенні процедури транснаціонального банкрутства.
ПК-25.	Знання основних нормативно – правових актів, що регламентують процедуру транснаціонального банкрутства.
ПК-26.	Знання принципів взаємодії із різними іноземними органами, що беруть участь у проведенні процедури транснаціонального банкрутства.

Експлікація загальних і професійних компетентностей визначається в карті предметних компетентностей (Додаток 1).

#### 1.4. Перелік результатів навчання здобувача вищої освіти

У результаті засвоєння навчальної дисципліни здобувач вищої освіти повинен демонструвати такі результати навчання:

РНС НД – 1.1.	Проаналізувати економічні аспекти процедури транснаціонального банкрутства.
РНС НД – 1.2.	Інтерпретувати можливі стратегії здійснення процедури транснаціонального банкрутства.
РНС НД – 1.3.	Розробити оптимальну модель взаємовідносин суб'єктів процедури транснаціонального банкрутства, зокрема, боржника та кредиторів.
РНС НД – 1.4.	Скласти план економічних заходів, необхідних для процедури транснаціонального банкрутства.
РНС НД – 1.5.	Проаналізувати ринок та визначити найбільш сприятливі ціни для реалізації ліквідаційного майна банкрута.
РНС НД – 1.6.	Пояснити необхідність проведення попереднього, поточного та прикінцевого бізнес-консультування суб'єктів транснаціонального банкрутства.
РНС НД – 1.7.	Систематизувати методи експертного, проектного, процесного, навчального та комбінованого консультування.
РНС НД – 1.8.	Проаналізувати інформаційно-методичне забезпечення професійної діяльності економічних консультантів при здійсненні транснаціонального банкрутства.
РНС НД – 1.9.	Пояснити необхідність використання консультування при

	проведенні процедури транснаціонального банкрутства.
PHC НД – 1.10.	Здійснити стратегічний аналіз клієнтської бізнес-організації з наступним аргументуванням можливості застосування санаційних заходів при утворенні ризику транснаціонального банкрутства.
PHC НД – 1.11.	Пояснити алгоритм консультаційного супроводу розроблення стратегії санаційних заходів для бізнес-організації.
PHC НД – 2.1.	Застосовувати спеціальні знання щодо аналізу ліквідаційної маси та вивчення ринку для встановлення найбільш оптимального варіанту цін для реалізації майна боржника (банкрута).
PHC НД – 2.2.	Проаналізувати вимоги кредиторів та їх обґрунтованість.
PHC НД – 2.3.	Проаналізувати іноземні практики проведення процедури транснаціонального банкрутства.
PHC НД – 2.4.	Розробити консультаційний проект економічних заходів проведення процедури транснаціонального банкрутства.
PHC НД – 2.5.	Проаналізувати законодавчу базу з приводу транснаціонального банкрутства.
PHC НД – 2.6.	Аргументувати необхідність використання допомоги спеціалістів при проведенні процедури транснаціонального банкрутства.
PHC НД – 2.7.	Розробити програму дій при проведенні процедури транснаціонального банкрутства.
PHC НД – 2.8.	Систематизувати основні прийоми юридичної оцінки ситуації при здійсненні ліквідації збанкрутілого суб'єкта господарювання.
PHC НД – 2.9.	Скласти план проведення юридичного аудиту та економічного аудиту суб'єкта господарювання до якого застосовується процедура транснаціонального банкрутства.
PHC НД – 2.10.	Продемонструвати вміння аналізувати іноземний досвід у сфері транснаціонального банкрутства.
PHC НД – 2.11.	Продемонструвати знання цінностей, принципів і методів соціально відповідального бізнесу.
PHC НД – 2.12.	Оцінити вплив норм національного законодавства на швидкість проведення процедури транснаціонального банкрутства.

Експлікація результатів освоєння навчальної дисципліни і результатів навчання за спеціальністю і спеціалізацією освітньо-професійної програми визначається в карті результатів навчання, сформульованих у термінах компетентностей (Додаток 2).



### 1.5. Модуляризація компетентнісно-орієнтованої програми навчальної дисципліни

Експлікація модуляризації компетентнісно-орієнтованої програми навчальної дисципліни визначається у матриці зв'язків між модулями навчальної дисципліни, результатами навчання та предметними компетентностями (Додаток 3).

### 2. Опис навчальної дисципліни

Курс	Рівень освіти, галузь знань, спеціальність	Дидактична структура навчальної дисципліни
Кількість кредитів ЕКТС: 5,0	Рівень освіти – другий (магістерський)	За вибором студента
Кількість модулів: 2	Галузь знань – 05 «Соціальні та поведінкові науки»	<b>Модуль 1</b> Лекції: 8 Практичні заняття: 14 Самостійна робота: 38
Загальна кількість годин: 150	Спеціальність – 051 «Економіка»	<b>Модуль 2</b> Лекції: 8 Практичні заняття: 16 Самостійна робота: 66
Тижневих годин: 2-4	Спеціалізація – «Бізнес-консалтинг»	Види контролю: поточний контроль; підсумковий контроль знань (залік )

### 3. Зміст програми навчальної дисципліни

#### Модуль 1. Теоретичні засади та механізм транснаціонального банкрутства

*Поняття та сутність транснаціонального банкрутства.* Поняття, зміст, історичне походження та еволюція транснаціонального банкрутства. Сутність транснаціонального банкрутства з огляду на економічну та правову природу цього явища. Функції, суб'єкти та об'єкти транснаціонального банкрутства. Закономірності виникнення транснаціонального банкрутства,

детермінаційні явища, що впливають на його виникнення.

*Нормативно-правове регулювання транснаціонального банкрутства.*  
Історична генеза сфери законодавства транснаціонального банкрутства та його основні принципи та специфічні механізми. Система міжнародного та національного законодавства з питань транснаціонального банкрутства, у яких визначається порядок проведення процедури транснаціонального банкрутства. Юридичні засоби регулювання майнових відносин між кредитором і боржником у процесі транснаціонального банкрутства.

*Методика процедури проведення транснаціонального банкрутства.*  
Алгоритм роботи економічних консультантів при проведенні процедури транснаціонального банкрутства. Методики аналізу світового ринку при визначенні цін на ліквідаційний баланс збанкрутілих суб'єктів господарювання. Процедура транснаціонального банкрутства. Процедура відновлення платоспроможності боржника – санація. Економічні інструменти при проведенні процедури транснаціонального банкрутства.

*Стратегії здійснення процедури транснаціонального банкрутства.*  
Оптимальна модель взаємовідносин суб'єктів процедури транснаціонального банкрутства. План економічних заходів, необхідних для процедури транснаціонального банкрутства. Аналіз ринку та визначення найбільш сприятливої ціни для реалізації ліквідаційного майна банкрута. Попереднє, поточне та прикінцеве бізнес-консультування суб'єктів транснаціонального банкрутства. Систематизація методів експертного, проектного, процесного, навчального та комбінованого консультування. Інформаційно-методичне забезпечення професійної діяльності економічних консультантів при здійсненні транснаціонального банкрутства. Застосування санаційних заходів при утворенні ризику транснаціонального банкрутства. Цінності і принципи соціально відповідального бізнесу.

## **Модуль 2. Сучасні напрями, методи й форми процедури транснаціонального банкрутства**

*Сучасні технології надання консалтингових послуг при здійсненні*

*процедури транснаціонального банкрутства.* Поняття та сутність інноваційної діагностики суб'єкта господарювання з ризиками банкрутства. Причини та варіанти для застосування засобів санації. Критерії вибору базової стратегії при проведенні процедури транснаціонального банкрутства.

*Стратегія здійснення процедури транснаціонального банкрутства.* Аналіз ліквідаційної маси, вивчення ринку, встановлення найбільш оптимального варіанту цін для реалізації майна боржника (банкрута). Особливості консультування клієнтських бізнес-організацій щодо здійснення переговорів з кредиторами до початку проведення процедури транскордонного банкрутства. План дій при проведенні процедури транскордонного банкрутства. Оптимальні системи заходів для проведення процедури транскордонного банкрутства для забезпечення сприятливих результатів, як для кредиторів, так і для боржника(банкрута).

