

**НАЦІОНАЛЬНИЙ ЮРИДИЧНИЙ УНІВЕРСИТЕТ
імені ЯРОСЛАВА МУДРОГО**

Кафедра міжнародного права

ПРОГРАМА
навчальної дисципліни
«МІЖНАРОДНЕ ЕКОНОМІЧНЕ ПРАВО»
(за вибором студента)

Рівень вищої освіти – другий (магістерський) рівень

Ступінь вищої освіти – магістр

Галузь знань – 05 «Соціальні та поведінкові науки»

Спеціальність – 051 «Економіка»

Спеціалізація – «Бізнес-консалтинг»

Харків – 2018

Програма навчальної дисципліни «Міжнародне економічне право»
для студентів другого (магістерського) освітньо-кваліфікаційного рівня
галузі знань 05 «Соціальні та поведінкові науки» спеціальності 051
«Економіка» спеціалізації «Бізнес-консалтинг» фінансово-правового
факультету. Харків: Нац. юрид. ун-т ім. Ярослава Мудрого, 2018. 47 с.

Розробник

Кудас Ірина Борисівна – доцент кафедри міжнародного права,
кандидат юридичних наук, доцент

Затверджено на засіданні кафедри міжнародного права
(протокол № 12 від 21 травня 2018 р.)
Дата оновлення – 16 вересня 2019 р.

Завідувач кафедри  В. М. Стешенко

Гарант освітньої програми  О. С. Марченко

Зміст

| | |
|---|----|
| 1. Вступ..... | 4 |
| 2. Опис навчальної дисципліни..... | 9 |
| 3. Зміст програми навчальної дисципліни..... | 10 |
| 4. Ресурсне забезпечення навчальної дисципліни..... | 13 |
| 4.1. Форми організації освітнього процесу та види навчальних занят.... | 13 |
| 4.2. Самостійна робота здобувачів вищої освіти..... | 13 |
| 4.3. Освітні технології та методи навчання..... | 15 |
| 4.4. Форми педагогічного контролю та система оцінювання якості сформованих компетентностей за результатами засвоєння навчальної дисципліни..... | 16 |
| 4.5. Навчально-методичне та інформаційне забезпечення навчальної дисципліни..... | 20 |
| 4.6. Матеріально-технічне забезпечення навчальної дисципліни..... | 26 |
| Додаток 1. Карта предметних компетентностей з навчальної дисципліни..... | 27 |
| Додаток 2. Карта результатів навчання здобувача вищої освіти, сформульованих у термінах компетентностей..... | 36 |
| Додаток 3. Матриця зв'язків між модулями навчальної дисципліни, результатами навчання та предметними компетентностями в програмі навчальної дисципліни..... | 47 |

1. Вступ

1.1. Мета та завдання навчальної дисципліни

Мета навчальної дисципліни «Міжнародне економічне право» – формування системи наукових поглядів про сутність міжнародного економічного права та його сучасний етап розвитку, джерела міжнародного економічного права, його основоположні принципи, процеси формування та функціонування інститутів вказаної галузі міжнародного права, місце та роль державних органів, що реалізують зовнішньоекономічні функції з метою досягнення державних інтересів.

Основні завдання:

- формування системи теоретичних знань щодо поняття сутності сучасного міжнародного права, його місця та ролі в міжнародній економічній системі;
- формування системи теоретичних знань щодо переліку суб'єктів міжнародного економічного права та їх ролі в міжнародній економічній системі;
- знання алгоритму укладення міжнародних економічних договорів, їх класифікації, вимоги щодо їх укладення;
- формування теоретичних, методичних і практичних знань в галузі міжнародного торгового права і права СОТ;
- оволодіння науковими підходами, практичними методами та прийомами консультування в галузі міжнародного фінансового права;
- поглиблення теоретичних знань та формування практичних навичок в галузі міжнародного інвестиційного права;
- поглиблення теоретичних знань та формування практичних навичок в сфері міжнародних перевезень.

1.2. Місце навчальної дисципліни

у структурі освітньо-професійної програми

Навчальна дисципліна належить до циклу дисциплін за вибором

студента.

Пререквізити: Для вивчення курсу студент повинен мати знання з таких навчальних дисциплін: «Міжнародна економіка», «Міжнародний бізнес» (вивчаються у бакалавраті), «Сучасні економічні теорії», «Економічна теорія сфери послуг», «Економіка та організація консалтингової діяльності», «Інвестиційно-інноваційний бізнес-консалтинг», «Економічна діагностика та аналітика у бізнес-консультуванні».

Постреквізити: Основні положення навчальної дисципліни мають застосовуватися при вивченні «Фінансового бізнес-консалтингу», «Маркетингового бізнес-консалтингу», «Кадрового бізнес-консалтингу», «Консалтингу корпоративних бізнес-організацій», «Консалтингу бізнес-проектів» та інших навчальних дисциплін за вибором студента.

1.3. Перелік предметних компетентностей здобувача вищої освіти

Предметні компетентності здобувача вищої освіти, сформовані в результаті освоєння навчальної дисципліни:

| | |
|-------|---|
| ПК-1. | Знання сутності, історичного походження та еволюції міжнародного економічного права. |
| ПК-2. | Знання основних теорій та поглядів на природу міжнародного економічного права. |
| ПК-3. | Уміння аналізувати процес створення норм міжнародного економічного права. |
| ПК-4. | Знання кола джерел, особливостей їх створення та застосування в міжнародних економічних відносинах. |
| ПК-5. | Знання основних та спеціальних принципів, які визначають зміст сучасного міжнародного права та їх вплив на інноваційний розвиток бізнес-систем. |
| ПК-6. | Уміння здійснювати правовий аналіз міжнародних економічних договорів. |
| ПК-7. | Знання сутності, умов укладання міжнародних економічних договорів, основних умов їх укладання відповідно до міжнародно- |

| | |
|--------|---|
| | правових актів. |
| ПК-8. | Уміння проаналізувати процес імплементації міжнародно-правових зобов'язань у національний правопорядок України. |
| ПК-9. | Знання міжнародно-правових актів, які визначають коло економічних прав та обов'язків держав. |
| ПК-10. | Здатність до системного підходу щодо аналізу статусу держави в міжнародних економічних відносинах. |
| ПК-11. | Визначати межі правосуб'єктності юридичних і фізичних осіб, об'єднань, громадських організацій у міжнародних економічних відносинах. |
| ПК-12. | Знання сучасних критеріїв класифікації держав у міжнародному економічному праві. |
| ПК-13. | Знання поняття міжнародних економічних організацій та критеріїв їх класифікації. |
| ПК-14. | Здатність до системного аналізу ролі міжнародних неурядових організацій економічного характеру, параорганізацій та груп інтересів в міжнародній економічній системі. |
| ПК-15. | Знання поняття імунітету держав та загальних наукових підходів до визначення імунітету держав в міжнародному економічному праві. |
| ПК-16. | Уміння проаналізувати питання про визнання правосуб'єктності транснаціональних корпорацій у міжнародному економічному праві, їх ролі в інноваційному розвитку держав. |
| ПК-17. | Знання міжнародної торговельної системи та її компонентів. поняття, предмету міжнародного торговельного права, джерела міжнародного торговельного права, спеціальних принципів міжнародного торговельного права. |
| ПК-18. | Знання права СОТ та його особливостей. |
| ПК-19. | Уміння визначити поняття та види тарифних та нетарифних заходів регулювання міжнародної торгівлі, винятки із загальних правил міжнародної торгівлі, міжнародні правила торговельного захисту. . |
| ПК-20. | Знання сутності міжнародно-правового регулювання торгівлі послугами, види інноваційної діяльності у сфері торгівлі послугами, загальної характеристики Генеральної угоди з торгівлі послугами (ГАТС). |
| ПК-21. | Знання поняття міжнародної валютної системи і багатосторонніх валютних систем. Уміння надати загальну характеристику організаційно-правового механізму міжнародної валютної системи та міжнародно-правовому регулюванню валютної системи. |
| ПК-22. | Знання системи Міжнародного банку реконструкції та розвитку і |

| | |
|--------|--|
| | Банку міжнародних розрахунків. |
| ПК-23. | Знання загальної характеристики міжнародного інвестиційного права та міжнародно-правового режиму іноземного інвестування. |
| ПК-24. | Уміння проаналізувати сучасні методи міжнародно-правового захисту іноземних інвестицій та міжнародно-правові гарантії іноземних інвестицій. |
| ПК-25. | Знання поняття міжнародного транспортного права та загальної характеристики основних джерел міжнародного транспортного права, правового регулювання міжнародних перевезень. |
| ПК-26. | Знання характеристики міжнародного ринку праці, транснаціонального руху робочої сили, напрямів трудової міграції. правового регулювання трудової міграції на універсальному та регіональному рівнях. |

Експлікація загальних і професійних компетентностей визначається в карті предметних компетентностей (Додаток 1).

1.4. Перелік результатів навчання здобувача вищої освіти

У результаті засвоєння навчальної дисципліни здобувач вищої освіти повинен демонструвати такі результати навчання:

| | |
|---------------|--|
| РНС НД – 1.1. | Застосовувати фундаментальні знання міжнародного економічного права для оцінки економічних, управлінських та соціально-політичних чинників середовища сучасних бізнес-систем. |
| РНС НД – 1.2. | Інтерпретувати можливі стратегії інноваційного розвитку бізнесу в умовах глобальних і локальних змін міжнародної економічної системи. |
| РНС НД – 1.3. | Пояснити коло джерел міжнародного економічного права, особливості їх створення та застосування в міжнародних економічних відносинах. |
| РНС НД – 1.4. | Здійснювати консультування щодо укладання міжнародних економічних договорів, основних умов їх укладання відповідно міжнародно-правових актів. |
| РНС НД – 1.5. | Застосовувати знання міжнародного економічного права для визначення компетентності міжнародних економічних організацій, вимог їх статутних документів, умов участі та розгляду міжнародних спорів. |
| РНС НД – 1.6. | Пояснити процес імплементації міжнародно-правових зобов'язань у національний правопорядок України та його |