*Економічні заходи проведення процедури транснаціонального банкрутства.* Аналіз вимог кредиторів, їх обґрунтованість. Іноземні практики проведення процедури транснаціонального банкрутства. Консультаційний проект економічних заходів проведення процедури транснаціонального банкрутства. Допомога спеціалістів при проведенні процедури транснаціонального банкрутства. Програма дій при проведенні процедури транснаціонального банкрутства. План проведення юридичного аудиту та економічного аудиту суб'єкта господарювання до якого застосовується процедура транснаціонального банкрутства. Проведення процедури транскордонного із забезпеченням сприятливих результатів для його суб'єктів.

#### ***4. Ресурсне забезпечення навчальної дисципліни***

4.1. **Форми організації освітнього процесу та види навчальних занять**

Форми організації освітнього процесу: навчальні заняття, самостійна робота, практична підготовка, контрольні заходи.

Види навчальних занять: лекція, практичне заняття, консультація.

#### 4.2. Самостійна робота здобувачів вищої освіти

Самостійна робота студентів – це форма організації навчального процесу, що охоплює різноманітні види індивідуальної і колективної навчальної діяльності, яка здійснюється під час аудиторних або позааудиторних занять під загальним чи безпосереднім керівництвом викладача.

Самостійна робота має сприяти:

1) формуванню системи наукових поглядів на транснаціональне банкрутство, розумінню його ролі в світових економічних процесах;

2) розвитку дослідницьких навичок та здібностей, необхідних для комплексного аналізу стану бізнес-організації при провадженні процедури транснаціонального банкрутства та виробленню практичних рекомендацій суб'єкту господарювання, що є банкрутом, які б забезпечили для його найбільш сприятливий результат;

3) розвитку та реалізації спроможностей до практичної діяльності за новими економічними спеціальностями: економіста-аналітика, економіста-санатора, економіста-аудитора тощо;

4) вихованню у студентів цілеспрямованості, дисциплінованості, відповідальності, лідерських і вольових якостей.

Важливою складовою самостійної роботи студентів є елементи науково-дослідної діяльності. Потрібна орієнтація студентів на пізнання та самостійне вивчення ділового середовища бізнес-організації, прогнозування можливих ризиків транснаціонального банкрутства, практичне розроблення системи їх запобігання, здійснення процедури транснаціонального банкрутства. Така орієнтація потребує розвитку пізнавального інтересу та практичних здібностей студентів.

Самостійна робота студентів може здійснюватися у таких формах:

- поглиблене вивчення питань, що розглядалися на лекції;
- опрацювання наукової та навчальної літератури, аналітичних документів тощо;

- робота з іноземним досвідом;
- розроблення плану дій у штучно створених кейсах з транснаціонального банкрутства ;
- підготовка експертних висновків щодо активів боржника(банкрута);
- написання есе та рефератів;
- участь у конкурсах наукових праць;
- підготовка до практичних занять та іспиту.

#### 4.3. Освітні технології та методи навчання

Викладання навчальної дисципліни проводитиметься за методами дискусій, ділових ігри тощо.

Традиційні методи педагогічного контролю:

- методи усного контролю: усне опитування (фронтальне та індивідуальне), диспут, моделювання та аналіз ситуаційних завдань, підготовка усних доповідей, колоквиум;
- методи письмового контролю: розв'язання тестових завдань, задач, підготовка есе, рефератів.

Інноваційні методи: ділові ігри, кейси, мозковий штурм, бізнес-тренінг.

Методи самоконтролю: самооцінка студента за питаннями для самоконтролю.

#### 4.4. Форми педагогічного контролю та система оцінювання якості сформованих компетентностей за результатами засвоєння навчальної дисципліни

Система оцінювання якості сформованих компетентностей за результатами засвоєння навчальної дисципліни «Транснаціональне банкрутство» передбачає проведення поточного та підсумкового контролю і здійснюється на основі накопичувальної бально-рейтингової системи.

Видами *поточного контролю* знань студентів є:

- контроль якості засвоєння студентами програмного матеріалу

навчальної дисципліни на практичних заняттях із застосуванням таких методів: усне, письмове або експрес-опитування, виконання тестових завдань, розв'язання практичних завдань або задач, захист кейсу, підготовка і захист реферату за ініціативи студента, контрольна робота. За результатами практичних занять із кожного з двох модулів розраховується середньоарифметична кількість балів. Максимальна оцінка – 25 балів, включається до підсумкової оцінки знань;

– контроль якості засвоєння студентами програмного матеріалу навчальної дисципліни на колоквіумах. Проводяться два колоквіуми. Максимальна оцінка з кожного колоквіуму становить 20 балів.

Протягом семестру студенти виконують завдання для самостійної роботи (підготовка усної доповіді, презентації, есе, реферату тощо). Максимальна кількість балів за самостійну роботу протягом семестру – 10.

Формою *підсумкового контролю знань* студентів з дисципліни є залік, що виставляється на основі результатів поточного контролю та виконання завдань самостійної роботи. Мінімальна кількість балів, за якої студент отримує залік, становить 60 балів.

Розподіл балів між формами організації освітнього процесу і видами контрольних заходів

Поточний контроль				Самостійна робота студентів	Підсумкова оцінка знань
Практичні заняття		Колоквіуми			
Модуль № 1	Модуль № 2	Колоквіум № 1	Колоквіум № 2		
max 25	max 25	max 20	max 20	max 10	max 100

Критерії оцінювання з дисципліни «Транснаціональне банкрутство»

Вид контролю	Кількість балів	Критерії (за кожною з оцінок)
Поточний контроль на практичному занятті	Max 25	Відмінне засвоєння навчального матеріалу з теми, можливі окремі несуттєві недоліки.
	20	Добре засвоєння матеріалу з теми, але є окремі помилки.
	15	Задовільний рівень засвоєння матеріалу,

		значна кількість помилок.
	Min 0	Незадовільний рівень засвоєння матеріалу.
Колоквіум	Max 20	Відмінне засвоєння навчального матеріалу з тем, можливі окремі несуттєві недоліки.
	18	Результати опрацювання матеріалу високі, але незначна кількість несуттєвих помилок.
	16	Добре засвоєння матеріалу з тем, але є окремі помилки.
	14	Задовільний рівень засвоєння матеріалу, значна кількість помилок.
	12	Мінімальні результати, достатні для отримання позитивної оцінки.
	Min 0	Незадовільний рівень засвоєння матеріалу.
	Оцінка самостійної роботи студента	Max 10
9		В роботі розкрито основні положення теми, але є деякі неточності у викладанні матеріалу, теоретичні поняття недостатньо підкріплено фактичними даними.
8		Основні положення теми розкрито, але деякі питання висвітлено неповно. Студент добре володіє матеріалом, але відсутня творчість та самостійність у дослідженні.
7		Основні теоретичні питання висвітлено поверхнево, немає висновків або висновки не мають самостійного характеру; студент слабо володіє матеріалом.
6		Основні положення теми висвітлено поверхнево, теоретичні положення не підкріплені фактичним матеріалом; немає висновків; студент слабо володіє матеріалом роботи.
Min 0		Основні положення теми висвітлено поверхнево, з великою кількістю помилок; немає висновків; студент не володіє матеріалом роботи.

Результати успішного засвоєння навчальної дисципліни

«Транснаціональне банкрутство» передбачають їх диференціацію на: відмінний (відповідає підсумковій оцінці А за шкалою ECTS), типовий (відповідає оцінкам С і В) і пороговий (відповідає оцінкам Е і D) рівні за вимогами до сформованих компетентностей.

Досягнення відмінного рівня сформованості предметних компетентностей означає відмінне оволодіння знаннями, уміннями і практичними навичками. Наявна системність знань студента. Студент може вільно застосовувати отримані знання і демонструвати набуті уміння та практичні навички у складних та нетипових ситуаціях.

Досягнення типового рівня сформованості предметних компетентностей означає дуже добре або добре оволодіння знаннями, уміннями та практичними навичками. Студент може застосувати отримані знання і демонструвати набуті уміння та практичні навички як у простих, так і в складних ситуаціях. Наявний зв'язок між окремими знаннями у студента, проте відчувається недостатність умінь і практичних навичок із системного оцінювання відповідної інформації.

Досягнення порогового рівня сформованості предметних компетентностей означає задовільне або достатнє оволодіння знаннями, уміннями та практичними навичками. Для порогового рівня характерна фрагментарність знань. У простих, типових, стандартних ситуаціях студент може застосувати отримані знання і демонструвати набуті уміння та практичні навички, але він не здатний цього зробити при підвищенні рівня складності ситуації.

Підсумкова оцінка з навчальної дисципліни «Транснаціональне банкрутство» виставляється в залікову книжку відповідно до такої шкали:

Оцінка за шкалою ECTS	Визначення	Оцінка за національною шкалою	Оцінка за 100-бальною шкалою, що використовується в НЮУ
А	<b>Відмінно</b> – відмінне виконання, лише з незначною кількістю помилок	Зараховано	90 – 100
В	<b>Дуже добре</b> – вище середнього		



	рівня з кількома помилками		80 – 89
C	<b>Добре</b> – у цілому правильна робота з певною кількістю незначних помилок		75 – 79
D	<b>Задовільно</b> – непогано, але зі значною кількістю недоліків		70 – 74
E	<b>Достатньо</b> – виконання задовольняє мінімальні критерії		60 – 69
FX	<b>Незадовільно</b> – потрібно попрацювати перед тим, як перескладати	Не зараховано	35 – 59
F	<b>Незадовільно</b> – необхідна серйозна подальша робота, обов'язковий повторний курс		0 – 34

#### 4.5. Навчально-методичне та інформаційне забезпечення навчальної дисципліни

##### *Основна література*

###### *Підручники*

*Викладачів кафедри міжнародного приватного права та порівняльного правознавства, економічної теорії НЮУ імені Ярослава Мудрого:*

Міжнародне приватне право: підруч. для студ. юрид. вищ. навч. закл. / За ред. В. П. Жушмана та І. А. Шуміло. Харків: Право, 2018. 320 с.

Основи економічної теорії: підручник / за заг. ред. Л. С. Шевченко. Харків: Право, 2010. 448 с.

###### *Інших авторів:*

Безкровний М. Ф., Кропивко М. Ф., Палеха Ю. І., Іщенко Т. Д. Організація інформаційно-консультаційної діяльності: підручник. Київ: Видавництво Ліра-К, 2015. 408 с.

###### *Навчальні посібники*

*Викладачів кафедри економічної теорії НЮУ імені Ярослава Мудрого:*

Економіка підприємства: навч. посіб. / за заг. ред. Л. С. Шевченко. Харків: Нац. ун-т «Юрид. акад. України ім. Ярослава Мудрого», 2011. 208 с.  
URL: [http://library.nlu.edu.ua/POLN\\_TEXT/POSIBNIKI\\_2011/0019.pdf](http://library.nlu.edu.ua/POLN_TEXT/POSIBNIKI_2011/0019.pdf) (дата звернення: 01.09.2019).

Економічна теорія: навч. посіб. / за заг. ред. Л. С. Шевченко. 2-ге вид.

Харків: Право, 2019. 268 с.

Марченко О. С. Бізнес-консалтинг: навч. посіб. Харків: Право, 2019. 204 с.

Міжнародна економіка: навч. посіб. / за заг. ред. С. М. Макухи. Харків: Право, 2012. 192 с. URL: [http://library.nlu.edu.ua/POLN\\_TEXT/POSIBNIKI\\_2012/Posib\\_Mignar\\_ekonomika\\_2012.pdf](http://library.nlu.edu.ua/POLN_TEXT/POSIBNIKI_2012/Posib_Mignar_ekonomika_2012.pdf) (дата звернення: 01.09.2019).

Шевченко Л. С. Стратегічний бізнес-консалтинг: навч. посіб. Харків: Право, 2019. 302 с.

#### *Монографії:*

Джунь В. В. Інститут неспроможності: світовий досвід розвитку і особливості становлення в Україні: монографія. вид. 2-ге, виправ. і допов. Київ: Юридическая практика, 2006. 384 с.

Фединяк Г. С. Правосуб'єктність транснаціональних корпорацій у час глобалізаційних процесів (аспекти міжнародного права та міжнародного приватного права): монографія. Київ: Атіка, 2007. 200 с.

#### *Додаткова література*

##### *Статті*

*Викладачів кафедри економічної теорії Національного юридичного університету імені Ярослава Мудрого:*

Марченко О. С. Деструкції національного ринку юридичних послуг: зміст та наслідки для формування правової економіки. *Економічна теорія та право*. 2016. № 2 (25). С. 57-66. URL: <http://econtlaw.nlu.edu.ua/деструкції-національного-ринку-юрид/> (дата звернення: 01.09.2019).

Марченко О. С. Макро- та мікроекономічні критерії ефективності юридичного консалтингу. *Економічна теорія та право*. 2018. № 3 (34). С. 92-105.

Овсієнко О. В. Комплаєнс у бізнес-адмініструванні та його роль у створенні ефективних норм господарської поведінки. *Економічний простір*. 2018. № 134. С. 173–185. URL: <http://irbis-nbu.gov.ua/cgi->

[bin/irbis\\_nbu/cgiirbis\\_64.exe?C21COM=2&I21DBN=UJRN&P21DBN=UJRN&IMAGE\\_FILE\\_DOWNLOAD=1&Image\\_file\\_name=PDF/ecpros\\_2018\\_134\\_16.pdf](http://bin/irbis_nbu/cgiirbis_64.exe?C21COM=2&I21DBN=UJRN&P21DBN=UJRN&IMAGE_FILE_DOWNLOAD=1&Image_file_name=PDF/ecpros_2018_134_16.pdf). (дата звернення: 01.09.2019).

Шевченко Л. С. Інноваційні інструменти юридичного менеджменту. *Право та інновації*. 2018. № 1. С. 19-24.

Шевченко Л. С. Конкурентна діагностика юридичної фірми: світовий досвід та його запровадження в Україні. *Економічна теорія та право*. 2016. № 1 (24). С. 76-86.

Шевченко Л. С. Конкурентне управління юридичною фірмою. *Економічна теорія та право*. 2016. № 3 (26). С. 113-123.

Шевченко Л. С. Корпоративна правова стратегія: сутність, типи, особливості реалізації. *Економічна теорія та право*. 2019. № 1 (36). С. 104-120. DOI: <https://doi.org/10.31359/2411-5584-2019-36-1-104> (дата звернення: 01.09.2019).

*Інших авторів:*

Бірюков О. Правові норми у сфері транскордонних банкрутств в міжнародних договорах. *Вісник Київського національного університету ім. Т. Шевченка*. 2012. № 38–39. С. 103–105.

Свенко Т. І. Банкрутство банківських установ. *Науковий вісник Національного університету біоресурсів і природокористування України*. 2013. Вип. 181(6). С. 304–310.

Козирєва В. П., Гаврилишин А. П. Проблеми правового регулювання транскордонної неспроможності. *Юридичний вісник*. 2013. № 1 (26). С. 122–125..

Бездітний В. Транскордонне банкрутство: особливості нової редакції Закону про банкрутство. URL: <http://yur-gazeta.com/publications/actual/transkordonne-bankrutstvo.html> (дата звернення: 01.09.2019).

Руденко Є. М. Сучасні тенденції банкрутства в Україні та заходи запобігання неплатоспроможності вітчизняних підприємств. *Науковий вісник*

*Херсонського державного університету. 2014. № 5. Ч. 3. С. 21-25.*

*Інтернет-ресурси:*

Верховна Рада України: офіційний веб-портал. URL: <http://rada.gov.ua> (дата звернення: 01.09.2019).