| | |
|----------------|--|
| | вплив на інноваційний розвиток національних бізнес-систем. |
| PHC НД – 1.7. | Пояснити поняття імунітету держав та загальних підходів до визначення та застосування імунітету держав в міжнародному економічному праві. |
| PHC НД – 1.8. | Пояснити міжнародно-правовий статус юридичних і фізичних осіб, об'єднань, громадських організацій у міжнародних економічних відносинах. |
| PHC НД – 1.9. | Продемонструвати знання особливостей права СОТ з метою уникнення санкцій з боку його органів. |
| PHC НД – 1.10. | Пояснити види тарифних та нетарифних заходів регулювання міжнародної торгівлі, винятки із загальних правил міжнародної торгівлі, міжнародні правила торговельного захисту для забезпечення міжнародної діяльності клієнта. |
| PHC НД – 1.11. | Пояснити алгоритм подання позову в Орган по розгляду спорів СОТ. |
| PHC НД – 2.1. | Застосовувати спеціальні знання в галузі міжнародного інвестиційного права та міжнародно-правового режиму іноземного інвестування для забезпечення діяльності клієнтів. |
| PHC НД – 2.2. | Пояснити регулювання торгівлі послугами, надати загальну характеристику Генеральної угоди з торгівлі послугами (ГАТС), необхідність отримання ліцензій для здійснення міжнародної діяльності торгівля послугами. |
| PHC НД – 2.3. | Надати професійну консультацію щодо стану сучасної міжнародної валютної системи і регіональних валютних систем. |
| PHC НД – 2.4. | Здійснити консультивний супровід отримання кредиту(гарантії) в ЄБРР, інших міжнародних фінансових установах з метою фінансування інноваційних проєктів. |
| PHC НД – 2.5. | Здійснити правовий аналіз системи Міжнародного банку реконструкції та розвитку і Банку міжнародних розрахунків з метою оцінки можливостей клієнта користування фінансовими послугами. |
| PHC НД – 2.6. | Аргументувати застосування сучасних методів міжнародно-правового захисту іноземних інвестицій та міжнародно-правові гарантії іноземних інвестицій з метою захисту інтересів клієнта. |
| PHC НД – 2.7. | Розробити алгоритм подання позову в МЦУІС. |
| PHC НД – 2.8. | Систематизувати основні положення правового регулювання міжнародних перевезень. |
| PHC НД – 2.9. | Надати консультативний супровід міжнародного морського |

| | |
|----------------|---|
| | перевезення багажу юридичної особи, визначити необхідний пакет документів. |
| PHC НД – 2.10. | Застосувати спеціальні знання для забезпечення укладання договору міжнародного автомобільного перевезення. |
| PHC НД – 2.11. | Продемонструвати знання характеристики міжнародного ринку праці, транснаціонального руху робочої сили, напрямів трудової міграції, правового регулювання трудової міграції на універсальному та регіональному рівнях. |
| PHC НД – 2.12. | Оцінити вплив норм міжнародного економічного права на процеси стратегічного бізнес-консультування організацій. |

Експлікація результатів освоєння навчальної дисципліни і результатів навчання за спеціальністю і спеціалізацією освітньо-професійної програми визначається в карті результатів навчання, сформульованих у термінах компетентностей (Додаток 2).

1.5. Модуляризація компетентнісно-орієнтованої програми навчальної дисципліни.

Експлікація модуляризації компетентнісно-орієнтованої програми навчальної дисципліни визначається у матриці зв'язків між модулями навчальної дисципліни, результатами навчання та предметними компетентностями (Додаток 3).

2. Опис навчальної дисципліни

| Курс | Рівень освіти, галузь знань, спеціальність | Дидактична структура навчальної дисципліни |
|---------------------------------|---|---|
| Кількість кредитів ЕКТС: 5,0 | Рівень освіти – другий (магістерський) | За вибором студента Модуль 1 Лекції: 6 |
| Кількість модулів: 2 | Галузь знань – 05 «Соціальні та поведінкові науки» | Практичні заняття: 10 Самостійна робота: 44 |
| Загальна кількість годин: 150 | Спеціальність – 051 «Економіка» | Модуль 2 Лекції: 10 |
| Тижневих годин: 2-4 | | Практичні заняття: 20 Самостійна робота: 60 |

| | | |
|--|-------------------------------------|---|
| | Спеціалізація – «Бізнес-консалтинг» | Види контролю: поточний контроль; підсумковий контроль знань (залік) |
|--|-------------------------------------|---|

3. Зміст програми навчальної дисципліни

Модуль 1. Поняття та особливості міжнародного економічного права

Поняття, предмет та система міжнародного економічного права.

Поняття міжнародного економічного права як науки та навчальної дисципліни. Предмет правового регулювання міжнародного економічного права. Загальні доктрини правової природи міжнародного економічного права. Співвідношення міжнародного публічного права та міжнародного приватного права. Система міжнародного економічного права. Загальні підходи до визначення системи міжнародного економічного права. Основні інститути міжнародного економічного права.

Джерела міжнародного економічного права. Поняття джерел міжнародного економічного права. Загальні та спеціальні джерела міжнародного економічного права. Принципи *jus cogens*. Міжнародні економічні договори як джерело міжнародного економічного права. Поняття, класифікація міжнародних економічних договорів. Поняття типового договору в міжнародному економічному праві. Міжнародно-правовий звичай як джерело міжнародного економічного права. Загальні принципи права. Рішення міжнародних судів. Доктрина. Резолюції міжнародних міжурядових організацій. Односторонні акти держав.

Принципи міжнародного економічного права. Поняття принципів міжнародного економічного права. Система принципів міжнародного економічного права. Поняття загальних принципів міжнародного економічного права. Спеціальні принципи міжнародного економічного права. Ознаки, види спеціальних принципів міжнародного економічного права.

Суб'єкти міжнародного економічного права. Поняття та види суб'єктів міжнародного економічного права. Держава як суб'єкт міжнародного економічного права, державний суверенітет. Економічні права та обов'язки держав. Диференціація держав у міжнародному економічному праві. Поняття та загальна характеристика імунітету держави. Загальні наукові підходи до визначення імунітету держав. Теорія абсолютного імунітету. Теорія функціонального імунітету. Обмеження імунітету держави. Загальна характеристика видів державного імунітету. Юрисдикційний імунітет держави. Майновий імунітет держави. Імунітет держави від попереднього забезпечення позову. Імунітет держави від примусового виконання судового рішення.

Міжнародні економічні організації. Поняття, класифікація міжнародних економічних організацій. Особливості міжнародних економічних організацій. Завдання та цілі міжнародних економічних організацій. Універсальні

Модуль 2. Окремі напрями міжнародного економічного права

Міжнародне торговельне право. Міжнародна торговельна система та її компоненти. Поняття, предмет міжнародного торговельного права. Джерела міжнародного торговельного права. Спеціальні принципи міжнародного торговельного права. Принципи регулювання міжнародної торгівлі за Генеральною угодою з тарифів і торгівлі. Право СОТ та його особливості.

Тарифні та нетарифні заходи регулювання міжнародної торгівлі. Поняття та види тарифних та нетарифних заходів регулювання міжнародної торгівлі. Винятки із загальних правил міжнародної торгівлі.

Міжнародні правила торговельного захисту. Міжнародна протидія демпінгу. Поняття, види державних субсидій. Протидія окремим видам державного субсидіювання. Попередження скасування чи обмеження законних переваг. Порядок застосування захисних заходів.

Спеціальні торговельні режими. Особливості міжнародної торгівлі в окремих секторах. Міжнародно-правове регулювання торгівлі сільськогосподарськими товарами. Міжнародно-правове регулювання торгівлі текстилем та одягом. Міжнародно-правове регулювання торгівлі об'єктами інтелектуальної власності. Торговельні аспекти інвестиційних заходів.

Міжнародна торгівля послугами. Особливості міжнародно-правового регулювання торгівлі послугами. Загальна характеристика Генеральної угоди з торгівлі послугами (ГАТС). Загальні зобов'язання держав-членів СОТ у сфері міжнародної торгівлі послугами. Секторальні зобов'язання держав-членів СОТ у сфері міжнародної торгівлі послугами.

Міжнародне фінансове право. Поняття міжнародного фінансового права. Предмет та методи правового регулювання міжнародного фінансового права. Загальна характеристика головних джерел міжнародного фінансового права. Поняття міжнародної валютної системи. Багатосторонні валютні системи. Загальна характеристика організаційно-правового механізму міжнародної валютної системи. Міжнародно-правове регулювання валютної

системи. Система Міжнародного банку реконструкції та розвитку. Банк міжнародних розрахунків. Міжнародно-правове регулювання кредитних відносин. Міжнародно-правове регулювання розрахункових відносин.

Міжнародне інвестиційне право. Загальна характеристика міжнародного інвестиційного права. Міжнародно-правовий режим іноземного інвестування. Міжнародно-правовий захист іноземних інвестицій. Міжнародно-правові гарантії іноземних інвестицій.

Міжнародно-правове регулювання трудової міграції. Характеристика міжнародного ринку праці. Транснаціональний рух робочої сили, напрями трудової міграції. Правове регулювання трудової міграції на універсальному та регіональному рівнях. Роль Міжнародної організації праці в регулюванні проблем трудової міграції. Міжнародно-правове регулювання статусу працівників-мігрантів. Конвенція ООН про захист прав усіх трудящих-мігрантів та членів їх сімей 1990 року. Правовий режим допуску трудящих мігрантів на національні ринки праці. Особливості правового регулювання національних ринків праці.

Міжнародне транспортне право. Поняття міжнародного транспортного права. Загальна характеристика основних джерел міжнародного транспортного права. Міжнародні залізничні перевезення. Міжнародні автомобільні перевезення. Міжнародні повітряні перевезення. Правове регулювання міжнародних морських та річкових перевезень.

4. Ресурсне забезпечення навчальної дисципліни

4.1. **Форми організації освітнього процесу та види навчальних занять**

Форми організації освітнього процесу: навчальні заняття, самостійна робота, практична підготовка, контрольні заходи.

Види навчальних занять: лекція, практичне заняття, консультація.

4.2. **Самостійна робота здобувачів вищої освіти**

Самостійна робота студентів – це форма організації навчального

процесу, що охоплює різноманітні види індивідуальної і колективної навчальної діяльності, яка здійснюється під час аудиторних або позааудиторних занять під загальним чи безпосереднім керівництвом викладача.

Самостійна робота має сприяти:

1) формуванню системи наукових поглядів на становлення та розвиток міжнародної економічної системи, розумінню ролі міжнародного економічного права в забезпеченні її функціонування;

2) розвитку дослідницьких навичок та здібностей, необхідних для комплексного аналізу окремих галузей сучасного міжнародного права;

3) розвитку та реалізації спроможностей до практичної діяльності за такими спеціальностями у міжнародних торгових та фінансових установах: економіст-аналітик, форсайтер, цифровий економіст, конкурентолог тощо;

4) вихованню цілеспрямованості, дисциплінованості, відповідальності та вольових якостей.

Важливою складовою самостійної роботи студентів є елементи науково-дослідної діяльності. Потрібна орієнтація студентів на пізнання та самостійне вивчення проблем сучасного етапу розвитку міжнародної економічної системи. Така орієнтація потребує розвитку пізнавального інтересу та практичних здібностей студентів.