Електронний архів-репозитарій Національного юридичного університету імені Ярослава Мудрого. URL: <http://dspace.nlu.edu.ua> (дата звернення: 01.09.2019).

Інтернет-портал «Мережа аналітичних центрів України». URL: <http://www.intellect.org.ua> (дата звернення: 01.09.2019).

Інтернет-портал для управлінців Management.com.ua. URL: <http://www.management.com.ua> (дата звернення: 01.09.2019).

Міністерство розвитку економіки, торгівлі та сільського господарства України: офіційний веб-сайт. URL: <http://www.me.gov.ua> (дата звернення: 01.09.2019).

Національний банк України: офіційне Інтернет-представництво. URL: <http://www.bank.gov.ua> (дата звернення: 01.09.2019).

Офіційний сайт Державної служби статистики України. URL: <http://www.ukrstat.gov.ua> (дата звернення: 01.09.2019).

Офіційний сайт Інституту демографії та соціальних досліджень імені М. В. Птухи Національної академії наук України. URL: <http://www.idss.org.ua> (дата звернення: 01.09.2019).

Офіційний сайт Інституту економіки та прогнозування Національної академії наук України. URL: <http://ief.org.ua> (дата звернення: 01.09.2019).

Офіційний сайт Міністерства фінансів України. URL: <http://www.minfin.gov.ua> (дата звернення: 01.09.2019).

Офіційний сайт Національного інституту стратегічних досліджень. URL: <http://www.niss.gov.ua> (дата звернення: 01.09.2019).

Офіційний сайт Національної бібліотеки України імені В. І. Вернадського. URL: <http://www.nbu.gov.ua> (дата звернення: 01.09.2019).

Сайт збірника наукових праць «Економічна теорія та право». URL:

<http://econtlaw.nlu.edu.ua> (дата звернення: 01.09.2019).

Сайт Інституту економічних досліджень та політичних консультацій.  
URL: <http://www.ier.com.ua> (дата звернення: 01.09.2019).

Сайт наукового журналу «Економіка України». URL:  
<http://www.economukraine.com.ua/index.php> (дата звернення: 01.09.2019).

Урядовий портал: єдиний веб-портал органів виконавчої влади України. URL: <http://www.kmu.gov.ua> (дата звернення: 01.09.2019).

Website of the consulting industry platform Consultancy.uk. URL:  
<https://www.consultancy.uk> (дата звернення: 01.09.2019).

Website of the European Federation of Management Consultancies Associations (FEACO). URL: <http://www.feaco.org> (дата звернення: 01.09.2019).

Website of the Institute of Management Consultants USA (IMC USA).  
URL: <https://www.imcusa.org> (дата звернення: 01.09.2019).

Website of the International Monetary Fund (IMF). URL:  
<http://www.imf.org/external> (дата звернення: 01.09.2019).

#### 4.6. Матеріально-технічне забезпечення навчальної дисципліни

Матеріально-технічне забезпечення дає можливість працювати з інформаційним комплексом з будь-якого місця чи країни, підключаючись через мережу Інтернет (за умови реєстрації користувача відповідним чином), або використовуючи наявні в університеті комп'ютерні класи.

Передплачено доступ до Інформаційно-правових систем ЛІГА:ЗАКОН (Система ГРАНД та Система аналізу судових рішень VERDICTUM).

Доступ можливий у Залі правової інформації навчально-бібліотечного комплексу (вул. Пушкінська 84-А, 3 поверх).

## Додаток 1

## Карта предметних компетентностей з навчальної дисципліни

Шифр та назва компетентностей за спеціальністю і/або спеціалізацією	Шифр та назва компетентностей з навчальної дисципліни
<b>ЗК – загальні (універсальні) компетентності</b>	<b>ПК – предметні компетентності з навчальної дисципліни «Транснаціональне банкрутство»</b>
ЗК-1. Здатність до критичного мислення, генерації нових ідей та інноваційної діяльності.	ПК-4. Уміння аналізувати та діагностувати неплатоспроможність при транснаціонального банкрутстві.
	ПК-9. Уміння здійснювати консультаційний супровід розроблення стратегій проведення процедури транснаціонального банкрутства.
ЗК-2. Здатність до ефективної професійної діяльності, креативного підходу до реалізації професійних функцій.	ПК-6. Уміння аналізувати ринок для встановлення найбільш можливої та оптимальної ціни активів, що застосовуються для погашення вимог кредиторів.
	ПК-15. Здатність до системної консультаційної допомоги з функціональної діагностики бізнес-організації для можливості збереження і застосування засобів відновлення платоспроможності.
ЗК-3. Знання змісту, функцій, цілей та результатів професійної діяльності відповідно до її предметного змісту та практичної спрямованості.	ПК-1. Знання змісту, історичного походження та еволюції транснаціонального банкрутства.
	ПК-2. Знання сутності транснаціонального банкрутства з огляду на економічну, правову природу явища.
ЗК-4. Уміння приймати обґрунтовані рішення у складних та непередбачуваних умовах, стресових та конфліктних ситуаціях.	ПК-10. Уміння визначати проблемні економічні аспекти процедури транснаціонального банкрутства та застосовувати економічні механізми вирішення цих проблем.
ЗК-5. Уміння формувати команди для розв'язання складних професійних проблем, розбудовувати ефективні міжособистісні комунікації.	ПК-8. Уміння здійснювати співробітництво з іноземними експертами з оцінки активів та аналізу балансу боржника.
	ПК-22. Уміння здійснювати переговори з суб'єктами процедури транснаціонального банкрутства для встановлення найбільш сприятливих для всіх варіантів здійснення процедури.
ЗК-6. Здатність до інноваційності в умовах невизначеності зовнішнього середовища.	ПК-6. Уміння аналізувати ринок для встановлення найбільш можливої та оптимальної ціни активів, що застосовуються для погашення вимог кредиторів.

	ПК-18. Знання основних методів відновлення платоспроможності банкрута.
ЗК-7. Здатність до дослідницької роботи, управління проектами та інноваціями.	ПК-3. Уміння виокремити стадії процедури транснаціонального банкрутства.
	ПК-5. Здатність до встановлення сукупності активів, що підлягають продажу для задоволення вимог кредиторів.
ЗК-8. Уміння чітко та доказово формулювати власні висновки, науково обґрунтовувати їх, переконливо та недвозначно доносити власну позицію до суб'єктів бізнесу.	ПК-11.Здатність до консультування щодо використання основних інструментів при вирішенні питання ліквідаційної процедури.
	ПК-15. Здатність до системної консультаційної допомоги з функціональної діагностики бізнес-організації для можливості збереження і застосування засобів відновлення платоспроможності.
ЗК-9. Здатність до подальшого самостійного навчання, розвитку особистих здібностей, професійного самовдосконалення, безперервної освіти, оновлення та інтеграції знань.	ПК-23. Навички порівняльного аналізу вивчення іноземного досвіду проведення процедури транснаціонального банкрутства і виокремлення позитивного досвіду.
	ПК-24. Навички використання основних юридичних інструментів при проведенні процедури транснаціонального банкрутства.
	ПК-25. Знання основних нормативно – правових актів, що регламентують процедуру транснаціонального банкрутства.
ЗК-10. Уміння спілкуватися іноземною мовою, використовувати відповідну термінологію у певній предметній галузі.	ПК-8. Уміння здійснювати співробітництво з іноземними експертами з оцінки активів та аналізу балансу боржника.
ЗК-11. Уміння працювати в міжнародному середовищі, підтримувати ділові та соціокультурні зв'язки з бізнес-організаціями, партнерами, громадськістю, публічною владою, міжнародними організаціями.	ПК-8. Уміння здійснювати співробітництво з іноземними експертами з оцінки активів та аналізу балансу боржника.
	ПК-20. Знання іноземних практик проведення економічного аналізу ліквідаційного балансу суб'єкта господарювання, що визнається банкрутом.
ЗК-12. Знання етичних принципів професійної діяльності.	ПК-26. Знання принципів взаємодії із різними іноземними органами, що беруть участь у проведенні процедури транснаціонального банкрутства.
ЗК-13. Уміння використовувати сучасні інформаційні технології для пошуку, обробки та аналізу інформації.	ПК-21. Уміння застосувати практичні рекомендації міжнародних організацій при здійсненні процедури транснаціонального

	банкрутства.
ЗК-14. Уміння виявляти проблеми в сфері професійної діяльності, визначати нестандартні заходи стосовно їх розв'язання.	ПК-10. Уміння визначати проблемні економічні аспекти процедури транснаціонального банкрутства та застосовувати економічні механізми вирішення цих проблем. ПК-14. Здатність до системного аналізу стану господарюючого суб'єкта при провадженні санаційної процедури.
ЗК-15. Здатність до спілкування з представниками різних професійних груп та культур, ефективного налагоджування міждисциплінарних і кроскультурних ділових комунікацій.	ПК-11. Здатність до консультування щодо використання основних інструментів при вирішенні питань ліквідаційної процедури.
ЗК-16. Уміння неупереджено та об'єктивно оцінювати результати господарювання, знаходити баланс соціально-економічних інтересів бізнесу та суспільства.	ПК-2. Знання сутності транснаціонального банкрутства з огляду на економічну, правову природу явища. ПК-19. Уміння провадити процедуру транснаціонального банкрутства із застосуванням економічних елементів для сприятливих результатів для всіх суб'єктів процедури.
<b>ФКС – фахові компетентності за спеціальністю «Економіка»</b>	<b>ПК – предметні компетентності з навчальної дисципліни «Транснаціональне банкрутство»</b>
ФКС-1. Здатність до системного розуміння змісту, структури та тенденцій інноваційного розвитку економіки.	ПК-2. Знання сутності транснаціонального банкрутства з огляду на економічну, правову природу явища.
	ПК-3. Уміння виокремити стадії процедури транснаціонального банкрутства.
	ПК-18. Знання основних методів відновлення платоспроможності банкрута.
ФКС-2. Уміння аналізувати обсяг, структуру, зміни та чинники розвитку попиту та пропозиції на національному та світовому ринках бізнес-консалтингу.	ПК-15. Здатність до системної консультаційної допомоги з функціональної діагностики бізнес-організації для можливості збереження і застосування засобів відновлення платоспроможності.
ФКС-3. Здатність до розуміння змісту та головних характеристик послуг бізнес-консалтингу як форми інституційного закріплення та поширення професійних знань, інформації та практичного досвіду, що є основою інноваційної підприємницької діяльності у різних галузях економіки на національному та світовому рівнях.	ПК-15. Здатність до системної консультаційної допомоги з функціональної діагностики бізнес-організації для можливості збереження і застосування засобів відновлення платоспроможності.
ФКС-4. Здатність до розуміння економіко-організаційних особливостей консалтингового бізнесу, що поєднує підприємницькі, професійні та інноваційні	ПК-15. Здатність до системної консультаційної допомоги з функціональної діагностики бізнес-організації для можливості збереження і



чинники ефективності бізнес-консалтингу, економічні та правові засади діяльності професіоналів з надання консалтингових послуг.	застосування засобів відновлення платоспроможності.
ФКС-5. Уміння ефективно управляти інноваційною діяльністю консалтингової фірми як інтелектуальної організації та суб'єкта підприємництва у сфері бізнес-консалтингу.	ПК-15. Здатність до системної консультаційної допомоги з функціональної діагностики бізнес-організації для можливості збереження і застосування засобів відновлення платоспроможності.
ФКС-6. Уміння застосовувати системний підхід для визначення цілей менеджменту та маркетингу послуг бізнес-консалтингу та шляхів їх досягнення.	ПК-15. Здатність до системної консультаційної допомоги з функціональної діагностики бізнес-організації для можливості збереження і застосування засобів відновлення платоспроможності.
ФКС-7. Здатність до професійної консультаційної діяльності на основі теоретичних знань та практичних навичок здійснення різних форм та видів інноваційного бізнес-консалтингу.	ПК-9. Уміння здійснювати консультаційний супровід розроблення стратегій проведення процедури транснаціонального банкрутства
ФКС-8. Уміння застосовувати стратегічний підхід до визначення цілей, завдань, напрямів розвитку бізнес-організацій в умовах інтернаціоналізації та глобалізації бізнесу.	ПК-6. Уміння аналізувати ринок для встановлення найбільш можливої та оптимальної ціни активів, що застосовуються для погашення вимог кредиторів.
ФКС-9. Здатність до професійної діяльності з консультування бізнесу з питань інвестиційно-інноваційної діяльності та інноваційного проектування.	ПК-15. Здатність до системної консультаційної допомоги з функціональної діагностики бізнес-організації для можливості збереження і застосування засобів відновлення платоспроможності.
ФКС-10. Уміння виявляти та розв'язувати проблеми фінансової стратегії та тактики бізнесу, фінансового стану бізнес-організації та її положення на ринку.	ПК-10. Уміння визначати проблемні економічні аспекти процедури транснаціонального банкрутства та застосовувати економічні механізми вирішення цих проблем.
	ПК-14. Здатність до системного аналізу стану господарюючого суб'єкта при провадженні санаційної процедури.
ФКС-11. Здатність до розробки кадрової політики бізнес-організації, кадрових стратегій бізнесу.	ПК-10. Уміння визначати проблемні економічні аспекти процедури транснаціонального банкрутства та застосовувати економічні механізми вирішення цих проблем.
ФКС-12. Уміння виявляти та створювати конкурентні переваги бізнесу на основі діагностики та вдосконалення системи маркетингу та продаж, оптимізації маркетингового бюджету бізнес-організації.	ПК-6. Уміння аналізувати ринок для встановлення найбільш можливої та оптимальної ціни активів, що застосовуються для погашення вимог кредиторів.
ФКС-13. Уміння виявляти проблеми	ПК-10. Уміння визначати проблемні

<p>управління корпоративними бізнес-організаціями та забезпечувати їх розв'язання на основі методологічних засад, принципів та методів корпоративного бізнес-консалтингу.</p>	<p>економічні аспекти процедури транснаціонального банкрутства та застосовувати економічні механізми вирішення цих проблем. ПК-18. Знання основних методів відновлення платоспроможності банкрута.</p>
<p>ФКС-14. Здатність до розуміння принципів консалтингу в сфері проектної діяльності бізнесу різних видів та масштабів, управління бізнес-проектами на інноваційній основі.</p>	<p>ПК-4. Уміння аналізувати та діагностувати неплатоспроможність при транснаціонального банкрутстві.</p>
<p>ФКС-15. Здатність до формування довіри громадськості до бізнесу та позитивних відносин між ними на основі застосування методів та технологій PR-бізнес-консалтингу.</p>	<p>ПК-2. Знання сутності транснаціонального банкрутства з огляду на економічну, правову природу явища.</p>
<p>ФКС-16. Уміння здійснювати бізнес-консультування суб'єктів міжнародних економічних відносин, спираючись на знання закономірностей розвитку світового ринку бізнес-консалтингу та вимог міжнародного бізнесу.</p>	<p>ПК-8. Уміння здійснювати співробітництво з іноземними експертами з оцінки активів та аналізу балансу боржника. ПК-20. Знання іноземних практик проведення економічного аналізу ліквідаційного балансу суб'єкта господарювання, що визнається банкрутом.</p>
<p>ФКС-17. Здатність до надання професійної правової допомоги бізнес-організаціям відповідно до практик та індустрій юридичного бізнес-консалтингу.</p>	<p>ПК-24. Навички використання основних юридичних інструментів при проведенні процедури транснаціонального банкрутства. ПК-25. Знання основних нормативно – правових актів, що регламентують процедуру транснаціонального банкрутства.</p>
<p>ФКС-18. Здатність до системного підходу щодо консультування з правових питань злиття і поглинання, починаючи з вибору об'єкту і завершуючи інтеграцією персоналу до нових бізнес-структур.</p>	<p>ПК-9. Уміння здійснювати консультаційний супровід розроблення стратегій проведення процедури транснаціонального банкрутства</p>
<p>ФКС-19. Уміння розв'язувати складні спеціалізовані задачі та практичні проблеми у сфері міжнародного економічного права.</p>	<p>ПК-7. Знання економічних інструментів у контексті застосування іноземного правопорядку для регулювання відносин транснаціонального банкрутства. ПК-11. Здатність до консультування щодо використання основних інструментів при вирішенні питання ліквідаційної процедури.</p>
<p>ФКС-20. Уміння вільно орієнтуватися у європейському законодавстві, що регулює внутрішній ринок Європейського Союзу.</p>	<p>ПК-20. Знання іноземних практик проведення економічного аналізу ліквідаційного балансу суб'єкта господарювання, що визнається банкрутом. ПК-25. Знання основних нормативно –</p>