Самостійна робота студентів може здійснюватися у таких формах:

- поглиблене вивчення питань, що розглядалися на лекції;
- опрацювання наукової та навчальної літератури, аналітичних документів, чинних міжнародно-правових актів, резолюцій міжнародних економічних організацій тощо;
- робота над статутними угодами міжнародних економічних організацій;
- розробка презентацій за окремими напрямками міжнародної економічної співпраці;
- підготовка до активних форм навчання на практичних заняттях:

тренінгів, практикумів і майстер-класів міжнародників-практиків (економістів та юристів);

- розробка кейсів;
- написання есе та рефератів;
- участь у роботі наукового гуртка;
- підготовка тез доповідей та участь у конференціях;
- написання та публікація наукових статей;
- участь у конкурсах наукових праць;
- підготовка до практичних занять та іспиту.

4.3. Освітні технології та методи навчання

Під час вивчення міжнародного економічного права використовуються *інноваційні освітні технології*, зокрема:

технологія модульно-блочного навчання реалізується викладанням науково-методичного матеріалу двома логічно завершеними модулями – із систематичним наданням студентам консультацій, організацією самостійної навчально-пошукової діяльності студентів, поточним контролем рівня знань та оцінкою успішності;

інтерактивні технології передбачають співробітництво студентів (взаємонавчання) у процесі опрацювання дискусійних питань: з проблем статусу держав у міжнародному економічному праві, міжнародної правосуб'єктності ТНК, проформ міжнародних економічних договорів як джерел міжнародного економічного права, а також у формі ділових ігор «Укладення кредитної угоди з ЄБРР» та «Підготовка позову в Орган по розгляду спорів СОТ», спрямованих на формування вмінь і навичок майбутнього бізнес-консультанта щодо використання основних міжнародно-правових інструментів реалізації правової стратегії;

технологія навчання як дослідження застосовується при написанні наукових доповідей, тез виступів на наукових конференціях, наукових статей та ін.; спрямовується на формування умінь, навичок і здібностей, необхідних

для дослідницької діяльності, безперервного навчання і самоосвіти;

технологія формування творчої особистості базується на насиченні навчального процесу різноманітними творчими завданнями: опрацюванням кейсів та аналітичних завдань, побудовою порівняльних таблиць і матриць стратегічного аналізу тощо; сприяє розвитку універсального теоретичного мислення та креативних здібностей.

Застосовуються такі *методи навчання*: логічний, проблемний, дослідницький, моделювання та аналіз ситуацій, опрацювання аналітичних завдань, метод проектів, кейс-метод, бесіда, пояснення, ілюстрування, дискусія; рольові/ділові ігри; «круглий стіл»; «прес-конференція», «мозковий штурм», тренінг, майстер-класи консультантів-практиків.

4.4. Форми педагогічного контролю та система оцінювання якості сформованих компетентностей за результатами засвоєння навчальної дисципліни

Система оцінювання якості сформованих компетентностей за результатами засвоєння навчальної дисципліни «Міжнародне економічне право» передбачає проведення поточного та підсумкового контролю і здійснюється на основі накопичувальної бально-рейтингової системи.

Видами *поточного контролю* знань студентів є:

- контроль якості засвоєння студентами програмного матеріалу навчальної дисципліни на практичних заняттях із застосуванням таких методів: усне, письмове або експрес-опитування, виконання тестових завдань, розв'язання практичних завдань або задач, захист кейсу, підготовка і захист реферату за ініціативи студента, контрольна робота. За результатами практичних занять із кожного з двох модулів розраховується середньоарифметична кількість балів. Максимальна оцінка за кожен модуль – 20 балів, включається до підсумкової оцінки знань;

- контроль якості засвоєння студентами програмного матеріалу навчальної дисципліни на колоквіумах. Проводяться два колоквіуми.

Максимальна оцінка з кожного колоквіуму становить 20 балів.

Протягом семестру студенти виконують завдання для самостійної роботи (підготовка усної доповіді, презентації, есе, реферату тощо). Максимальна кількість балів за самостійну роботу – 20.

Формою підсумкового контролю знань студентів з дисципліни є залік, що виставляється на основі результатів поточного контролю та виконання завдань самостійної роботи. Мінімальна кількість балів, за якої студент отримує залік, становить 60 балів.

Розподіл балів між формами організації освітнього процесу
і видами контрольних заходів

| Поточний контроль | | | | Самостійна робота студентів | Підсумкова оцінка знань |
|-------------------|------------|------------------|------------------|-----------------------------------|----------------------------|
| Практичні заняття | | Колоквіуми | | | |
| Модуль № 1 | Модуль № 2 | Колоквіум № 1 | Колоквіум № 2 | | |
| max 20 | max 20 | max 20 | max 20 | max 20 | max 100 |

Критерії оцінювання з дисципліни «Міжнародне економічне право»

| Вид контролю | Кількість балів | Критерії (за кожною з оцінок) |
|--|-----------------|---|
| Поточний контроль на практичному занятті | Max 20 | Відмінне засвоєння навчального матеріалу з теми, можливі окремі несуттєві недоліки. |
| | 15 | Добре засвоєння матеріалу з теми, але є окремі помилки. |
| | 10 | Задовільний рівень засвоєння матеріалу, значна кількість помилок. |
| | Min 0 | Незадовільний рівень засвоєння матеріалу. |
| Колоквіум | Max 20 | Відмінне засвоєння навчального матеріалу з тем, можливі окремі несуттєві недоліки. |
| | 18 | Результати опрацювання матеріалу високі, але незначна кількість несуттєвих помилок. |
| | 15 | Добре засвоєння матеріалу з тем, але є окремі помилки. |
| | 12 | Задовільний рівень засвоєння матеріалу, значна кількість помилок. |
| | 10 | Мінімальні результати, достатні для отримання позитивної оцінки. |

| | | |
|------------------------------------|--------|---|
| | Min 0 | Незадовільний рівень засвоєння матеріалу. |
| Оцінка самостійної роботи студента | Max 20 | Глибоке знання проблем, пов'язаних із темою дослідження, вільне володіння матеріалом, вміння самостійно й творчо мислити, знаходити, узагальнювати, аналізувати матеріал, робити самостійні теоретичні та практичні висновки. |
| | 18 | В роботі розкрито основні положення теми, але є деякі неточності у викладанні матеріалу, теоретичні поняття недостатньо підкріплено фактичними даними. |
| | 15 | Основні положення теми розкрито, але деякі питання висвітлено неповно. Студент добре володіє матеріалом, але відсутня творчість та самостійність у дослідженні. |
| | 12 | Основні теоретичні питання висвітлено поверхнево, немає висновків або висновки не мають самостійного характеру; студент слабо володіє матеріалом. |
| | 10 | Основні положення теми висвітлено поверхнево, теоретичні положення не підкріплені фактичним матеріалом; немає висновків; студент слабо володіє матеріалом роботи. |
| | Min 0 | Основні положення теми висвітлено поверхнево, з великою кількістю помилок; немає висновків; студент не володіє матеріалом роботи. |

Результати успішного засвоєння навчальної дисципліни «Міжнародне економічне право» передбачають їх диференціацію на: відмінний (відповідає підсумковій оцінці А за шкалою ECTS), типовий (відповідає оцінкам С і В) і пороговий (відповідає оцінкам Е і D) рівні за вимогами до сформованих компетентностей.

Досягнення відмінного рівня сформованості предметних компетентностей означає відмінне оволодіння знаннями, уміннями і практичними навичками. Наявна системність знань студента. Студент може вільно застосовувати отримані знання і демонструвати набуті уміння та

практичні навички у складних та нетипових ситуаціях.

Досягнення типового рівня сформованості предметних компетентностей означає дуже добре або добре оволодіння знаннями, уміннями та практичними навичками. Студент може застосувати отримані знання і демонструвати набуті уміння та практичні навички як у простих, так і в складних ситуаціях. Наявний зв'язок між окремими знаннями у студента, проте відчувається недостатність умінь і практичних навичок із системного оцінювання відповідної інформації.

Досягнення порогового рівня сформованості предметних компетентностей означає задовільне або достатнє оволодіння знаннями, уміннями та практичними навичками. Для порогового рівня характерна фрагментарність знань. У простих, типових, стандартних ситуаціях студент може застосувати отримані знання і демонструвати набуті уміння та практичні навички, але він не здатний цього зробити при підвищенні рівня складності ситуації.

Підсумкова оцінка з навчальної дисципліни «Міжнародне економічне право» виставляється відповідно до такої шкали:

| Оцінка за шкалою ECTS | Визначення | Оцінка за національною шкалою | Оцінка за 100-бальною шкалою, що використовується в НЮУ |
|-----------------------|---|-------------------------------|---|
| A | Відмінно – відмінне виконання, лише з незначною кількістю помилок | Зараховано | 90 – 100 |
| B | Дуже добре – вище середнього рівня з кількома помилками | | 80 – 89 |
| C | Добре – у цілому правильна робота з певною кількістю незначних помилок | | 75 – 79 |
| D | Задовільно – непогано, але зі значною кількістю недоліків | | 70 – 74 |
| E | Достатньо – виконання задовольняє мінімальні критерії | | 60 – 69 |
| FX | Незадовільно – потрібно попрацювати перед тим, як перескладати | Не зараховано | 35 – 59 |
| F | Незадовільно – необхідна серйозна подальша робота, обов'язковий повторний курс | | 0 – 34 |

4.5. Навчально-методичне та інформаційне забезпечення навчальної дисципліни

4.5.1. Нормативно-правові акти.

Конституція України від 28 червня 1996 року. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/> (дата звернення: 03.09.2019).

Статут Організації Об'єднаних Націй 1945 року. URL: http://www.un.org.ua/images/UN_Charter_Ukrainian.pdf (дата звернення: 03.09.2019).

Декларація про принципи міжнародного права, що стосуються дружніх відносин та співробітництва між державами відповідно до Статуту Організації Об'єднаних Націй 1970 року. URL: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/995_569 (дата звернення: 03.09.2019).

Заключний акт Ради з безпеки та співробітництва в Європі 1975 року. URL: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/994_055 (дата звернення: 03.09.2019).

А

https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/995_056 (дата звернення: 03.09.2019).

Європейська конвенція про зовнішньоторговельний арбітраж 1961 року. URL: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/995_069 (дата звернення: 03.09.2019).

Європейська конвенція про імунітет держав 1972 року. URL: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/994_060 (дата звернення: 03.09.2019).

Закон України «Про зовнішньоекономічну діяльність» від 16 квітня 1991 року. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/959-12> (дата звернення: 03.09.2019).

Закон України «Про міжнародні договори України» від 29 червня 2004 року. URL: <https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/1906-15> (дата звернення: 03.09.2019).

Конвенція ООН про договори міжнародної купівлі-продажу товарів 1980 року. URL: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/995_003 (дата звернення: 03.09.2019).

Конвенція ООН про захист прав всіх трудящих-мігрантів та членів їхніх сімей 1990 року. URL: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/997_j82 (дата звернення: 03.09.2019).

Конвенція ООН про міжнародні змішані перевезення вантажів 1980 року. URL: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/995_189 (дата звернення: 03.09.2019).

Конвенція ООН про морське перевезення вантажів 1978 року. URL: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/995_391 (дата звернення: 03.09.2019).

Конвенція ООН щодо юрисдикційних імунітетів держав та їхньої власності 2004 року. URL: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/995_e50 (дата звернення: 03.09.2019).

Конвенція про врегулювання деяких колізій законів про переказні векселі та прості векселі 1930 року. URL: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/995_007 (дата звернення: 03.09.2019).

Конвенція про міжнародні автомобільні перевезення пасажирів і

багажу 1997 р. URL: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/997_034 (дата звернення: 03.09.2019).

Конвенція про міжнародні залізничні перевезення 1980 року. URL: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/994_291 (дата звернення: 03.09.2019).

Конвенція про транзитну торгівлю внутрішньоконтинентальних держав 1964 року. URL: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/995_166 (дата звернення: 03.09.2019).

Конвенція, якою запроваджено Уніфікований закон про переказні векселі та прості векселі 1930 року. URL: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/995_009 (дата звернення: 03.09.2019).

Марракеська угода про створення Всесвітньої Торговельної Організації 1994 року. URL: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/995_342 (дата звернення: 03.09.2019).

Принципи міжнародних комерційних договорів (принципи УНІДРУА) 1994 року. URL: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/995_920 (дата звернення: 03.09.2019).

Принципи міжнародних торгових відносин та торгової політики 1964 року. URL: http://www.big-lib.com/book/4_Mijnarodna_ekonomika (дата звернення: 03.09.2019).

Принципи міжнародних торгових відносин та торгової практики, які сприяють розвитку 1964 року. URL: http://www.big-lib.com/book/4_Mijnarodna_ekonomika (дата звернення: 03.09.2019).

Протокол 1994 року до Європейської Енергетичної Хартії. URL: https://zakon.rada.gov.ua/laws/show/995_056 (дата звернення: 03.09.2019).

Резолюція Генеральної Асамблеї ООН 1995 (XIX) від 30 грудня 1964 року про створення Конференції ООН з торгівлі та розвитку (ЮНКТАД). URL: <https://geneva.mfa.gov.ua/ua/ukraine-io/unctd> (дата звернення: 03.09.2019).

Резолюція Генеральної Асамблеї ООН 2151 (XXI) від 17 листопада 1966 року про створення ООН з промислового розвитку (ЮНІДО). URL:

<https://vienna.mfa.gov.ua/ua/ukraine-io/unido/about> (дата звернення: 03.09.2019).

Сеульська конвенція про створення Багатосторонньої Агенції з гарантій інвестицій 1986 року. URL: https://zakon.rada.gov.ua/go/995_268 (дата звернення: 03.09.2019).

Статті Угоди Міжнародного валютного фонду 1944 року. URL: https://zakon.rada.gov.ua/go/995_921 (дата звернення: 03.09.2019).

Статті Угоди про Міжнародний банк реконструкції та розвитку 1945 року. URL: https://zakon.rada.gov.ua/go/996_028 (дата звернення: 03.09.2019).

Хартія економічних прав та обов'язків держав 1974 року. URL: https://zakon.rada.gov.ua/go/995_077 (дата звернення: 03.09.2019).

Чиказька конвенція про міжнародні повітряні перевезення 1944 р. URL: https://zakon.rada.gov.ua/go/995_038 (дата звернення: 03.09.2019).

4.5.2. Підручники, навчальні посібники, монографії, статті тощо

Підручники:

Дахно І. І. Міжнародне економічне право. 3-тє вид., перероб. і доповн. Навчальний посібник. Київ: Центр учбової літератури, 2009. 304 с.

Лазебник Л. Л. Міжнародне фінансове право: навч. посіб. Київ: Центр учбової літератури, 2008. 312 с.

Міжнародне економічне право: підручник / В. Опришко, А. Коста, К. Квінтано та ін. / за наук. ред. В. Опришка. Київ: КНЕУ, 2006. 496 с.

Чубарєв В. Л. Міжнародне економічне право: підруч. / В.Л. Чубарєв. Київ: Юрінком Інтер, 2009. 368 с.

Навчальні посібники:

Дюмулен И. И. Всемирная торговая организация. Москва: Экономика, 2003. 271 с.

Карро Д. Міжнародне економічне право: підручник: пер. з франц. В. П. Серебренникова, В.М. Шуилова / Д. Карро, П. Жюйар. Москва: Международ. відносини, 2001. 608 с.

Мальський О. М. , Ягольник А. М. Міжнародне торговельне право: навч. посіб. Київ: Знання, 2005. 595 с.

Мережко А. А. Транснациональное торговое право (Lex mercatoria). Київ: Таксон, 2002. 463 с.

Міжнародне судочинство / [Ю. С. Шемшученко, К. О. Савчук, О. І. Мельничук та ін.]; за ред. Ю. С. Шемшученка. Київ: Юридична думка, 2009. 260 с.

звернення: 03.09.2019).

Офіційний веб-портал органів виконавчої влади України. URL: <http://www.kmu.gov.ua> (дата звернення: 03.09.2019).

Офіційний сайт Інституту економіки та прогнозування Національної академії наук України. URL: <http://ief.org.ua> (дата звернення: 03.09.2019).

Офіційний сайт Інституту економічних досліджень та політичних консультацій. URL: <http://www.ier.com.ua> (дата звернення: 03.09.2019).

Офіційний сайт Міжнародного валютного фонду. URL: <http://www.imf.org/external/> (дата звернення: 03.09.2019).

Офіційний сайт Міністерства економічного розвитку і торгівлі України. URL: <http://www.me.gov.ua> (дата звернення: 03.09.2019).

Офіційний сайт Міністерства фінансів України. URL: <http://www.minfin.gov.ua> (дата звернення: 03.09.2019).

Офіційний сайт Національного Банку України. URL: <http://www.bank.gov.ua> (дата звернення: 03.09.2019).

Офіційний сайт Національного інституту стратегічних досліджень. URL: <http://www.niss.gov.ua> (дата звернення: 03.09.2019).

Офіційний сайт Національної бібліотеки України імені В.І. Вернадського. URL: <http://www.nbuv.gov.ua> (дата звернення: 03.09.2019).

Офіційний сайт Світового банку. URL: <http://www.worldbank.org/uk/country/ukraine> (дата звернення: 03.09.2019).

Офіційний сайт Світової організації торгівлі. URL: <https://www.wto.org> (дата звернення: 03.09.2019).

Офіційний сайт «Мережа аналітичних центрів України». URL: <http://www.intellect.org.ua> (дата звернення: 03.09.2019).

Journal website «Journal of Economic Theory». URL: <https://www.journals.elsevier.com/journal-of-economic-theory> (дата звернення: 03.09.2019).

Сайт Асоціації інженерів-консультантів України. URL: <https://aecu.org.ua/> (дата звернення: 03.09.2019).

Сайт Асоціації професійних політичних консультантів України (АППК). URL: <http://appc.org.ua/pres-reliz/> / (дата звернення: 03.09.2019).

4.5.4. СЕНМК.

Стандартизований електронний навчально-методичний комплекс кафедри міжнародного права. URL: http://library.nlu.edu.ua/index.php?option=com_k2&view=itemlist&task=category&id=217:kafedra-mizhnarodnoho-prava&Itemid=151 .

4.6. Матеріально-технічне забезпечення навчальної дисципліни

Матеріально-технічне забезпечення дає можливість працювати з інформаційним комплексом з будь-якого місця чи країни, підключаючись через мережу Інтернет (за умови реєстрації користувача відповідним чином), або використовуючи наявні в університеті комп'ютерні класи.

Передплачено доступ до Інформаційно-правових систем ЛІГА:ЗАКОН (Система ГРАНД та Система аналізу судових рішень VERDICTUM).

Доступ можливий у Залі правової інформації навчально-бібліотечного комплексу (вул. Пушкінська 84-А, 3 поверх).

Додаток 1

Карта предметних компетентностей з навчальної дисципліни

| Шифр та назва компетентностей за спеціальністю і/або спеціалізацією | Шифр та назва компетентностей з навчальної дисципліни |
|---|---|
| ЗК – загальні (універсальні) компетентності | ПК – предметні компетентності з навчальної дисципліни |
| ЗК-1. Здатність до критичного мислення, генерації нових ідей та інноваційної діяльності. | ПК-2. Знання основних теорій та поглядів на природу міжнародного економічного права. ПК-3. Уміння аналізувати процес створення норм міжнародного економічного права. |
| ЗК-2. Здатність до ефективної професійної діяльності, креативного підходу до реалізації професійних функцій. | ПК-6. Уміння здійснювати правовий аналіз міжнародних економічних договорів. ПК-8. Знання міжнародно-правових актів, які визначають коло економічних прав та обов'язків держав. |
| ЗК-7. Здатність до дослідницької роботи, управління проектами та інноваціями. | ПК-2. Знання основних теорій та поглядів на природу міжнародного економічного права. |
| ЗК-8. Уміння чітко та доказово формулювати власні висновки, науково обґрунтовувати їх, переконливо та недвозначно доносити власну позицію до суб'єктів бізнесу. | ПК-7. Знання сутності, умов укладання міжнародних економічних договорів, основних умов їх укладання відповідно до міжнародно-правових актів. ПК-8. Уміння проаналізувати процес імплементації міжнародно-правових зобов'язань у національний правопорядок України. |
| ЗК-9. Здатність до подальшого самостійного навчання, розвитку особистих здібностей, професійного самовдосконалення, безперервної освіти, оновлення та інтеграції знань. | ПК-2. Знання основних теорій та поглядів на природу міжнародного економічного права. ПК-5. Знання основних та спеціальних принципів, які визначають зміст сучасного міжнародного права. |
| ЗК-11. Уміння працювати в міжнародному середовищі, підтримувати ділові та соціокультурні зв'язки з бізнес-організаціями, партнерами, громадськістю, публічною владою, міжнародними організаціями. | ПК-9. Знання міжнародно-правових актів, які визначають коло економічних прав та обов'язків держав. ПК-8. Уміння проаналізувати процес імплементації міжнародно-правових зобов'язань у національний правопорядок України. |
| ЗК-16. Уміння неупереджено та об'єктивно оцінювати результати господарювання, знаходити баланс соціально-економічних інтересів бізнесу та суспільства. | ПК-9. Знання міжнародно-правових актів, які визначають коло економічних прав та обов'язків держав. ПК-11. Визначати межі правосуб'єктності юридичних і фізичних осіб, об'єднань, громадських організацій у міжнародних економічних відносинах. |
| ФКС – фахові компетентності за | ПК – предметні компетентності з |