	правових актів, що регламентують процедуру транснаціонального банкрутства.
ФКС-21. Здатність до розуміння юридичного зв'язку з правопорядками різних держав у процедурах транснаціонального банкрутства та особливостей правового регулювання транскордонної неспроможності.	ПК-20. Знання іноземних практик проведення економічного аналізу ліквідаційного балансу суб'єкта господарювання, що визнається банкрутом.
ФКС-22. Здатність до розуміння основних інститутів корпоративного права ЄС, міжнародного комерційного арбітражу та медіації.	ПК-20. Знання іноземних практик проведення економічного аналізу ліквідаційного балансу суб'єкта господарювання, що визнається банкрутом.
	ПК-25. Знання основних нормативно – правових актів, що регламентують процедуру транснаціонального банкрутства.
ФКС-23. Уміння здійснювати професійні дії з надання послуг бізнес-консалтингу, спираючись на методи та технології економічної діагностики та аналітики, дані бізнес-статистики.	ПК-15. Здатність до системної консультаційної допомоги з функціональної діагностики бізнес-організації для можливості збереження і застосування засобів відновлення платоспроможності.
ФКС-24. Здатність до ефективних комунікацій у процесі бізнес-консалтингу, формування позитивних консультант-клієнтських відносин, застосування новітніх систем збирання, аналізу та обміну інформацією.	ПК-15. Здатність до системної консультаційної допомоги з функціональної діагностики бізнес-організації для можливості збереження і застосування засобів відновлення платоспроможності.
ФКС-25. Уміння управляти власною професійною кар'єрою, підвищувати особисту конкурентоспроможність на ринку послуг бізнес-консалтингу.	ПК-24. Навички використання основних юридичних інструментів при проведенні процедури транснаціонального банкрутства.
<b>ФКП – фахові компетентності за профілем (спеціалізацією) «Бізнес-консалтинг»</b>	<b>ПК – предметні компетентності з навчальної дисципліни «Транснаціональне банкрутство»</b>
ФКП-1. Знання інноваційних теорій, моделей та методів бізнес-консалтингу.	ПК-2. Знання сутності транснаціонального банкрутства з огляду на економічну, правову природу явища. ПК-18. Знання основних методів відновлення платоспроможності банкрута.
ФКП-2. Уміння аналізувати технології консалтингового процесу, спираючись на концептуальні засади та інструментарій сучасних наукових досліджень бізнес-економіки.	ПК-7. Знання економічних інструментів у контексті застосування іноземного правопорядку для регулювання відносин транснаціонального банкрутства.
ФКП-3. Здатність до формування інноваційного продуктового портфелю бізнес-консалтингу на основі сучасних підходів економічної теорії сфери послуг.	ПК-7. Знання економічних інструментів у контексті застосування іноземного правопорядку для регулювання відносин транснаціонального банкрутства. ПК-15. Здатність до системної

	консультаційної допомоги з функціональної діагностики бізнес-організації для можливості збереження і застосування засобів відновлення платоспроможності.
ФКП-4. Уміння аналізувати цільовий ринок консалтингової фірми.	ПК-6. Уміння аналізувати ринок для встановлення найбільш можливої та оптимальної ціни активів, що застосовуються для погашення вимог кредиторів.
ФКП-5. Знання ефективних організаційних форм консалтингового бізнесу.	ПК-11.Здатність до консультування щодо використання основних інструментів при вирішенні питання ліквідаційної процедури.
ФКП-6. Уміння аналізувати ресурсний потенціал інноваційного розвитку бізнес-консалтингу.	ПК-15. Здатність до системної консультаційної допомоги з функціональної діагностики бізнес-організації для можливості збереження і застосування засобів відновлення платоспроможності.
ФКП-7. Знання сучасних систем організації та оплати праці професійних консультантів - працівників консалтингової фірми.	ПК-11.Здатність до консультування щодо використання основних інструментів при вирішенні питання ліквідаційної процедури.
ФКП-8. Здатність до оптимізації структури капіталу консалтингової фірми.	ПК-15. Здатність до системної консультаційної допомоги з функціональної діагностики бізнес-організації для можливості збереження і застосування засобів відновлення платоспроможності.
ФКП-9. Уміння розраховувати собівартість та ціну консалтингової послуги на основі сучасних методів калькулювання витрат та ціноутворення.	ПК-11.Здатність до консультування щодо використання основних інструментів при вирішенні питання ліквідаційної процедури.
ФКП-10. Знання принципів та методів клієнтоорієнтованого менеджменту консалтингової діяльності.	ПК-15. Здатність до системної консультаційної допомоги з функціональної діагностики бізнес-організації для можливості збереження і застосування засобів відновлення платоспроможності. ПК-18. Знання основних методів відновлення платоспроможності банкрута.
ФКП-11. Здатність до формування маркетингового комплексу бізнес-консалтингу відповідно до сучасних теорій маркетингу послуг.	ПК-15. Здатність до системної консультаційної допомоги з функціональної діагностики бізнес-організації для можливості збереження і застосування засобів відновлення платоспроможності.
ФКП-12. Уміння організовувати ефективну співпрацю з клієнтською бізнес-організацією на всіх етапах консультаційного процесу.	ПК-8. Уміння здійснювати співробітництво з іноземними експертами з оцінки активів та аналізу балансу боржника.

	ПК-26. Знання принципів взаємодії із різними іноземними органами, що беруть участь у проведенні процедури транснаціонального банкрутства.
ФКП-13. Знання сучасних методів та технологій стратегічного бізнес-консультування.	ПК-2. Знання сутності транснаціонального банкрутства з огляду на економічну, правову природу явища. ПК-18. Знання основних методів відновлення платоспроможності банкрута.
ФКП-14. Уміння розробляти інвестиційно-інноваційні бізнес-проекти з розв'язання проблем клієнтських організацій.	ПК-7. Знання економічних інструментів у контексті застосування іноземного правопорядку для регулювання відносин транснаціонального банкрутства.
ФКП-15. Знання принципів та методів аналізу фінансового стану клієнтських бізнес-організацій.	ПК-2. Знання сутності транснаціонального банкрутства з огляду на економічну, правову природу явища. ПК-18. Знання основних методів відновлення платоспроможності банкрута.
ФКП-16. Уміння розробляти інноваційні консультаційні проекти забезпечення конкурентних переваг та конкурентоспроможності клієнтських бізнес-організацій.	ПК-6. Уміння аналізувати ринок для встановлення найбільш можливої та оптимальної ціни активів, що застосовуються для погашення вимог кредиторів.
ФКП-17. Знання сучасних технологій ефективного консультування клієнтських бізнес-організацій з проблем їх інтеграції у міжнародний економічний простір.	ПК-14. Здатність до системного аналізу стану господарюючого суб'єкта при провадженні санаційної процедури.
ФКП-18. Знання принципів та методів діагностики конкурентного середовища клієнтських бізнес-організацій.	ПК-2. Знання сутності транснаціонального банкрутства з огляду на економічну, правову природу явища. ПК-18. Знання основних методів відновлення платоспроможності банкрута.
ФКП-19. Уміння аналізувати статистичні дані щодо господарської діяльності клієнтських бізнес-організацій.	ПК-14. Здатність до системного аналізу стану господарюючого суб'єкта при провадженні санаційної процедури.
ФКП-20. Знання сучасних методів ефективного консультаційного супроводу пошуку та підбору кадрів клієнтських бізнес-організацій.	ПК-2. Знання сутності транснаціонального банкрутства з огляду на економічну, правову природу явища. ПК-18. Знання основних методів відновлення платоспроможності банкрута.
ФКП-21. Здатність до системної консультаційної допомоги з розв'язання проблем злиття та поглинання клієнтських бізнес-організацій.	ПК-15. Здатність до системної консультаційної допомоги з функціональної діагностики бізнес-організації для можливості збереження і застосування засобів відновлення платоспроможності.
ФКП-22. Уміння аналізувати діяльність корпоративних бізнес-організацій.	ПК-15. Здатність до системної консультаційної допомоги з функціональної діагностики бізнес-організації для можливості збереження і застосування засобів відновлення платоспроможності.