| спеціальністю «Економіка» | навчальної дисципліни |
|---|---|
| ФКС-1. Здатність до системного розуміння змісту, структури та тенденцій інноваційного розвитку економіки. | ПК-1. Знання сутності, історичного походження та еволюції міжнародного економічного права. ПК-5. Знання основних та спеціальних принципів, які визначають зміст сучасного міжнародного права. |
| ФКС-2. Уміння аналізувати обсяг, структуру, зміни та чинники розвитку попиту та пропозицій на національному та світовому ринках бізнес-консалтингу. | ПК-1. Знання сутності, історичного походження та еволюції міжнародного економічного права. ПК-5. Знання основних та спеціальних принципів, які визначають зміст сучасного міжнародного права. |
| ФКС-3. Здатність до розуміння змісту та головних характеристик послуг бізнес-консалтингу як форми інституційного закріплення та поширення професійних знань, інформації та практичного досвіду, що є основою інноваційної підприємницької діяльності у різних галузях економіки на національному та світовому рівнях. | ПК-1. Знання сутності, історичного походження та еволюції міжнародного економічного права. ПК-8. Уміння проаналізувати процес імплементації міжнародно-правових зобов'язань у національний правопорядок України. |
| ФКС-4. Здатність до розуміння економіко-організаційних особливостей консалтингового бізнесу, що поєднує підприємницькі, професійні та інноваційні чинники ефективності бізнес-консалтингу, економічні та правові засади діяльності професіоналів з надання консалтингових послуг. | ПК-1. Знання сутності, історичного походження та еволюції міжнародного економічного права. ПК-8. Уміння проаналізувати процес імплементації міжнародно-правових зобов'язань у національний правопорядок України. |
| ФКС-5. Уміння ефективно управляти інноваційною діяльністю консалтингової фірми як інтелектуальної організації та суб'єкта підприємництва у сфері бізнес-консалтингу. | ПК-1. Знання сутності, історичного походження та еволюції міжнародного економічного права. ПК-8. Уміння проаналізувати процес імплементації міжнародно-правових зобов'язань у національний правопорядок України. |
| ФКС-6. Уміння застосовувати системний підхід для визначення цілей менеджменту та маркетингу послуг бізнес-консалтингу та шляхів їх досягнення. | ПК-11. Визначати межі правосуб'єктності юридичних і фізичних осіб, об'єднань, громадських організацій у міжнародних економічних відносинах. |
| ФКС-7. Здатність до професійної консультаційної діяльності на основі теоретичних знань та практичних навичок здійснення різних форм та видів інноваційного бізнес-консалтингу. | ПК-17. Знання міжнародної торговельної системи та її компонентів, поняття, предмету міжнародного торговельного права; джерел міжнародного торговельного права, спеціальних принципів міжнародного торговельного права. ПК-21. Знання поняття міжнародної валютної систем і багатосторонніх валютних систем. Уміння надати загальну характеристику організаційно-правового механізму міжнародної валютної системи |

| | |
|---|--|
| | та міжнародно-правовому регулюванню валютної системи. |
| ФКС-8. Уміння застосовувати стратегічний підхід до визначення цілей, завдань, напрямів розвитку бізнес-організацій в умовах інтернаціоналізації та глобалізації бізнесу. | ПК-1. Знання сутності, історичного походження та еволюції міжнародного економічного права. ПК-5 Знання основних та спеціальних принципів, які визначають зміст сучасного міжнародного права. ПК-6. Уміння здійснювати правовий аналіз міжнародних економічних договорів. ПК-21. Знання поняття міжнародної валютної системи і багатосторонніх валютних систем. Уміння надати загальну характеристику організаційно-правового механізму міжнародної валютної системи та міжнародно-правовому регулюванню валютної системи. |
| ФКС-9. Здатність до професійної діяльності з консультування бізнесу з питань інвестиційно-інноваційної діяльності та інноваційного проектування. | ПК-5. Знання основних теорій та поглядів на природу міжнародного економічного права. ПК-8. Уміння проаналізувати процес імплементації міжнародно-правових зобов'язань у національний правопорядок України. |
| ФКС-12. Уміння виявляти та створювати конкурентні переваги бізнесу на основі діагностики та вдосконалення системи маркетингу та продажів, оптимізації маркетингового бюджету бізнес-організації. | ПК-23. Знання загальної характеристики міжнародного інвестиційного права та міжнародно-правового режиму іноземного інвестування. ПК-24. Уміння проаналізувати сучасні методи міжнародно-правового захисту іноземних інвестицій та міжнародно-правові гарантії іноземних інвестицій. |
| ФКС-15. Здатність до формування довіри громадськості до бізнесу та позитивних відносин між ними на основі застосування методів та технологій PR-бізнес-консалтингу. | ПК-20 Знання сутності міжнародно-правового регулювання торгівлі послугами і загальної характеристики Генеральної угоди з торгівлі послугами (ГАТС). |
| ФКС-16. Уміння здійснювати бізнес-консультування суб'єктів міжнародних економічних відносин, спираючись на знання закономірностей розвитку світового ринку бізнес-консалтингу та вимог міжнародного бізнесу | ПК-20. Знання сутності міжнародно-правового регулювання торгівлі послугами. Загальна характеристика Генеральної угоди з торгівлі послугами (ГАТС). |
| ФКС-17. Здатність до надання професійної правової допомоги бізнес-організаціям відповідно до практик та індустрій юридичного бізнес-консалтингу. | ПК-7. Знання сутності, умов укладання міжнародних економічних договорів, основних умов їх укладання відповідно до міжнародно-правових актів. ПК-8. Уміння проаналізувати процес імплементації міжнародно-правових зобов'язань у національний правопорядок України. |

| | |
|--|---|
| <p>ФКС-18. Здатність до системного підходу щодо консультування з правових питань злиття і поглинання, починаючи з вибору об'єкту і завершуючи інтеграцією персоналу до нових бізнес-структур.</p> | <p>ПК-20. Знання сутності міжнародно-правового регулювання торгівлі послугами і загальної характеристики Генеральної угоди з торгівлі послугами (ГАТС).</p> |
| <p>ФКС-19. Уміння розв'язувати складні спеціалізовані задачі та практичні проблеми у сфері міжнародного економічного права.</p> | <p>ПК-11. Визначати межі правосуб'єктності юридичних і фізичних осіб, об'єднань, громадських організацій у міжнародних економічних відносинах ПК-13. Знання поняття міжнародних економічних організацій та критеріїв їх класифікації. ПК-16. Уміння проаналізувати питання про визнання правосуб'єктності у міжнародному економічному праві, їх ролі в інноваційному розвитку держав.</p> |
| <p>ФКС-20. Уміння вільно орієнтуватися в європейському законодавстві, що регулює внутрішній ринок Європейського Союзу.</p> | <p>ПК-6. Уміння здійснювати правовий аналіз міжнародних економічних договорів. ПК-7. Знання сутності, умов укладання міжнародних економічних договорів, основних умов їх укладання відповідно до міжнародно-правових актів.</p> |
| <p>ФКС-21. Здатність до розуміння юридичного зв'язку з правопорядками різних держав у процедурах транснаціонального банкрутства та особливостей правового регулювання транскордонної неспроможності.</p> | <p>ПК-6. Уміння здійснювати правовий аналіз міжнародних економічних договорів. ПК-8. Уміння проаналізувати процес імплементації міжнародно-правових зобов'язань у національний правопорядок України.</p> |
| <p>ФКС-22. Здатність до розуміння основних інститутів корпоративного права ЄС, міжнародного комерційного арбітражу та медіації.</p> | <p>ПК-2. Знання основних теорій та поглядів на природу міжнародного економічного права. ПК-4. Знання кола джерел, особливостей їх створення та застосування в міжнародних економічних відносинах. ПК-5. Знання основних та спеціальних принципів, які визначають зміст сучасного міжнародного права.</p> |
| <p>ФКС-23. Уміння здійснювати професійні дії з надання послуг бізнес-консалтингу, спираючись на методи та технології економічної діагностики та аналітики, дані бізнес-статистики.</p> | <p>ПК-3. Уміння аналізувати процес створення норм міжнародного економічного права. ПК-4. Знання кола джерел, особливостей їх створення та застосування в міжнародних економічних відносинах.</p> |
| <p>ФКС-24. Здатність до ефективних комунікацій у процесі бізнес-консалтингу, формування позитивних консультант-клієнтських відносин, застосування новітніх систем збирання, аналізу та обміну інформацією.</p> | <p>ПК-5. Знання основних та спеціальних принципів, які визначають зміст сучасного міжнародного права. ПК-6. Уміння здійснювати правовий аналіз міжнародних економічних договорів. ПК-8. Уміння проаналізувати процес імплементації міжнародно-правових зобов'язань у національний правопорядок України.</p> |

| ФКП – фахові компетентності за профілем (спеціалізацією) «Бізнес-консалтинг» | ПК – предметні компетентності з навчальної дисципліни «Міжнародне економічне право» |
|---|--|
| ФКП-1. Знання інноваційних теорій, моделей та методів бізнес-консалтингу. | ПК-2. Знання основних теорій та поглядів на природу міжнародного економічного права. ПК-3. Уміння аналізувати процес створення норм міжнародного економічного права. |
| ФКП-2. Уміння аналізувати технології консалтингового процесу, спираючись на концептуальні засади та інструментарій сучасних наукових досліджень бізнес-економіки. | ПК-5. Знання основних та спеціальних принципів, які визначають зміст сучасного міжнародного права та їх вплив на інноваційний розвиток бізнес-систем. ПК-20. Знання сутності міжнародно-правового регулювання торгівлі послугами, видів інноваційної діяльності у сфері торгівлі послугами і загальної характеристики Генеральної угоди з торгівлі послугами (ГАТС). |
| ФКП-3. Здатність до формування інноваційного продуктового портфелю бізнес-консалтингу на основі сучасних підходів економічної теорії сфери послуг. | ПК-5. Знання основних та спеціальних принципів, які визначають зміст сучасного міжнародного права та їх вплив на інноваційний розвиток бізнес-систем. ПК-20. Знання сутності міжнародно-правового регулювання торгівлі послугами, видів інноваційної діяльності у сфері торгівлі послугами і загальної характеристики Генеральної угоди з торгівлі послугами (ГАТС). |
| ФКП-4. Уміння аналізувати цільовий ринок консалтингової фірми. | ПК-11. Визначати межі правосуб'єктності юридичних і фізичних осіб, об'єднань, громадських організацій у міжнародних економічних відносинах. |
| ФКП-5. Знання ефективних організаційних форм консалтингового бізнесу. | ПК-5. Знання основних та спеціальних принципів, які визначають зміст сучасного міжнародного права та їх вплив на інноваційний розвиток бізнес-систем. ПК-6. Уміння здійснювати правовий аналіз міжнародних економічних договорів. ПК-7. Знання сутності, умов укладання міжнародних економічних договорів, основних умов їх укладання відповідно до міжнародно-правових актів. |
| ФКП-6. Уміння аналізувати ресурсний потенціал інноваційного розвитку бізнес-консалтингу. | ПК-5. Знання основних та спеціальних принципів, які визначають зміст сучасного міжнародного права та їх |

| | |
|---|--|
| | <p>вплив на інноваційний розвиток бізнес-систем.</p> <p>ПК-11. Визначати межі правосуб'єктності юридичних і фізичних осіб, об'єднань, громадських організацій у міжнародних економічних відносинах.</p> |
| ФКП-7. Знання сучасних систем організації та оплати праці професійних консультантів – працівників консалтингової фірми. | <p>ПК-11. Визначати межі правосуб'єктності юридичних і фізичних осіб, об'єднань, громадських організацій у міжнародних економічних відносинах.</p> <p>ПК-14. Здатність до системного аналізу ролі міжнародних неурядових організацій економічного характеру, параорганізацій та груп інтересів в міжнародній економічній системі.</p> |
| ФКП-8. Здатність до оптимізації структури капіталу консалтингової фірми. | <p>ПК-11. Визначати межі правосуб'єктності юридичних і фізичних осіб, об'єднань, громадських організацій у міжнародних економічних відносинах.</p> <p>ПК-14. Здатність до системного аналізу ролі міжнародних неурядових організацій економічного характеру, параорганізацій та груп інтересів в міжнародній економічній системі.</p> |
| ФКП-9. Уміння розраховувати собівартість та ціну консалтингової послуги на основі сучасних методів калькулювання витрат та ціноутворення. | <p>ПК-11. Визначати межі правосуб'єктності юридичних і фізичних осіб, об'єднань, громадських організацій у міжнародних економічних відносинах.</p> <p>ПК-14. Здатність до системного аналізу ролі міжнародних неурядових організацій економічного характеру, параорганізацій та груп інтересів в міжнародній економічній системі.</p> |
| ФКП-10. Знання принципів та методів клієнтоорієнтованого менеджменту консалтингової діяльності. | <p>ПК-3. Уміння аналізувати процес створення норм міжнародного економічного права.</p> <p>ПК-11. Визначати межі правосуб'єктності юридичних і фізичних осіб, об'єднань, громадських організацій у міжнародних економічних відносинах.</p> <p>ПК-14. Здатність до системного аналізу ролі міжнародних неурядових організацій економічного характеру, параорганізацій та груп інтересів в міжнародній економічній системі.</p> |
| ФКП-11. Здатність до формування маркетингового комплексу бізнес-консалтингу | <p>ПК-11. Визначати межі правосуб'єктності юридичних і</p> |

| | |
|---|--|
| <p>відповідно до сучасних теорій маркетингу послуг.</p> | <p>фізичних осіб, об'єднань, громадських організацій у міжнародних економічних відносинах. ПК-14. Здатність до системного аналізу ролі міжнародних неурядових організацій економічного характеру, параорганізацій та груп інтересів в міжнародній економічній системі.</p> |
| <p>ФКП-12. Уміння організувати ефективну співпрацю з клієнтською бізнес-організацією на всіх етапах консультаційного процесу.</p> | <p>ПК-11. Визначати межі правосуб'єктності юридичних і фізичних осіб, об'єднань, громадських організацій у міжнародних економічних відносинах. ПК-14. Здатність до системного аналізу ролі міжнародних неурядових організацій економічного характеру, параорганізацій та груп інтересів в міжнародній економічній системі.</p> |
| <p>ФКП-13. Знання сучасних методів та технологій стратегічного бізнес-консультування.</p> | <p>ПК-11. Визначати межі правосуб'єктності юридичних і фізичних осіб, об'єднань, громадських організацій у міжнародних економічних відносинах. ПК-14. Здатність до системного аналізу ролі міжнародних неурядових організацій економічного характеру, параорганізацій та груп інтересів в міжнародній економічній системі.</p> |
| <p>ФКП-14. Уміння розробляти інвестиційно-інноваційні бізнес-проекти з розв'язання проблем клієнтських організацій.</p> | <p>ПК-11. Визначати межі правосуб'єктності юридичних і фізичних осіб, об'єднань, громадських організацій у міжнародних економічних відносинах. ПК-14. Здатність до системного аналізу ролі міжнародних неурядових організацій економічного характеру, параорганізацій та груп інтересів в міжнародній економічній системі.</p> |
| <p>ФКП-15. Знання принципів та методів аналізу фінансового стану клієнтських бізнес-організацій.</p> | <p>ПК-11. Визначати межі правосуб'єктності юридичних і фізичних осіб, об'єднань, громадських організацій у міжнародних економічних відносинах. ПК-14. Здатність до системного аналізу ролі міжнародних неурядових організацій економічного характеру, параорганізацій та груп інтересів в міжнародній економічній системі.</p> |
| <p>ФКП-16. Уміння розробляти інноваційні консультаційні проекти забезпечення конкурентних переваг та конкурентоспроможності клієнтських бізнес-</p> | <p>ПК-11. Визначати межі правосуб'єктності юридичних і фізичних осіб, об'єднань, громадських організацій у міжнародних</p> |

| | |
|---|--|
| організацій. | економічних відносинах. ПК-14. Здатність до системного аналізу ролі міжнародних неурядових організацій економічного характеру, параорганізацій та груп інтересів в міжнародній економічній системі. |
| ФКП-17. Знання сучасних технологій ефективного консультування клієнтських бізнес-організацій з проблем їх інтеграції у міжнародний економічний простір. | ПК-11. Визначати межі правосуб'єктності юридичних і фізичних осіб, об'єднань, громадських організацій у міжнародних економічних відносинах. ПК-14. Здатність до системного аналізу ролі міжнародних неурядових організацій економічного характеру, параорганізацій та груп інтересів в міжнародній економічній системі. |
| ФКП-18. Знання принципів та методів діагностики конкурентного середовища клієнтських бізнес-організацій. | ПК-11. Визначати межі правосуб'єктності юридичних і фізичних осіб, об'єднань, громадських організацій у міжнародних економічних відносинах. ПК-14. Здатність до системного аналізу ролі міжнародних неурядових організацій економічного характеру, параорганізацій та груп інтересів в міжнародній економічній системі. |
| ФКП-19. Уміння аналізувати статистичні дані щодо господарської діяльності клієнтських бізнес-організацій. | ПК-11. Визначати межі правосуб'єктності юридичних і фізичних осіб, об'єднань, громадських організацій у міжнародних економічних відносинах. ПК-14. Здатність до системного аналізу ролі міжнародних неурядових організацій економічного характеру, параорганізацій та груп інтересів в міжнародній економічній системі. |
| ФКП-20. Знання сучасних методів ефективного консультаційного супроводу пошуку та підбору кадрів клієнтських бізнес-організацій. | ПК-11. Визначати межі правосуб'єктності юридичних і фізичних осіб, об'єднань, громадських організацій у міжнародних економічних відносинах. ПК-14. Здатність до системного аналізу ролі міжнародних неурядових організацій економічного характеру, параорганізацій та груп інтересів в міжнародній економічній системі. |
| ФКП-21. Здатність до системної консультаційної допомоги з розв'язання проблем злиття та поглинання клієнтських бізнес-організацій. | ПК-11. Визначати межі правосуб'єктності юридичних і фізичних осіб, об'єднань, громадських організацій у міжнародних економічних відносинах. ПК-14. Здатність до системного |

| | |
|--|--|
| | аналізу ролі міжнародних неурядових організацій економічного характеру, параорганізацій та груп інтересів в міжнародній економічній системі. |
| ФКП-22. Уміння аналізувати діяльність корпоративних бізнес-організацій. | ПК-11. Визначати межі правосуб'єктності юридичних і фізичних осіб, об'єднань, громадських організацій у міжнародних економічних відносинах. ПК-14. Здатність до системного аналізу ролі міжнародних неурядових організацій економічного характеру, параорганізацій та груп інтересів в міжнародній економічній системі. |
| ФКП-23. Знання сучасних методів оцінювання ефективності розвитку клієнтських бізнес-організацій. | ПК-11. Визначати межі правосуб'єктності юридичних і фізичних осіб, об'єднань, громадських організацій у міжнародних економічних відносинах. ПК-14. Здатність до системного аналізу ролі міжнародних неурядових організацій економічного характеру, параорганізацій та груп інтересів в міжнародній економічній системі. |
| ФКП-24. Здатність до ефективної правової допомоги клієнтським бізнес-організаціям як суб'єктам національної економіки, міжнародних економічних відносин та євроінтеграції. | ПК-11. Визначати межі правосуб'єктності юридичних і фізичних осіб, об'єднань, громадських організацій у міжнародних економічних відносинах. ПК-14. Здатність до системного аналізу ролі міжнародних неурядових організацій економічного характеру, параорганізацій та груп інтересів в міжнародній економічній системі. |
| ФКП-25. Знання соціально-етичних норм професійної діяльності бізнес-консультанта. | ПК-11. Визначати межі правосуб'єктності юридичних і фізичних осіб, об'єднань, громадських організацій у міжнародних економічних відносинах. ПК-14. Здатність до системного аналізу ролі міжнародних неурядових організацій економічного характеру, параорганізацій та груп інтересів в міжнародній економічній системі. |