ФКП-23. Знання сучасних методів оцінювання ефективності розвитку клієнтських бізнес-організацій.	ПК-14. Здатність до системного аналізу стану господарюючого суб'єкта при провадженні санаційної процедури.
ФКП-24. Здатність до ефективної правової допомоги клієнтським бізнес-організаціям як суб'єктам національної економіки, міжнародних економічних відносин та євроінтеграції.	ПК-20. Знання іноземних практик проведення економічного аналізу ліквідаційного балансу суб'єкта господарювання, що визнається банкрутом.
	ПК-25. Знання основних нормативно – правових актів, що регламентують процедуру транснаціонального банкрутства.
ФКП-25. Знання соціально-етичних норм професійної діяльності бізнес-консультанта.	ПК-2. Знання сутності транснаціонального банкрутства з огляду на економічну, правову природу явища.

## Додаток 2

## Карта результатів навчання здобувача вищої освіти, сформульованих у термінах компетентностей

Шифр та назва РН за спеціальністю і / або спеціалізацією	Модуль НД	Шифр та назва РН з навчальної дисципліни
<b>РНС – результати навчання за спеціальністю «Економіка»</b>		<b>Результати навчання з навчальної дисципліни «Транснаціональне банкрутство»</b>
РНС-1. Застосовувати інструментарій інноваційних досліджень у процесі аналізу проблем функціонування та розвитку бізнес-організацій у період локальних та глобальних суспільних трансформацій.	№ 1	РНС НД – 1.1. Проаналізувати економічні аспекти процедури транснаціонального банкрутства. РНС НД – 1.2. Інтерпретувати можливі стратегії здійснення процедури транснаціонального банкрутства.
РНС-2. Демонструвати здатність до обґрунтування інноваційних проектів розвитку бізнес-організацій на національному, регіональному та міжнародному ринках.	№ 2	РНС НД – 2.3. Проаналізувати іноземні практики проведення процедури транснаціонального банкрутства. РНС НД – 2.5. Проаналізувати законодавчу базу з приводу транснаціонального банкрутства. РНС НД – 2.12. Оцінити вплив норм національного законодавства на швидкість проведення процедури транснаціонального банкрутства.
РНС-3. Здійснювати реструктуризацію продуктового портфеля бізнес-організацій відповідно до новітніх тенденцій розвитку національного й світового ринку.	№ 1	РНС НД – 1.3. Розробити оптимальну модель взаємовідносин суб'єктів процедури транснаціонального банкрутства, зокрема, боржника та кредиторів.
РНС-4. Здійснювати вибір організаційних форм діяльності, оптимальних моделей їх інноваційного розвитку.	№ 1	РНС НД – 1.4. Скласти план економічних заходів, необхідних для процедури транснаціонального банкрутства.
РНС-5. Досліджувати ринок фірми, сильні та слабкі сторони її конкурентної позиції у певних ринкових сегментах.	№ 1	РНС НД – 1.5. Проаналізувати ринок та визначити найбільш сприятливі ціни для реалізації ліквідаційного майна банкрута.
РНС-6. Аналізувати ефективність менеджменту та маркетингу фірми, її кадрової та фінансової політики.	№ 1	РНС НД – 1.8. Проаналізувати інформаційно-методичне забезпечення професійної діяльності економічних консультантів при здійсненні транснаціонального банкрутства.
РНС-7. Організувати	№ 1	РНС НД – 1.3. Розробити оптимальну

ефективні внутрішньофірмові відносини, застосовуючи сучасні форми співпраці учасників господарського процесу.		модель взаємовідносин суб'єктів процедури транснаціонального банкрутства, зокрема, боржника та кредиторів.
РНС-8. Демонструвати здатність до практичного використання інноваційних методів і технологій стратегічного управління бізнесом.	№ 2	РНС НД – 2.1. Застосовувати спеціальні знання щодо аналізу ліквідаційної маси та вивчення ринку для встановлення найбільш оптимального варіанту цін для реалізації майна боржника (банкрута).
РНС-9. Прогнозувати інвестиційну поведінку бізнес-організацій національного та міжнародного рівня з метою забезпечення ефективної передінвестиційної підготовки та реалізації бізнес-проектів.	№ 1	РНС НД – 1.10 Здійснити стратегічний аналіз клієнтської бізнес-організації з наступним аргументуванням можливості застосування санаційних заходів при утворенні ризику транснаціонального банкрутства.
РНС-10. Пропонувати бізнес-організації заходи, спрямовані на забезпечення її фінансової стійкості та незалежності, мінімізацію ризиків і витрат.	№ 1	РНС НД – 1.10 Здійснити стратегічний аналіз клієнтської бізнес-організації з наступним аргументуванням можливості застосування санаційних заходів при утворенні ризику транснаціонального банкрутства.
РНС-11. Розробляти консультаційні проекти вдосконалення маркетингового комплексу бізнес-організації, виходу на нові ринки, просування нових продуктів та послуг.	№ 1	РНС НД – 1.10 Здійснити стратегічний аналіз клієнтської бізнес-організації з наступним аргументуванням можливості застосування санаційних заходів при утворенні ризику транснаціонального банкрутства.
РНС-12. Здійснювати консалтинговий цикл, що охоплює етапи діагностики ринкової позиції бізнесу та його середовища, формулювання проблеми бізнесу та вибору оптимального варіанту її розв'язання, розробки та супроводу впровадження бізнес-організацією консультаційного проекту.	№ 2	РНС НД – 1.10. Здійснити стратегічний аналіз клієнтської бізнес-організації з наступним аргументуванням можливості застосування санаційних заходів при утворенні ризику транснаціонального банкрутства.
РНС-14. Використовувати у професійній діяльності результати статистичних досліджень, економічної діагностики та аналітики для обґрунтування ефективних проектів та рекомендацій.	№ 2	РНС НД – 2.8. Систематизувати основні прийоми юридичної оцінки ситуації при здійсненні ліквідації збанкрутілого суб'єкта господарювання.
РНС-17. Ефективно сполучати підприємницьку та	№ 2	РНС НД – 2.5. Проаналізувати законодавчу базу з приводу