Додаток 2

**Карта результатів навчання здобувача вищої освіти, сформульованих у
термінах компетентностей**

| Шифр та назва РН за спеціальністю і / або спеціалізацією | Модуль НД | Шифр та назва РН з навчальної дисципліни |
|--|-----------|--|
| РНС – результати навчання за спеціальністю «Економіка» | | Результати навчання з навчальної дисципліни |
| РНС-1. Застосовувати інструментарій інноваційних досліджень у процесі аналізу проблем функціонування та розвитку бізнес-організацій у період локальних та глобальних суспільних трансформацій. | №1 | РНС НД – 1.1. Застосовувати фундаментальні знання міжнародного економічного права для оцінки економічних, управлінських та соціально-політичних чинників середовища сучасних бізнес-систем. РНС НД – 1.2. Інтерпретувати можливі стратегії розвитку бізнесу в умовах глобальних і локальних змін міжнародної економічної системи. |
| РНС-2. Демонструвати здатність до обґрунтування інноваційних проектів розвитку бізнес-організацій на національному, регіональному та міжнародному ринках. | №1 | РНС НД – 1.1. Застосовувати фундаментальні знання міжнародного економічного права для оцінки економічних, управлінських та соціально-політичних чинників середовища сучасних бізнес-систем. |
| | №1 | РНС НД – 1.5. Застосовувати знання міжнародного економічного права для визначення компетентності міжнародних економічних організацій, вимог їх статутних документів, умов участі та розгляду міжнародних спорів. |
| РНС-3. Здійснювати реструктуризацію продуктового портфеля бізнес-організацій відповідно до новітніх тенденцій розвитку національного й світового ринку. | №2 | РНС НД – 2.2. Пояснити регулювання торгівлі послугами, надати загальну характеристику Генеральної угоди з торгівлі послугами (ГАТС) і необхідність отримання ліцензій для здійснення міжнародної діяльності торгівля послугами. |
| | №2 | РНС НД – 2.1. Застосовувати спеціальні знання в галузі міжнародного інвестиційного права та міжнародно-правового режиму іноземного інвестування для забезпечення діяльності клієнтів. |

| | | |
|---|----|---|
| PHC-4. Здійснювати вибір організаційних форм діяльності, оптимальних моделей їх інноваційного розвитку. | №1 | PHC НД – 1.10. Пояснити види тарифних та нетарифних заходів регулювання міжнародної торгівлі, винятки із загальних правил міжнародної торгівлі, міжнародні правила. |
| | №2 | PHC НД – 2.4. Здійснити консультивний супровід отримання кредиту (гарантії) в ЄБРР, інших міжнародних фінансових установах. |
| PHC-5. Досліджувати ринок фірми, сильні та слабкі сторони її конкурентної позиції у певних ринкових сегментах. | №1 | PHC НД – 1.10. Пояснити види тарифних та нетарифних заходів регулювання міжнародної торгівлі, винятки із загальних правил міжнародної торгівлі, міжнародні правила торговельного захисту для забезпечення міжнародної діяльності клієнта. |
| | №2 | PHC НД – 2.1. Застосовувати спеціальні знання в галузі міжнародного інвестиційного права та міжнародно-правового режиму іноземного інвестування для забезпечення діяльності клієнтів. |
| PHC-6. Аналізувати ефективність менеджменту та маркетингу фірми, її кадрової та фінансової політики. | №1 | PHC НД – 1.2. Інтерпретувати можливі стратегії розвитку бізнесу в умовах глобальних і локальних змін міжнародної економічної системи. |
| | №2 | PHC НД – 2.12. Оцінити вплив норм міжнародного економічного права на процеси стратегічного бізнес-консультування організацій. |
| PHC-7. Організовувати ефективні внутрішньофірмові відносини, застосовуючи сучасні форми співпраці учасників господарського процесу. | №1 | PHC НД – 1.8. Пояснити міжнародно-правовий статус юридичних і фізичних осіб, об'єднань, громадських організацій у міжнародних економічних відносинах. |
| | №2 | PHC НД – 2.11. Продемонструвати знання характеристики міжнародного ринку праці, транснаціонального руху робочої сили, напрямів трудової міграції, правового регулювання трудової міграції на універсальному та регіональному рівнях |

| | | |
|---|----|---|
| PHC-8. Демонструвати здатність до практичного використання інноваційних методів і технологій стратегічного управління бізнесом. | №1 | PHC НД – 1.2. Інтерпретувати можливі стратегії розвитку бізнесу в умовах глобальних і локальних змін міжнародної економічної системи. |
| PHC-9. Прогнозувати інвестиційну поведінку бізнес-організацій національного та міжнародного рівня з метою забезпечення ефективної передінвестиційної підготовки та реалізації бізнес-проектів. | №2 | PHC НД – 2.1. Застосовувати спеціальні знання в галузі міжнародного інвестиційного права та міжнародно-правового режиму іноземного інвестування для забезпечення діяльності клієнтів. |
| PHC-10. Пропонувати бізнес-організації заходи, спрямовані на забезпечення її фінансової стійкості та незалежності, мінімізацію ризиків і витрат. | №2 | PHC НД – 2.5. Здійснити правовий аналіз системи Міжнародного банку реконструкції та розвитку і Банку міжнародних розрахунків з метою оцінки можливостей клієнта користування фінансовими послугами. PHC НД – 2.11. Продемонструвати знання особливостей права СОТ з метою уникнення санкцій з боку його органів. |
| PHC-11. Розробляти консультаційні проекти вдосконалення маркетингового комплексу бізнес-організації, виходу на нові ринки, просування нових продуктів та послуг. | №1 | PHC НД – 1.4. Здійснювати консультування щодо укладання міжнародних економічних договорів, основних умов їх укладання відповідно до міжнародно-правових актів. |
| | №2 | PHC НД – 2.1. Інтерпретувати можливі стратегії розвитку бізнесу в умовах глобальних і локальних змін міжнародної економічної системи. |
| PHC-12. Здійснювати консалтинговий цикл, що охоплює етапи діагностики ринкової позиції бізнесу та його середовища, формулювання проблеми бізнесу та вибору оптимального варіанту її розв'язання, розробки та супроводу впровадження бізнес-організацією консультаційного проекту. | №1 | PHC НД – 1.5. Застосовувати знання міжнародного економічного права для визначення компетентності міжнародних економічних організацій, вимог їх статутних документів, умов участі та розгляду міжнародних спорів. |
| | №2 | PHC НД – 2.1. Інтерпретувати можливі стратегії розвитку бізнесу в умовах глобальних і локальних змін міжнародної економічної системи. |

| | | |
|---|-----|--|
| PHC-14. Використовувати у професійній діяльності результати статистичних досліджень, економічної діагностики та аналітики для обґрунтування ефективних проектів та рекомендацій. | №2 | PHC НД – 2.5. Здійснити правовий аналіз системи Міжнародного банку реконструкції та розвитку і Банку міжнародних розрахунків з метою оцінки можливостей клієнта користування фінансовими послугами. |
| | №2 | PHC НД – 2.3. Надати професійну консультацію щодо стану сучасної міжнародної валютної системи і регіональних валютних систем. |
| PHC-15. Володіти сучасними методами підбору персоналу та створення ефективних кадрових структур. | №2 | PHC НД – 2.11. Продемонструвати знання характеристики міжнародного ринку праці, транснаціонального руху робочої сили, напрямів трудової міграції, правового регулювання трудової міграції на універсальному та регіональному рівнях. |
| PHC-16. Забезпечувати проектування оптимальної моделі корпоративної бізнес-організації та її ефективну реалізацію. | №1 | PHC НД – 1.8. Пояснити міжнародно-правовий статус юридичних і фізичних осіб, об'єднань, громадських організацій у міжнародних економічних відносинах. |
| PHC-17. Ефективно сполучати підприємницьку та інтелектуальну складові процесу юридичного консультування в професійній практичній діяльності. | № 2 | PHC НД – 2.6. Аргументувати застосування сучасних методів міжнародно-правового захисту іноземних інвестицій та міжнародно-правові гарантії іноземних інвестицій з метою захисту інтересів клієнта. |
| PHC-18. Демонструвати здатність до створення юридичних стартапів, нових юридичних послуг і практик. | № 2 | PHC НД – 2.7. Розробити алгоритм подання позову в МЦУІС. |
| PHC-19. Здійснювати консультаційний супровід розробки програми злиття і поглинання бізнес-організацій, оптимізації структури власності. | № 1 | PHC НД – 1.8. Пояснити міжнародно-правовий статус юридичних і фізичних осіб, об'єднань, громадських організацій у міжнародних економічних відносинах. |
| PHC-20. Надавати професійні консультації з розв'язання питань міжнародного комерційного арбітражу та медіації, міжнародного економічного права та права ЄС, міжнародного конкурсного права. | №1 | PHC НД – 1.11. Пояснити алгоритм подання позову в Орган по розгляду спорів СОТ. |
| | №2 | PHC НД – 2.7. Розробити алгоритм подання позову в МЦУІС. |

| Результати навчання за профілем (спеціалізацією) «Бізнес-консалтинг» | | Результати навчання з навчальної дисципліни |
|---|----|---|
| РНП-1. Охарактеризувати інноваційні концепції бізнес-консалтингу на основі сучасних методів та підходів соціально-економічних досліджень розвитку підприємницької діяльності. | №1 | РНС НД – 1.2. Інтерпретувати можливі стратегії інноваційного розвитку бізнесу в умовах глобальних і локальних змін міжнародної економічної системи. |
| РНП-2. Розробляти інноваційні ринкові та продуктові стратегії бізнес-консалтингу. | №1 | РНС НД – 1.2. Інтерпретувати можливі стратегії інноваційного розвитку бізнесу в умовах глобальних і локальних змін міжнародної економічної системи. |
| | №2 | РНС НД – 2.12. Оцінити вплив норм міжнародного економічного права на процеси стратегічного бізнес-консультування організацій. |
| РНП-3. Визначати номенклатуру та асортимент послуг бізнес-консалтингу відповідно до сучасних вимог бізнесу. | №1 | РНС НД – 1.4. Здійснювати консультування щодо укладання міжнародних економічних договорів, основних умов їх укладання відповідно до міжнародно-правових актів. |
| | №2 | РНС НД – 2.1. Застосовувати спеціальні знання в галузі міжнародного інвестиційного права та міжнародно-правового режиму іноземного інвестування для забезпечення діяльності клієнтів. |
| РНП-4. Розробляти консультаційні проекти інноваційного розвитку суб'єктів бізнес-консалтингу. | №1 | РНС НД – 1.2. Інтерпретувати можливі стратегії інноваційного розвитку бізнесу в умовах глобальних і локальних змін міжнародної економічної системи. РНС НД – 1.4. Здійснювати консультування щодо укладання міжнародних економічних договорів, основних умов їх укладання відповідно до міжнародно-правових актів. |
| | №2 | РНС НД – 2.1. Застосовувати спеціальні знання в галузі міжнародного інвестиційного права та міжнародно-правового режиму іноземного інвестування для забезпечення діяльності клієнтів. |

| | | |
|---|----|---|
| РНП-5. Організувати працю консультантів та її оплату на основі принципів системи білінгу. | №1 | РНС НД – 1.4. Здійснювати консультування щодо укладання міжнародних економічних договорів, основних умов їх укладання відповідно до міжнародно-правових актів. |
| | №2 | РНС НД – 2.1. Застосовувати спеціальні знання в галузі міжнародного інвестиційного права та міжнародно-правового режиму іноземного інвестування для забезпечення діяльності клієнтів. |
| РНП-6. Проаналізувати витрати та доходи консалтингової діяльності. | №1 | РНС НД – 1.4. Здійснювати консультування щодо укладання міжнародних економічних договорів, основних умов їх укладання відповідно до міжнародно-правових актів. |
| | №2 | РНС НД – 2.1. Застосовувати спеціальні знання в галузі міжнародного інвестиційного права та міжнародно-правового режиму іноземного інвестування для забезпечення діяльності клієнтів. |
| РНП-7. Систематизувати головні підходи до ціноутворення в сфері бізнес-консалтингу. | №1 | РНС НД – 1.4. Здійснювати консультування щодо укладання міжнародних економічних договорів, основних умов їх укладання відповідно до міжнародно-правових актів. |
| | №2 | РНС НД – 2.1. Застосовувати спеціальні знання в галузі міжнародного інвестиційного права та міжнародно-правового режиму іноземного інвестування для забезпечення діяльності клієнтів. |
| РНП-8. Розробляти контракти з надання консалтингових послуг. | №1 | РНС НД – 1.4. Здійснювати консультування щодо укладання міжнародних економічних договорів, основних умов їх укладання відповідно до міжнародно-правових актів. |
| | №2 | РНС НД – 2.1. Застосовувати спеціальні знання в галузі міжнародного інвестиційного права та міжнародно-правового режиму іноземного інвестування для забезпечення діяльності клієнтів. |

| | | |
|---|----|---|
| РНП-9. Проаналізувати клієнтську базу бізнес-консалтингу. | №1 | РНС НД – 1.4. Здійснювати консультування щодо укладання міжнародних економічних договорів, основних умов їх укладання відповідно до міжнародно-правових актів. |
| | №2 | РНС НД – 2.1. Застосовувати спеціальні знання в галузі міжнародного інвестиційного права та міжнародно-правового режиму іноземного інвестування для забезпечення діяльності клієнтів. |
| РНП-10. Оцінювати ефективність консультацій та консультаційних проектів з розв'язання проблем клієнтських бізнес-організацій. | №1 | РНС НД – 1.4. Здійснювати консультування щодо укладання міжнародних економічних договорів, основних умов їх укладання відповідно до міжнародно-правових актів. |
| | №2 | РНС НД – 2.1. Застосовувати спеціальні знання в галузі міжнародного інвестиційного права та міжнародно-правового режиму іноземного інвестування для забезпечення діяльності клієнтів. |
| РНП-11. Розробляти інноваційні методи та підходи консалтингового обслуговування бізнесу. | №1 | РНС НД – 1.2. Інтерпретувати можливі стратегії інноваційного розвитку бізнесу в умовах глобальних і локальних змін міжнародної економічної системи. РНС НД – 1.4. Здійснювати консультування щодо укладання міжнародних економічних договорів, основних умов їх укладання відповідно до міжнародно-правових актів. |
| | №2 | РНС НД – 2.1. Застосовувати спеціальні знання в галузі міжнародного інвестиційного права та міжнародно-правового режиму іноземного інвестування для забезпечення діяльності клієнтів. |
| РНП-12. Організовувати бізнес-консультування онлайн. | №1 | РНС НД – 1.4. Здійснювати консультування щодо укладання міжнародних економічних договорів, основних умов їх укладання відповідно до міжнародно-правових актів. |
| | №2 | РНС НД – 2.1. Застосовувати спеціальні знання в галузі міжнародного інвестиційного права та міжнародно-правового режиму іноземного інвестування для забезпечення діяльності |

| | | |
|---|----|---|
| | | клієнтів. |
| РНП-13. Оцінювати ефективність моделей організації консультант-клієнтських відносин у процесі консалтингового обслуговування бізнес-організацій. | №1 | РНС НД – 1.4. Здійснювати консультування щодо укладання міжнародних економічних договорів, основних умов їх укладання |
| | №2 | РНС НД – 2.1. Застосовувати спеціальні знання в галузі міжнародного інвестиційного права та міжнародно-правового режиму іноземного інвестування для забезпечення діяльності клієнтів. |
| РНП-14. Розробляти інноваційні консультаційні проекти з питань стратегічного планування та програмування діяльності клієнтських бізнес-організацій. | №1 | РНС НД – 1.2. Інтерпретувати можливі стратегії інноваційного розвитку бізнесу в умовах глобальних і локальних змін міжнародної економічної системи. |
| | №2 | РНС НД – 2.12. Оцінити вплив норм міжнародного економічного права на процеси стратегічного бізнес-консультування організацій. |
| РНП-15. Систематизувати методичні засади консультаційного супроводу інвестиційно-інноваційних проектів клієнтських бізнес-організацій. | №1 | РНС НД – 1.2. Інтерпретувати можливі стратегії інноваційного розвитку бізнесу в умовах глобальних і локальних змін міжнародної економічної системи. РНС НД – 1.4. Здійснювати консультування щодо укладання міжнародних економічних договорів, основних умов їх укладання відповідно до міжнародно-правових актів. |
| | №2 | РНС НД – 2.1. Застосовувати спеціальні знання в галузі міжнародного інвестиційного права та міжнародно-правового режиму іноземного інвестування для забезпечення діяльності клієнтів. |
| РНП-16. Розробляти консультаційні проекти ресурсного забезпечення інноваційної діяльності клієнтських бізнес-організацій. | №1 | РНС НД – 1.2. Інтерпретувати можливі стратегії інноваційного розвитку бізнесу в умовах глобальних і локальних змін міжнародної економічної системи. РНС НД – 1.4. Здійснювати консультування щодо укладання міжнародних економічних договорів, основних умов їх укладання відповідно до міжнародно-правових актів. |

| | | |
|---|----|---|
| | №2 | РНС НД – 2.1. Застосовувати спеціальні знання в галузі міжнародного інвестиційного права та міжнародно-правового режиму іноземного інвестування для забезпечення діяльності клієнтів. |
| РНП-17. Проаналізувати способи фінансування інвестиційно-інноваційних бізнес-проектів клієнтських організацій на основі результатів Due Diligence. | №1 | РНС НД – 1.2. Інтерпретувати можливі стратегії інноваційного розвитку бізнесу в умовах глобальних і локальних змін міжнародної економічної системи. РНС НД – 1.4. Здійснювати консультування щодо укладання міжнародних економічних договорів, основних умов їх укладання відповідно до міжнародно-правових актів. |
| | №2 | РНС НД – 2.1. Застосовувати спеціальні знання в галузі міжнародного інвестиційного права та міжнародно-правового режиму іноземного інвестування для забезпечення діяльності клієнтів. |
| РНП-18. Розробляти консультаційні проекти з фінансового планування, аналізу, експертизи та оцінки бізнесу. | №1 | РНС НД – 1.4. Здійснювати консультування щодо укладання міжнародних економічних договорів, основних умов їх укладання відповідно до міжнародно-правових актів. |
| | №2 | РНС НД – 2.1. Застосовувати спеціальні знання в галузі міжнародного інвестиційного права та міжнародно-правового режиму іноземного інвестування для забезпечення діяльності клієнтів. |
| РНП-19. Оцінювати ефективність заходів та методів консультаційного супроводу виходу клієнтської бізнес-організації на нові ринки та ринкові сегменти продуктів та | №1 | РНС НД – 1.4. Здійснювати консультування щодо укладання міжнародних економічних договорів, основних умов їх укладання відповідно до міжнародно-правових актів. |

| | | |
|--|----|---|
| послуг. | №2 | РНС НД – 2.1. Застосовувати спеціальні знання в галузі міжнародного інвестиційного права та міжнародно-правового режиму іноземного інвестування для забезпечення діяльності клієнтів. |
| РНП-20. Систематизувати результати дослідження діяльності клієнтських бізнес-організацій на основі методів портфельного аналізу, SWOT-аналізу, матриць Бостонської консультативної групи, McKinsey, ADL. | №1 | РНС НД – 1.4. Здійснювати консультування щодо укладання міжнародних економічних договорів, основних умов їх укладання відповідно до міжнародно-правових актів. |
| | №2 | РНС НД – 2.1. Застосовувати спеціальні знання в галузі міжнародного інвестиційного права та міжнародно-правового режиму іноземного інвестування для забезпечення діяльності клієнтів. |
| РНП-21. Розробляти консультаційні проекти з моделювання та прогнозування бізнес-процесів. | №1 | РНС НД – 1.4. Здійснювати консультування щодо укладання міжнародних економічних договорів, основних умов їх укладання відповідно до міжнародно-правових актів. |
| | №2 | РНС НД – 2.1. Застосовувати спеціальні знання в галузі міжнародного інвестиційного права та міжнародно-правового режиму іноземного інвестування для забезпечення діяльності клієнтів. |
| РНП-22. Проаналізувати ефективність консалтингових послуг з розроблення та впровадження оптимальних схем фінансування, реалізації, експертизи та корегування моделей бізнес-проектів. | №1 | РНС НД – 1.4. Здійснювати консультування щодо укладання міжнародних економічних договорів, основних умов їх укладання відповідно до міжнародно-правових актів. |
| | №2 | РНС НД – 2.1. Застосовувати спеціальні знання в галузі міжнародного інвестиційного права та міжнародно-правового режиму іноземного інвестування для забезпечення діяльності клієнтів. |
| РНП-23. Систематизувати методичні заходи консультування клієнтських бізнес-організацій з оформлення прав власності, отримання згоди | №1 | РНС НД – 1.4. Здійснювати консультування щодо укладання міжнародних економічних договорів, основних умов їх укладання відповідно до міжнародно-правових актів. |

| | | |
|---|----|---|
| Антимонопольного комітету та інших дозволів у процесі злиття та поглинання. | №2 | РНС НД – 2.1. Застосовувати спеціальні знання в галузі міжнародного інвестиційного права та міжнародно-правового режиму іноземного інвестування для забезпечення діяльності клієнтів. |
| РНП-24. Проаналізувати методичні заходи консультування суб'єктів господарювання з правових питань розвитку внутрішнього ринку ЄС, міжнародного економічного права, корпоративного права ЄС. | №1 | РНС НД – 1.4. Здійснювати консультування щодо укладання міжнародних економічних договорів, основних умов їх укладання відповідно до міжнародно-правових актів. |
| | №2 | РНС НД – 2.1. Застосовувати спеціальні знання в галузі міжнародного інвестиційного права та міжнародно-правового режиму іноземного інвестування для забезпечення діяльності клієнтів. |
| РНП-25. Розробляти консультаційні проекти з питань транскордонного банкрутства, міжнародного комерційного арбітражу та медіації | №2 | РНС НД – 2.1. Застосовувати спеціальні знання в галузі міжнародного інвестиційного права та міжнародно-правового режиму іноземного інвестування для забезпечення діяльності клієнтів. РНС НД – 2.6. Аргументувати застосування сучасних методів міжнародно-правового захисту іноземних інвестицій та міжнародно-правові гарантії іноземних інвестицій з метою захисту інтересів клієнта. |