інтелектуальну складові процесу юридичного консультування в професійній практичній діяльності.		транснаціонального банкрутства.
РНС-18. Демонструвати здатність до створення юридичних стартапів, нових юридичних послуг і практик.	№ 2	РНС НД – 2.6. Аргументувати необхідність використання допомоги спеціалістів при проведенні процедури транснаціонального банкрутства.
РНС-19. Здійснювати консультаційний супровід розробки програми злиття і поглинання бізнес-організацій, оптимізації структури власності.	№ 2	РНС НД – 2.7. Розробити програму дій при проведенні процедури транснаціонального банкрутства.
РНС-20. Надавати професійні консультації з розв'язання питань міжнародного комерційного арбітражу та медіації, міжнародного економічного права та права ЄС, міжнародного конкурсного права.	№ 2	РНС НД – 2.10. Продемонструвати вміння аналізувати іноземний досвід у сфері транснаціонального банкрутства.
<b>Результати навчання за профілем (спеціалізацією) «Бізнес-консалтинг»</b>		<b>Результати навчання з навчальної дисципліни «Транснаціональне банкрутство»</b>
РНП-1. Охарактеризувати інноваційні концепції бізнес-консалтингу на основі сучасних методів та підходів соціально-економічних досліджень розвитку підприємницької діяльності.	№ 1	РНС НД – 1.1. Проаналізувати економічні аспекти процедури транснаціонального банкрутства.
РНП-2. Розробляти інноваційні ринкові та продуктові стратегії бізнес-консалтингу.	№ 1	РНС НД – 1.2. Інтерпретувати можливі стратегії здійснення процедури транснаціонального банкрутства.
РНП-4. Розробляти консультаційні проекти інноваційного розвитку суб'єктів бізнес-консалтингу.	№ 1	РНС НД – 1.7. Систематизувати методи експертного, проектного, процесного, навчального та комбінованого консультування.
РНП-6. Проаналізувати витрати та доходи консалтингової діяльності.	№ 2	РНС НД – 2.4. Розробити консультаційний проект економічних заходів проведення процедури транснаціонального банкрутства.
РНП-8. Розробляти контракти з надання консалтингових послуг.	№ 1	РНС НД – 1.3. Розробити оптимальну модель взаємовідносин суб'єктів процедури транснаціонального банкрутства, зокрема, боржника та кредиторів.
РНП-9. Проаналізувати клієнтську базу бізнес-консалтингу.	№ 1	РНС НД – 1.3. Розробити оптимальну модель взаємовідносин суб'єктів процедури транснаціонального банкрутства, зокрема, боржника та

		кредиторів.
РНП-10. Оцінювати ефективність консультацій та консультаційних проектів з розв'язання проблем клієнтських бізнес-організацій.	№ 1	РНС НД – 1.8. Проаналізувати інформаційно-методичне забезпечення професійної діяльності економічних консультантів при здійсненні транснаціонального банкрутства.
РНП-11. Розробляти інноваційні методи та підходи консалтингового обслуговування бізнесу.	№ 1	РНС НД – 1.10. Здійснити стратегічний аналіз клієнтської бізнес-організації з наступним аргументуванням можливості застосування санаційних заходів при утворенні ризику транснаціонального банкрутства.
РНП-13. Оцінювати ефективність моделей організації консультант-клієнтських відносин у процесі консалтингового обслуговування бізнес-організацій.	№ 1	РНС НД – 1.8. Проаналізувати інформаційно-методичне забезпечення професійної діяльності економічних консультантів при здійсненні транснаціонального банкрутства.
		РНС НД – 1.11. Пояснити алгоритм консультаційного супроводу розроблення стратегії санаційних заходів для бізнес-організації.
РНП-14. Розробляти інноваційні консультаційні проекти з питань стратегічного планування та програмування діяльності клієнтських бізнес-організацій.	№ 2	РНС НД – 1.8. Проаналізувати інформаційно-методичне забезпечення професійної діяльності економічних консультантів при здійсненні транснаціонального банкрутства.
		РНС НД – 1.11. Пояснити алгоритм консультаційного супроводу розроблення стратегії санаційних заходів для бізнес-організації.
РНП-15. Систематизувати методичні засади консультаційного супроводу інвестиційно-інноваційних проектів клієнтських бізнес-організацій.	№ 2	РНС НД – 1.8. Проаналізувати інформаційно-методичне забезпечення професійної діяльності економічних консультантів при здійсненні транснаціонального банкрутства.
РНП-16. Розробляти консультаційні проекти ресурсного забезпечення інноваційної діяльності клієнтських бізнес-організацій.	№ 2	РНС НД – 1.8. Проаналізувати інформаційно-методичне забезпечення професійної діяльності економічних консультантів при здійсненні транснаціонального банкрутства.
РНП-17. Проаналізувати способи фінансування інвестиційно-інноваційних бізнес-проектів клієнтських організацій на основі результатів Due Diligence.	№ 2	РНС НД – 2.4. Розробити консультаційний проект економічних заходів проведення процедури транснаціонального банкрутства.
РНП-19. Оцінювати ефективність заходів та методів консультаційного супроводу виходу клієнтської бізнес-організації на нові ринки та	№ 1	РНС НД – 1.7. Систематизувати методи експертного, проектного, процесного, навчального та комбінованого консультування.

ринкові сегменти продуктів та послуг.		
РНП-22. Проаналізувати ефективність консалтингових послуг з розроблення та впровадження оптимальних схем фінансування, реалізації, експертизи та корегування моделей бізнес-проектів.	№ 1	РНС НД – 1.5. Проаналізувати ринок та визначити найбільш сприятливі ціни для реалізації ліквідаційного майна банкрута.
РНП-23. Систематизувати методичні заходи консультування клієнтських бізнес-організацій з оформлення прав власності, отримання згоди Антимонопольного комітету та інших дозволів у процесі злиття та поглинання.	№ 2	РНС НД – 2.8. Систематизувати основні прийоми юридичної оцінки ситуації при здійсненні ліквідації збанкрутілого суб'єкта господарювання.
РНП-24. Проаналізувати методичні заходи консультування суб'єктів господарювання з правових питань розвитку внутрішнього ринку ЄС, міжнародного економічного права, корпоративного права ЄС.	№ 2	РНС НД – 2.10. Продемонструвати вміння аналізувати іноземний досвід у сфері транснаціонального банкрутства.
РНП-25. Розробляти консультаційні проекти з питань транскордонного банкрутства, міжнародного комерційного арбітражу та медіації	№ 2	РНС НД – 2.10. Продемонструвати вміння аналізувати іноземний досвід у сфері транснаціонального банкрутства.

## Додаток 3

**Матриця зв'язків між модулями навчальної дисципліни,  
результатами навчання та предметними компетентностями  
у програмі навчальної дисципліни**

Результати навчання за навчальною дисципліною / модулями	Предметні компетентності																									
	ПК-1	ПК-2	ПК-3	ПК-4	ПК-5	ПК-6	ПК-7	ПК-8	ПК-9	ПК-10	ПК-11	ПК-12	ПК-13	ПК-14	ПК-15	ПК-16	ПК-17	ПК-18	ПК-19	ПК-20	ПК-21	ПК-22	ПК-23	ПК-24	ПК-25	ПК-26
<b>Транснаціональне банкрутство / Модуль 1</b>																										
PHC НД – 1.1		X																								
PHC НД – 1.2			X	X	X	X			X																	
PHC НД – 1.3						X													X							
PHC НД – 1.4					X	X		X								X										
PHC НД – 1.5				X	X					X	X			X												
PHC НД – 1.6.									X	X					X	X	X									
PHC НД – 1.7.									X						X	X	X	X								
PHC НД – 1.8.				X	X	X						X								X	X	X	X	X	X	X
PHC НД – 1.9.									X	X					X		X									
PHC НД – 1.10.				X	X					X				X	X											
PHC НД – 1.11				X	X										X	X										
<b>Транснаціональне банкрутство / Модуль 2</b>																										
PHC НД – 2.1.				X			X																			
PHC НД – 2.2.					X	X																X				X
PHC НД – 2.3.								X												X	X		X	X	X	X
PHC НД – 2.4.				X						X	X	X			X	X	X									
PHC НД – 2.5.																						X	X			
PHC НД – 2.6.																			X			X				X
PHC НД – 2.7.		X	X	X			X					X		X			X									
PHC НД – 2.8.				X	X							X		X			X							X	X	
PHC НД – 2.9.				X	X	X				X				X	X			X								
PHC НД – 2.10.								X												X	X		X			X
PHC НД – 2.11.	X	X																	X		X					X
PHC НД – 2.12		X																				X				